

“履带铁牛”保秋收

济宁晚报全媒体记者 万德龙 通讯员 秦亚清

国庆中秋假期，邹城市峰山镇贾洼村的田野间，一台履带玉米收获机正抓住降雨间歇的宝贵时机穿梭作业。机器的轰鸣声在田间回荡，玉米秆切割、摘穗、清选、收集等工序一气呵成，一根根颗粒饱满的玉米棒源源不断地送入谷物仓。即便田间因降雨积下泥水，收获作业依旧有条不紊地进行着。

“这几天下雨，地里积了不少水，普通轮式收获机根本进不了田。往年碰到这种天气，只能靠人力肩扛抢收，一天忙下来也收不了几亩地，心里急得发慌。”看着眼前高效作业的履带收获机，种植大户贾金龙语气里满是踏实与安心，“现在有了这‘铁帮手’，就算是湿地块也能正常收割，再也不用怕粮食烂在地里了！”

农户口中的这份“救急”底气，让履带农机成了近期农机销售市场的“香饽饽”。在当地一家农机销售公司院内，刚到货的几台履带式玉米收获机前，早早围满了前来咨询的农户。“这履带农机受力面积大，就算雨后地里泥泞，也能稳稳当当行走，能帮农户抢回不少收获时间。”经销商一边熟练地演示着机器性能，一边向农户介绍优势，话音刚落，现场就有农户当即定下机器，生怕错过这“秋收利器”。

新农机及时到位，上牌效率也得跟上，才能让农户没有后顾之忧。“三秋农时不等闲，机器买回来要是因为等上牌耽误了作业，那损失可不小。”这是不少农户购机后最担心的事。今年，邹城市农机中心精准聚焦农户痛点，主动优化服务流程，将农机上牌、购置补贴申领、跨区作业证办理、驾照申领这4项农户高频办理的业务，整合为“一件事一次

办”。如今，农户在线下办理这些业务，全程仅需10多分钟就能完成；同时还支持手机线上挂牌，真正实现了“让数据多跑路，农户少跑腿”，确保农户购机后能第一时间将农机投入秋收生产。

“秋收工作，既要‘收得快’，保障进度；更要‘储得好’，守住粮食安全。”邹城市农机中心生产科科长李越介绍，针对复杂天气可能给秋收带来的影响，当地早已提前谋划，做好了多手准备。目前，全市已组建起32支农机应急作业队，随时待命应对各类突发情况；4家重点农机经销企业全力推广履带式收获机的销售与使用，截至目前，全市在用的履带式玉米收获机已达55台，为秋收作业提供坚实装备支撑。与此同时，当地还积极引导9处粮食烘干中心（点）应开尽开，一旦遭遇连续阴雨天气，可快速调配收获机具与烘干设备，同步开展收获、烘干作业，最大限度减少粮食因潮湿霉变造成的损失，全力守护农户的“粮袋子”。



鱼台县张黄镇： 全方位护航 共绘乡村振兴新画卷

在乡村振兴的实践征程中，鱼台县张黄镇政府始终坚定支持驻村第一书记，以全方位、多层次的支持体系构筑坚实后盾，为乡村发展注入持续动力。

政策扶持方面，镇政府积极响应上级部署，结合本地实际制定并落实一系列配套政策。从开辟项目审批“绿色通道”到协调土地流转事宜，切实为第一书记开展工作扫清障碍。

资金保障方面，镇政府统筹整合各类资源，实现精准赋能：一方面积极争取上级专项帮扶资金，重点投向基础设施建设、产业发展等关键领域；另一方面，镇财政所在预算内优先保障第一书记项目的配套资金。例如，在推进高标准农田水利建设过程中，镇政府既对接上级专项补助，覆盖灌溉渠道修建、节水设备购置等主要支出，又安排镇级配套资金完善田间路网、泵站供电等附属工程，最终推动连片高标准农田及配套路网顺利完工。

在工作指导与能力提升方面，镇政府定期组织第一书记工作经验交流会，促进经验分享与问题共商；同时邀请相关领域专家学者，开展农业产业发展、基层党建、乡村治理等专题培训，不断提升第一书记的业务能力与综合素质，帮助其拓宽工作思路、优化工作方法。

（通讯员 邵天斌）

秋葵“映绿”致富路

济宁晚报全媒体记者 万德龙 通讯员 霍学全 李世忠

寒露时节的清晨六点半，鱼台县王庙镇炳灵村的秋葵分拣中心里，60岁的翟妮妮已忙碌起来。她指尖翻飞，将一根根翠绿饱满、鲜嫩欲滴的秋葵，按尺寸精准分装进泡沫箱，动作娴熟利落。“一天能挣70块钱，孙子的文具、新衣裳，钱都从这儿来！”说起这份家门口的工作，翟妮妮脸上满是笑意，眼角的皱纹里都透着满足。

在炳灵村的秋葵种植基地，像翟妮妮这样的务工留守老人还有不少。这片曾只种传统作物的土地，因秋葵的到来焕发生机。当“土疙瘩”长出了“金疙瘩”，一下子给村里闲置劳动力打开了“就业门”，让老人们不用背井离乡，在家门口就能实现增收。

炳灵村与秋葵的“缘分”，始于村支书黄小五的一次考察。2022

年，黄小五在鱼台县罗屯镇交流学习时，意外发现秋葵种

植经济效益突出，当即动了心思：“要致富，就得跳出老路子，找新产业！”带着这份想法，他迅速召集村“两委”成员研究，一场围绕秋葵的“致富探索”就此展开。

三年深耕，硕果累累。在黄小五的带领下，炳灵村一步步完善产业配套：建起冷库保障秋葵新鲜度，打通线上线下销售渠道拓宽出路，更探索出“合作社+农户”的共赢模式。如今，村里秋葵种植面积已扩展到100余亩，50户农户主动参与，年产量超60万斤，年产值约150万元。

“合作社把种子、技术都送到家，还签了回收合同，我们只管安心种、放心采，根本不用愁销路！”这一模式给村民吃下“定心丸”。种植户徐红伟算起收益账，更是喜上眉梢：“一亩秋葵纯利润能有6000元。”今年，他种了8亩秋葵，靠着合作社统一提供的优质种子、科学的水肥管理和病虫害防治技术，亩产比普通种植多收2000斤。按保底收购价算，单季就能多赚近5万元。“每亩投入成本也就1500元左右，雇人费用2000元上下，按合作社要求采收8至12厘米的精品秋葵，当天采当天交售，价格稳得很！”

秋葵带来的“致富效应”，不止在炳灵村显现。王庙镇立足本地土壤肥沃、气候适宜的天然优势，将特色种植作为乡村产业发展的“主抓手”，以炳灵村为核心，辐射带动周边村庄发展秋葵种植，推动产业规模化扩张。截至目前，全镇秋葵种植面积已达180余亩，一片“绿浪”正在田野间铺展。

这股“秋葵热”



还吹到了鱼台县李阁镇张平村。此前，村里只有零星几户农户试种秋葵，今年却一口气种下200亩，这背后离不开镇里“一村一品”政策的引导，更藏着村支书张宝财的精准判断：“我们调研了大半年，发现秋葵市场需求大、价格稳定，而且村里的沙壤土地排水性好，简直是秋葵‘量身定制’的生长环境！”

为了让项目顺利落地，张平村率先统一流转土地，成立专业合作社；邀请农技专家进村入户，手把手教农户种植技巧；还提前与收购企业签订保底收购协议，彻底打消了农户“怕赔本、没销路”的顾虑。

如今，张平村的秋葵迎来丰收季，亩产达6000斤，按每斤2至4元的地头价计算，总收入可达200万元以上，远超传统作物收益。而在李阁镇，“一村一品”的特色发展之路正越走越宽：以张平秋葵为起点，逐步形成文集甜瓜、柳店西瓜等特色产业集群。下一步，镇里还计划建设加工车间、拓展电商销售渠道，推动“一村一品”向“多村一业”融合升级，让特色产业串起更多致富链。

