

北京市农业信贷担保专题调研组 来济宁考察交流

近日,北京农担副总经理张连宝带领农业信贷担保专题调研组一行6人,来济宁市进行考察交流,重点调研济宁农业信贷担保体系建设,以及金乡县以仓单质押业务支持地方特色产业发展的创新实践。省农担公司党委委员、副总经理李玉林,担保业务部部长孙晓东,山东农担济宁分公司负责人丁运国,鲁担数科公司、农担金乡办事处业务经理等陪同调研。

调研组一行实地走访了山东文骏数字科技有限公司和金乡蒜通天下仓储有限公司,全面了解了数字化平台在仓储管理、交易服务中的应用,以及仓单质押业务的具体操作流程、风险管控模式和实际支持效果。通过现场观摩、听取详细介绍和深入交流,调研组对金乡大蒜产业从种植、采收、仓储、加工到贸易流通、信息发布和价格形成的完整产业链条,特别是农业信贷担保工具如何精准嵌入并激活产业链关键环节,有了更为直观和深刻的认识。

在考察过程中,张连宝对山东农担围绕金乡大蒜特色资源,创新推出仓单质押担保产品,有效破解大蒜产业经营主体融资难题的实践给予了高度评价。他说,山东农担立足区域资源禀赋,精准创设产业链担保模式,有效推动了产业链融合发展,为构建与现代乡村产业体系相匹配的金融服务提供了宝贵经验,非常值得借鉴。他表示,北京调研组将认真吸收这些先进做法,结合北京实际加以转化应用,并期待未来与山东农担加强沟通协作,共同助力两地特色农业产业高质量发展。

丁运国在介绍济宁具体实践时说,在金乡大蒜产业



的创新服务中,济宁农担紧密依托鲁担数科的科技支撑,通过“仓单质押”等产品,将传统的库存大蒜转化为有效融资担保物,有效激活了农村要素资源,为产业链各环节注入了金融活水。

李玉林对调研组的到来表示欢迎。他说,仓单质押模式的探索是山东农担坚持政策性定位与市场化运作相结合的成果,核心在于通过数字化风控手段,盘活农业经营主体的静态资产,打通金融资源流向农业产业的堵点。山东农担愿与北京农担等同行深化交流,互学互鉴,持续优化产品与服务,为全面服务乡村振兴战略贡献更大的力量。

此次考察交流活动,为跨区域农担合作奠定了坚实基础,双方共同表示,两地将在经验共享、模式共建、风险共研等方面展开更深层次的合作。(通讯员 马强)

太平人寿推出新款分红型增额终身寿险

日前,太平人寿推出一款全新的分红型增额终身寿险产品“太平国威一号终身寿险(分红型)”。太平人寿积极回应市场对于“优质资产”的迫切期待,通过持续的产品创新,在充分保障广大客户生命价值的基础上,助力消费者跨越经济周期、实现家庭资产的长期稳健规划与传承,切实增强客户的幸福感、满意度。

据了解,本次发布的“国威一号”作为兼具保障和分红双重优势的分红型增额终身寿险,“保证利益+分红助力”的设计既能保障家庭资产管理的安全性,同时也保留了参与市场成长的红利空间,满足消费者对于生命价值和资产管理等多层次、个性化的保障需求。

从产品来看,“国威一号”在产品设计上坚持贯彻长期主义,致力于为客户提供持续的、优质的保险保障。根据条款,该产品从第二个保单年度起,各保单年度的有效基本保险金额按基本保险金额以1.75%年复利形式递增;同时,有效红利保险金额也按累积红利保险金额以1.75%年复利形式增长。而且,这种双重成长能终身相伴,助力保单利益持续提升,帮助家庭穿越经济周期,更

好地守护家庭资产。

作为一款分红型保险产品,保单持有人可参与太平人寿分红保险业务的盈余分配,分享公司的专业经营成果,为家庭资产增长注入新的动力。“国威一号”采用的是增额红利方式,即在保险期间内,每年以增加累积红利保险金额的方式,将盈余分配给保单持有人,增额红利部分也参加以后各年度的红利计算,从而进一步提升总体保单利益。

为满足广大消费者群体的实际需求,“国威一号”在产品设计上注重灵活性及包容性。该产品支持月交保险费,有效减轻投保人的交费压力。同时,产品还提供保单贷款、减额交清等多项功能,满足客户在不同人生阶段对资金流动性的多元需求,实现保障与流动的平衡。

太平人寿表示,“国威一号”的推出,是公司积极响应市场对于长期优质资产规划工具需求的重要举措。未来,太平人寿将继续秉持“客户至上”的理念,不断丰富产品与服务供给,助力更多中国家庭实现长期、稳健的资产规划与传承。(通讯员 王丽娜)

保额逾1.28万亿元

中国太保连续8年护航进博会

从2018年起,每至金秋时节,都有来自世界各地的参展商齐聚“四叶草”,共赴进博之约。进博会是中国开放的“大舞台”,也是中国太保服务国家战略的“大平台”。自2018年首届进博会举办以来,中国太保已连续八年为这一全球瞩目的经贸盛会提供全方位的保险保障和服务支持。

太保服务,共享未来!作为本届进博会高级合作伙伴和指定保险服务商,中国太保提供“产、寿、健”一站式综合保险保障方案和一体化风险管理服务,保险保额提升至超1.28万亿元。同时,中国太保将在进博会现场设立智慧康养展区,聚焦金融“五篇大文章”及大康养一体化生态建设,立体展示中国太保“服务国之大者,守护美好生活”的责任担当和优秀实践。

作为八届进博会的“全勤生”,中国太保为本届进博会提供的保险保障方案将全面覆盖进博会“4+4”相关主体,包括进博会主办方、参展商、采购商、供应链服务

商在内的四大相关方以及围绕进博溢出效应的保税展示项目、跨境电商、其他展会、365线上平台等四大延展方,不断延伸保障范围,使服务保障与客户需求更加贴近。

中国太保寿险提供包括意外身故残疾、意外医疗、意外住院补贴、猝死身故残疾、交通意外等保障责任。时间为2025年10月1日至12月31日,覆盖展会会前、会中、会后全周期,满足进博参与者全面风险保障需求。与此同时,中国太保寿险将继续开设预赔机制、陪护机制和绿色通道,以最快速度兑现保单承诺。

值得一提的是,中国太保为进博会的全球参展商、物流商、服务商等相关方量身定制了“进博保”一站式保险产品与服务,包含货物运输险、展会责任险、人员意外险在内的15款基础保障产品和4款特殊保障产品,并在进博会官网“保险服务”专区上线展示。

(通讯员 孟维程)

财经 快讯

浦发银行济宁分行

开展银行卡安全知识宣传活动

为进一步提升社会公众的金融风险防范意识,维护稳定健康的金融环境,近日,浦发银行济宁分行积极组织员工走进周边社区与商户,开展了以“守护‘钱袋子’,筑牢‘安全线’”为主题的银行卡安全知识宣传活动。

活动期间,浦发银行济宁分行工作人员深入周边超市、餐饮店及各类便民商铺,向商户及社区居民发放金融知识宣传折页,结合实际案例,用通俗易懂的语言细致讲解出租、出借、出售银行卡可能带来的法律风险与社会危害,并普及如何识别和防范银行卡盗刷、电信诈骗等常见金融陷阱。

此次活动受到了广大群众和商户的积极响应和好评。大家通过现场交流,增强了自我防范意识,纷纷表示将提高警惕,共同维护良好的金融秩序。

未来,浦发银行济宁分行将继续秉持金融为民的理念,持续开展形式多样的金融知识普及活动,为构建安全、和谐、健康的金融环境贡献力量。(通讯员 王其玉)

农行济宁黄屯支行

全程陪护失明客户



“太感谢你们了,让我心里特别温暖!”11月6日中午,农业银行济宁黄屯支行营业大厅内,刚办完银行卡的失明客户张女士伸出双臂,紧紧拥抱了全程陪同她的青年员工张煜瑶。这一幕温馨的场景,成为了银行服务大厅里最动人的风景。

当天中午,张女士来到该支行,想要办理银行卡。由于视力障碍,她在门口来回徘徊,神情略显焦虑。准备去吃午饭的张煜瑶发现后,立即主动上前,轻声询问其需求。得知张女士的情况后,一边安抚她的情绪,一边小心翼翼地搀扶着她坐在等候区。

考虑到张女士无法视物,张煜瑶拿出业务表单,逐字逐句念出办理流程、相关条款和确认信息,确认她完全理解后再继续。随后,该行为张女士开启“爱心绿色通道”,将其引导至专属窗口。业务办理完后,张煜瑶搀扶客户走出网点,张女士被张煜瑶专业且贴心的服务深受感动,她动情地说:“我之前还担心办理业务会很麻烦,没想到你们这么有耐心,全程陪着我,真的太感谢了!”随后便有了开头拥抱的一幕。

“尊重关爱每一位客户是我们的本分。”支行负责人说道,针对老年、残障等特殊群体,支行长期推行爱心陪伴、优先办理、上门服务等举措,表达了金融机构践行“为民服务”的初心。

(通讯员 韩同信)