

山东农业信贷担保公司

推进新型银担合作 赋能乡村振兴



为深入推进新型银担合作,破解农业融资难题,4月14日,山东农业信贷担保公司党委委员、副总经理李玉林一行4人来济宁开展专题调研,先后走访济宁多家银行机构。省公司创新发展部部长李绍亮、担保业务部相关业务经理,济宁分公司党支部书记丁运国等陪同调研。

调研期间,李玉林一行先后前往曲阜农商银行、邹城农商银行、济宁农商银行、济宁银行、农业银行济宁分行,与各机构负责人深入座谈。双方围绕银担合作痛点难点,就优化业务审批流程、压缩办理时限、提升服务效率展开充分交流,共同探

讨简化材料、并联审批、线上办理等务实举措,推动银担合作从“线下对接”向“线上高效协同”转变。在与济宁银行的座谈中,双方立足全省视角,以济宁为试点探索银担协同新范式,助力全省业务提质增效。

针对加大信贷投放力度、提升粮食种植业务支持占比,李玉林强调,山东农担始终坚守政策性定位,将保障粮食安全作为核心任务。各合作银行需聚焦粮食生产全周期融资需求,加大对种粮大户、家庭农场、农民专业合作社等主体的信贷支持,持续提高粮食种植业务在农担业务中的比重,以金融“活水”筑牢粮食安全根基。

数字化建设方面,双方就数据共享、系统对接、风险防控等议题深入沟通,明确加快推进银担数字化转型,通过科技赋能实现业务线上化、风控智能化、管理精细化,全面提升合作质效与风险管控水平。

此次调研凝聚了银担合作共识,明晰了工作方向,推动济宁分公司在银担新型模式落地、业务规模增长及数字化转型上实现关键突破。下一步,济宁分公司将以此次调研为契机,深化与各合作银行协同联动,持续优化服务模式、提升审批效率、加大信贷投放,全力支持粮食生产与乡村产业发展,为济宁农业农村现代化建设贡献更大农担力量。

(通讯员 郭鹏翔 马强)

济宁保险行业赴青岛开展交流学习

深化区域警保协作 筑牢保险反诈屏障

4月13日,济宁市保险行业协会联合市公安局经侦支队,组织部分保险公司代表赴青岛市保险行业协会,开展打击保险欺诈工作交流学习,并实地参观“青岛市打击保险诈骗犯罪中心”。青岛市保险行业协会、青岛市公安局经侦支队相关负责人出席活动并陪同交流。

座谈会上,两地相关部门围绕打击治理保险欺诈工作展开深入研讨,交流工作举措与特色经验。青岛市保险行业协会介绍了防范处置保险欺诈的系列工作,重点展示了打击保险诈骗犯罪中心在平台建设、线索归集等方面的实践成果。青岛市公安局经侦支队结合典型案例,分享了“警保联动”创新模式、工作成效及中心运行机制。

此次交流是济宁保险行业对标先进的重要实践。济宁市保险行业协会将以此次学习为契机,



借鉴青岛先进经验,建立常态化跨区域沟通协作机制,深化警保联动与数智赋能,提升欺诈风险识别、预警和打击能力,为济宁经济社会高质量发展、筑牢金融安全防线贡献保险力量。

(通讯员 马晶)

浦发银行济宁分行

深耕养老金融 用心守护“银发”幸福

浦发银行济宁分行立足济宁地方经济发展大局,将金融工作政治性与人民性融入养老金融实践,从组织保障、网点改造、服务升级、产业赋能等多维度发力,扎实推进养老金融各项工作,以高质量金融服务守护“最美夕阳红”。

强化组织保障,筑牢服务根基。该行成立由分行行长任组长的养老金融工作领导小组,统筹多部门资源,建立“统一部署、分工协作、闭环推进”的工作机制。同时启动养老金融人才培养计划,培养兼具专业能力与适老服务意识的骨干团队,定期开展老年心理与服务礼仪培训,让服务更有温情。

升级网点服务,打造适老环境。该行全面推进网点适老化改造,配备无障碍通道、爱心专座、便民服务箱(含老花镜、急救用品等),开设“银龄服务专区”。智能设备配置“长辈版”界面并安排专人“一对一”辅导,在优化线上渠道的同时,保留并优化传统现金窗口与存折服务,充分尊重老年人使用习惯。

创新服务供给,传递金融温度。线上持续优化手机银行“关爱版”,放大字体、简化操作,配套语音识别与人工优先通道。厅堂建立老年客户绿色通道及应急处理机制,为行动不便者提供预约上门服务。近日,营业部员工通过纸笔交流,为聋哑客户优先办理现金业务,用贴心服务收获客户无声点赞。

深化生态共建,守护“养老钱”。该行组建党员志愿服务队与金融消保宣讲团队,深入社区、老年大学,通过案例剖析、情景模拟等形式揭露养老骗局,提升老年人风险防范意识。同时,依托网点常态化举办“银龄微课堂”“健康讲座”,将网点打造成社区老年客户的社交驿站。

聚焦产业赋能,助力银发经济。该行将信贷资源向养老产业倾斜,主动对接辖内养老企业融资需求,推出针对养老机构运营、适老化改造的定制化信贷方案,持续关注居家养老、智慧养老等新兴领域,以金融活水滋养养老产业发展。

(通讯员 王其玉)

财经 快讯

中国太保 深耕农业险领域 筑牢粮食安全保障网

近日,中国太保产险温州苍南支公司与苍南县法飞农机专业合作社签下商业性育秧保险,这是该公司继去年为苍南县1800余户水稻种植户提供1.2亿元水稻完全成本保险保障后,在水稻种植全生命周期风险保障体系上的又一重要突破。

长期以来,育秧期风险缺乏精准保障一直是种粮大户的“心病”,中国太保旗下中国太保产险此次落地的商业性育秧保险,针对性地将育秧期间的自然灾害和病虫害损失纳入保障范围,为水稻生长初期系上了“安全带”,将农险服务从“广覆盖”向“全链条”纵深推进。“育好秧才能插好苗,有了这份保险,我们搞规模化育秧的底气更足了。”合作社负责人表示。该保险不仅填补了育秧环节的保险空白,更与后续的完全成本保险形成闭环,实现了水稻种植“全生命周期”的风险兜底。

保障粮食安全是“国之大事”。2025年,中国太保产险在13个粮食生产功能区积极推进三大主粮作物完全成本保险和收入保险,保费收入60.2亿元,为1099万户次粮农种植的约1.9亿亩耕地提供近1279.4亿元风险保障;在黑龙江、内蒙古等地积极试点大豆完全成本保险和种植收入保险,为逾35.8万户次农户的1013.8万亩大豆作物累计提供48.3亿元的风险保障。

在保障种业创新方面,该公司推动水稻、玉米、小麦等制种保险,提供风险保障金额超9亿元,并首次在海南南繁基地落地了首单农作物新品种扩繁制种保险。此举不仅填补了农作物新品种扩繁制种质量保障领域的空白,更以金融工具打通种业“育种—扩繁—推广”全链条关键节点,为我国种业一体化发展注入强劲动能。

(通讯员 孟维程)

中国人寿携手鸟巢 开启保险+文体融合新篇章

近日,中国人寿保险股份有限公司与国家体育场(鸟巢)正式达成深度合作,成为其保险行业荣誉合作伙伴。以此为契机,双方将携手开启品牌合作全新篇章,在文化和体育传播、全民健康推广等领域深度联动,以责任与担当助力中国文化体育事业高质量发展,为人民美好生活保驾护航。

自开放运营以来,鸟巢已发展为集“顶级赛演首选地、文商旅体融合新场景”于一体的超级平台,累计接待中外游客及观众超3500万人次,举办各类万人以上大型赛演活动320余场次,涵盖国际田联世锦赛、意大利超级杯、王者荣耀KPL年度总决赛等各类赛事活动。

此次合作还覆盖了鸟巢全年多元活动体系,中国人寿与已连续举办十一届、累计接待游客超220万人次的“鸟巢冰雪季”达成合作,享有其无形资产使用权及现场品牌展示、专场活动日等资源,为冰雪运动爱好者们提供服务。同时,合作还涵盖鸟巢艺术节、青少年艺术体育中心等场景,实现从冰雪到水上项目、从竞技到艺术的全域覆盖,让保险服务融入美好生活的每一个精彩瞬间。

(通讯员 郑勇)