高新区人力资源 企业座谈交流会成功举办

本报济宁讯(记者 薛坤 陈曦 通讯员 侯灿灿)近日,由区党 工委组织部(人力资源部)主办,济宁高新人才发展集团承办的 济宁高新区人力资源企业座谈交流会成功举办。

会前,与会人员参观了蓼河国际英才港展厅,对高新区人才 现状、人才发展环境等有了清晰了解。会上,区党工委组织部 (人力资源部)相关负责人介绍了当前高新区人才引进工作的各 项措施与政策保障,对辖区人才需求及用工需求规模、特点、存 在的困境进行了分析。对青年人才政策、助企攀登工作,以及人 力资源机构监督管理办法等事项进行了宣讲安排。

高新人才发展集团负责人汇报了筹建高新区企业服务联盟 的建议,深入分享企业服务联盟的定位、功能,并进一步提出近 期规划人力资源产业园的相关工作,诚挚邀请会后有意向入驻 人力资源产业园的行业机构实地参观考察。

随后,圣邦人力、晨曦人力、同舟人力等各人力资源企业负 责人结合各自实际,畅谈行业发展过程中存在的问题、面临挑战 和机遇,并围绕如何为企业有效引才、留才,提供人力资源支撑 积极建言献策。本次座谈会气氛活跃,与会人员敞开心扉、积极 发言,提出了许多宝贵的意见建议,会议取得预期效果。

通过此次座谈交流会,进一步加强了各方联系,凝心聚力共 谋发展,为机构之间资源共享,创建高新区企业服务联盟,筹备 区人力资源产业园奠定了良好基础。下一步区人力资源部将继 续加强对接,建立信息共享机制,落实各项扶持政策,发挥人力 资源服务机构在优化人力资源流动配置、促进就业等方面的有 效作用,运用合力助企攀登有效缓解企业用工难题,更加积极地 保障企业用工,努力促进人力资源服务业高质量发展。

区党工委组织部(人力资源部)副部长程辉出席座谈,区人 力资源部人才工作处相关负责人,辖区经营性人力资源机构主 要负责人共36人参加。



创新谷四个项目成功晋级第一届 中国新型智慧城市创新应用大赛决赛

本报济宁讯(记者 曹俐)近日,第一 届中国新型智慧城市创新应用大赛成功 举办,此次比赛,由国家信息中心指导,山 东省大数据局主办。创新谷四家企业:众 帮来袭(山东)信息科技有限公司、山东万 国云大数据科技有限公司、中汇软件(山 东)股份有限公司、济宁兴睿网络科技有 限公司的参赛项目,在全国20个省、48个 市报送的2000余件优质项目中脱颖而 出,成功晋级决赛。

众帮来袭(山东)信息科技有限公司 "帮驻智停"项目。济宁高新区在新 型智慧城市建设中,将智慧停车进行顶层 设计,探索出以"帮驻智停"项目为基础的 城市智慧停车特色案例,该项目无需政府 智能化升级改造和精细化运营,构建政 府、社会、企业"三赢模式"市场运行机制, 实现整座城市的数据汇聚,打破区域壁 垒,建设"全城一个停车场"。智慧停车平 台项目以AIoT云平台为依托,集移动端、 智能设备、AI、大数据应用为一体,横向聚 合停车场资源,纵向延伸出行服务,打造 协议互通、数据互通、产业链贯通的智慧 停车生态化集群平台。"帮驻智停"项目, 作为2021年山东省新型智慧城市惠民领 域、优政领域优秀案例和2020年第一批 山东省新型智慧城市建设重点项目,深耕

智慧停车领域,"帮驻智停"智慧停车和 "帮驻智停"疫情防控系统(EPS)先后入 选山东省新型智慧城市优秀案例。"帮驻 智停"作为全省唯一一家企业级智慧停车 项目受邀参加第一届中国新型智慧城市 创新应用大赛,并直接进入总决赛,下一 步还将作为重点示范项目向全国推广。

中汇软件(山东)股份有限公司-油气田运输智慧平台。该项目围绕中国 石油"提质增效"的发展思路,以现有油气 田运输业务为基础,建设业务优化、流程 合理、功能完善、高效贯通的运输管理系 统。平台实现了运输高效化、信息集成 化、管理科学化、服务优质化,为提升油气 田运输管理和客户服务水平提供信息化 为派单以及司机抢单相结合的危化品运 输车辆共享模式;建立了基于微服务、 CAP分布式理论、REDIS分布式锁技术 的油气田运输业务智能调度管控模式。 利用智能铅封锁系统模块,可为原油气田 运输监管提供从井组到卸货台全流程的 精细化业务管理;建立了基于MGDB大 数据处理、WebSocket 消息推送技术的 信息共享平台,从而实现互联网+、大数 据、共享经济的油气田运输资源共用共

山东万国云大数据科技有限公司

智慧金融大数据应用平台。该项目 针对当前国内金融机构监管信息化系统 功能单一、设计理念落后、服务能力不足、 信用信息向资本转化的路径不畅等因素, 在借鉴国际先进经验的基础上,结合我国 实际,凭借云计算、大数据等先进技术,将 行业以及机构数据实现集中存储、分析、 展现及统一监管,构建综合性金融监管平 台。该平台是为政府部门、金融投资机 构、第三方服务机构与科技型企业搭建的 一个综合性服务平台,是以提高科技资源 和金融资源整合对接效率、服务科技创新 融资需求为目的,并为不同发展阶段的科 技型企业融资提供一站式、全方位、个性 化的创新型科技金融服务。通过整合和 介各项服务功能,促进企业与金融机构对 接,为优质企业及项目提供融资担保,为 金融机构分担风险,为科技型企业发展、 创新保驾护航。

济宁兴睿网络科技有限公司——"住 享济宁"物业综合服务平台。"住享济宁" 物业综合服务平台,分为"物业服务、政 务服务、商业服务、社区金融、智慧住区、 自助便利、企业管理"七大板块,以物业 企业众筹模式开发。平台秉承"守正创 新、合作共赢"的运营理念,无排他性、成 本低、便推广、易复制、适用中小城市等 优势,平台已注册小区162个、用户 74506户、房屋77000幢,并在物业服务、 社区文化、民主表决等方面取得较好成 效。目前平台开展维修资金使用表决项 目735个,参与表决5.1万人次,此举被 省住建厅在全省推广。在服务创新方 面,平台在山东黑马软件技术有限公司 支持下,与中国电信济宁分公司、济宁银 行、鲁商集团、悟空找房、凯亿洗衣、车油 喜智能洗车等企业合作;积极开展线上 线下智慧生活融合服务,助力物业行业 转型升级,其成果成效曾被我市多家新 闻媒体宣传报道。平台2018年被列入 省住建厅"新旧动能转换项目库";2019 年被山东省房协评为"绿色智慧住区"推 智慧物业创新大赛"并入选《2019智慧物 业管理调研报告》。

创新引领未来,创业成就梦想。济宁 创新谷汇聚各路创新创业优秀人才,聚合 多方要素资源,为创业者打造实现梦想的 舞台,促进了人才、企业、技术的有效衔 接,营造了良好的干事创业氛围。下一 步,创新谷集团将继续培植挖掘一批高水 准、高质量项目,畅通政策链、产业链、创 新链、资金链和人才链,为济宁高新区中 小企业提升创新能力和专业化水平提供 内增动力。

研发费用加计扣除 科技创新再添活力

本报济宁讯(记者 薛坤 通讯员 孔洁) 为进一步激励企业加大研发投入,优化税 收营商环境,支持科技创新,财政部、税务 总局《关于进一步完善研发费用税前加计 扣除政策的公告》(财政部税务总局公告 2021年第13号),明确了《国民经济行业 分类》中制造业企业研发费用加计扣除由 75%提高到100%。政策实施以来,在激 励企业提高自主创新能力,加速产业升级, 助力制造业创新方面发挥了积极的引导作

"根据今年的新政策,我们申请享受了 前三季度研发费用加计扣除政策,计算结 果让我们非常惊喜,大约可以给企业释放 资金压力大约1628万元。"山推工程机械 股份有限公司财务负责人宋强欣喜地介 绍。山推工程机械股份有限公司是一家从 事大型建筑机械制造的公司,由于公司产 品不断升级和技术改进,每年开发新产品 会占用公司大量资金。现在,研发费用政 策福利真正给企业带来了"大礼包",经营 活动现金流得到改善,助力公司发挥行业 龙头带动作用,实现由工业制造向工程"智 造"的转变。

一直以来,济宁高新区税务局把科技 创新企业作为重点服务对象,通过大数据

分析筛选,锁定重点区域和重点行业,进行 "一对一"精细辅导,确保研发费用加计扣 除红利100%落实到位。

积极走访,问计问需。组建研发费用 加计扣除落实专班,深入企业调研,面对面 座谈,了解企业生产经营情况、研发费用投 人情况及对研发加计扣除的相关政策知晓 情况,通过问需求、听建议,为企业量身定做 税收优惠方案,真正做到了优惠政策精准推 送、精准辅导、精准答疑、精准落实。

加强宣传,吃透政策。坚持以需求为 导向,以服务为纽带,集合"线上+线下"渠 道,通过科技创新企业专题培训、"鲁税 通"、微信群即时答复等,向辖区内企业进 行政策和税收数据推送,并针对符合条件 的制造业提供"个性化"、"精准化"推送服 务,确保政策直达企业一线。

部门沟通,解决问题。联合财政局、科 技部门,多方了解企业研发加计扣除新政 策,通过整理归纳问题,带着问题开展调 研。尤其针对研发支出较大的制造业,如 山推股份、东宇机械、天虹纺织等,进行现 场账务、研发项目辅导。

下一步,济宁高新区将继续强化帮扶, 切实解决制约科技创新企业发展的现实困 难,吸收更多优秀业务骨干组成税收专家



新旧动能转换等企业为主导,积极开展"一 对一"、"一业一策"精准帮扶,引导企业用

顾问团队。以制造业企业生产、规模以上、 足用活各项税收优惠政策,最大限度地助 力科技创新企业争做行业科技研发、科技 创新的"排头兵"。

单日出口150吨! 源根石化实现 连续大批量出口







本报济宁讯(记者 薛坤 通讯员 王建 玲白磊)记者从山东源根石油化工有限公 司获悉,日前,150吨润滑油、润滑脂产品 陆续装车发运出口至非洲、中东。本次出 口数量创下了源根石化单批次出口发货纪 录,再次证明了源根石化产品海外市场强

源根石化自进入润滑油行业起,就坚 持品质优先的发展策略。2016年,公司把 进出口业务提升到公司战略层面来考虑。 事实也证明,源根石化不仅有信心,也有能 力参与国际市场竞争。2016年12月,与南 非签订了首批60吨经销合同,源根石化润 滑油产品第一次走出国门。

在进一步开拓市场的同时,源根石化 根据国际用户需求设计与调整了相关性能 要求,相继推出适用于各大洲极端工况的 润滑产品。目前,在源根石化占有率最高 的中非地区市场,典型的热带气候,夏天炎 热干燥,白天的最高气温可达到45℃。由 于气温高,设备作业环境恶劣,对润滑油指 标要求苛刻,长期以来中非地区国家高端 市场的润滑油由国际知名品牌润滑油厂家 垄断。为了开拓中高端市场,源根石化科 研部门埋头深耕高温、高海拔、润滑技术研 发,经过反复试验,攻克层层技术难关,最 终成功推出适用于中非地区的润滑油产 品,各方面性能也得到了中高端市场的检 验,成功抢占非洲中高端润滑油市场。凭 借过硬的产品质量和优质服务,产品得到 广大国际用户喜爱。截至目前,源根石化 润滑油、润滑脂等产品已经实现多次批量 出口,出口范围涉及亚洲、非洲、南美洲、大 洋洲、欧洲范围内的三十多个国家和地 区。现在,出口已经成为源根石化销量的

中国企业海外市场发展的关键因素是 能否解决好服务问题,尤其是售后服务,润 滑油行业受当地经销商、零售商零部件供 应、技术水平等条件限制,售后服务难以保 障。源根石化在开拓海外市场的同时,不 断提升海外市场的服务,形成了一系列完 善的服务保障机制:源根石化在每进入一 个国家和地区市场,先对当地经销商进行 考察,选择具有完善的销售、服务网络,能 够提供润滑系统服务的经销商。此次批量 发货的非洲市场,源根石化海外事业部也 是经过了多次考察和选择,达成现有双方 持续紧密合作效果,市场维护较好。此外, 在产品离岸之前和销售过程中,源根石化 为海外代理商及经销商提供详尽的技术支 持和产品培训,不定期通过视频会议进行 视频指导与产品培训,提供技术支持,使每 一个源根石化海外代理商及经销商都具有 独立售后服务能力。

"中国的润滑油品牌进入海外市场,参 与国际市场竞争只是近几年的事。源根石 化已经把进出口业务提到了战略高度,在 立足中国市场的同时,扛起了中国润滑油 行业走向世界的一面旗帜。源根石化海外 市场拓展步伐正在加快,无论在出口数量、 出口国家和地区,还是出口产品结构都已 经取得了较大突破。我们将继续秉承'建 百年源根,做世界品牌'的企业愿景,以此 为目标进行执着、不懈地努力,实现企业高 质量发展。"源根石化相关负责人说。