



## 农技培训 到田间

近日,在曲阜市防山镇齐李村玉米田里,农技专家们以农作物为“教案”、田地为“讲台”,传授玉米密植滴灌精准调控技术和水肥管理要点,一场别开生面的“田间课堂”在玉米叶片的沙沙声中拉开序幕。

(济宁晚报全媒体记者 刘伟栋 通讯员 包娟)

# 联农带农解锁“共富密码”

济宁晚报全媒体记者 万德龙

“养殖户只需支付大棚造价的60%,就能安安心心地养鸭子,公司提供‘鸭苗、饲料、防疫、销售’一条龙服务。剩下的40%公司先垫付,然后公司再按照每次销售肉鸭净赚的20%慢慢扣除。”邹城市田黄镇田黄村37岁的养殖户鞠鹏飞满意地说。

去年,鞠鹏飞经营了两座大棚,14个月赚了42万元,如今他又经营了两座大棚,4座大棚单批可饲养5万只鸭子,一年能出栏35万只,按照今年的行情,能收入70万元。“如果公司不垫付40%,建棚投资这么大,我只能抛家舍业去打工了。即使能借钱建大棚,没有公司提供的‘一条龙’服务,俺也不敢养!”鞠鹏飞提及的公司,是田黄村30岁返乡创业青年王大卫成立的晨兴肉鸭养殖有限公司。王大卫在山东畜牧职业学院毕业后,开始从事肉鸭收购工作。他觉得长时间做肉鸭收购,所学的专业就荒废了,于是便

返乡创业。一边搞好养殖,一边和一些企业结成相对稳定的供求关系。随着市场需求量的不断扩大,王大卫在田黄镇统一规划的高标准养殖产业园流转土地100.9亩,通过“政银企优惠”政策融资建设了30座拥有数字化操作、自动采食、空气质量检测系统的高标准养殖大棚。

“为什么公司扣够了垫付的资金,还继续负责大棚维修管护和统一为养殖户提供鸭苗、饲料、防疫、技术、销售服务?”面对记者的疑问,王大卫坦诚回答:“提供服务是有效益的,公司名下的养殖户越多,服务获得的效益就越大。说白了,我们提供的就是生产与销售之间的‘居间服务’。一手是养殖户,一手是宰杀企业,哪个环节都不能少。更重要的是,越是知名度高、规模大的企业,对肉鸭品种、质量的要求就越严格。”互利共赢,才是完善联农带农机制的“金钥匙”。企业有利益才会“联得紧”,农户有利益才能“跟得稳”。

# 特色种植打开农旅融合新赛道

济宁晚报全媒体记者 李胜男

7月30日,走进任城区南张街道五羊坡生态园,记者仿佛置身葡萄的海洋,紫色的果实挂满枝头,每一串都饱满多汁,散发着诱人的果香。

“现在正是葡萄成熟的季节,我专门和朋友一起来到这里采摘,这里的葡萄种类非常多,价格也合适,打卡拍照也出片。”采摘的市民张佳馨告诉记者,她刚尝了尝自己采摘的葡萄,非常甜,香味十足,“我现在迫不及待想带回去给家人分享。”

据了解,该园区采用科学的种植管理技术,坚持绿色生态理念,不使用化学农药和化肥,确保葡萄的品质和口感。“我们园区葡萄种植了21亩左右,品种主要有夏黑、绍兴一号、沉香和七星女王等,年产量大约10万斤。”生态园负责人赵

保平介绍。该园区还吸纳了当地村民就业,从葡萄的种植、修剪、采摘,到园区的管理等各个环节,都能看到村民们忙碌的身影。

随后记者又来到南张街道祁庄村,只见百亩向日葵竞相绽放,宛如一片金色海洋。绚丽的花海不仅吸引了游客前来观赏打卡,更成为村集体增收致富的“金色引擎”。

南张街道祁庄村党小组组长翟福建告诉记者,祁庄村今年种植油葵100亩左右,采用了腾运360种子。“这个种子的特点是植株矮,亩产产量高,抗病虫害,目前亩产能达到450至500斤。”产业的发展,也为祁庄村村民带来了实实在在的收益。在向日葵种植、管理、收获等环节,共吸纳了20余名村民就业。

## 村子里来了“合伙人”

“从道路破旧、房屋荒废,年轻人留不住的‘破落村’到如今的‘网红村’,梨园村翻天覆地变化的背后离不开‘乡村振兴合伙人’的加入。”7月27日,曲阜市石门山镇党委书记王镇说。

石门山镇通过多种形式招募青年创客、返乡创业者、文艺创作者、热心乡贤等各类人才“回村做CEO”,与村集体在文化两创、产业孵化、项目运营等方面结对合作,共同推动乡村振兴。“90后”的济宁思谷文旅有限公司创始人乔为家就是其中之一。

位于石门山休闲风景区和仙河花海景区之间的梨园村,有绿水青山的自然禀赋优势。2024年,在曲阜市政府的推动下,梨园村与山东善邻农业发展有限公司达成合作,又对村内40余处老旧房屋和闲置宅基地进行系统性改造。

“如何借助现有的阵地优势,让古村‘活’起来,成为吸引来往游客流量的载体,是我们选择梨园村进行投资的初衷。”乔为家说。

短短一年多时间,乔为家以“传统文化融入现代生活”为核心理念,将废弃院落打造成非遗体验馆、乡村书房和主题民宿。一处百年老宅被改造成“梨园戏台”,定期编排戏曲《桃花扇》;斑驳的石碾旁建起咖啡工坊,游客既能感受手磨咖啡豆的仪式感,又可以到文创工坊挥毫泼墨……如今,这些改造后的空间串联成耕读文化、手作匠心、山居雅集三大体验街区,日均接待游客超500人次,曾经默默无闻的小村庄化身网红打卡地。

在曲阜市,像乔为家这样的“乡村振兴合伙人”越来越多。王庄镇李庄村聘请李承达作为“乡村振兴合伙人”,与葫芦文创中心合作经营,盘活了闲置的21亩大棚;陵城镇辛庄村的“和美辛庄”煎饼,通过“合伙人”改良包装,登上了北京孔府酒店、宝格丽酒店的餐桌。

近年来,曲阜市创新“靶向恳谈+乡情招引”模式,通过政策引导、资金扶持、情感感召等方式,吸纳更多的技术能手、返乡创业人士加入“乡村振兴合伙人”队伍,拓宽发展空间,让农村变景区、农家变客房、农副产品变旅游商品……最终在广袤田野上结出了丰硕的产业之果。

(济宁晚报全媒体记者 刘伟栋 通讯员 陈曙光 谷思维)

## “三联驱动”激活村集体经济

近年来,邹城市太平镇通过“产业筑基、模式创活、要素赋能”三大举措,破解村级集体经济基础薄弱难题,推动全镇20个村集体年均增收超10万元,走出乡村振兴特色发展路径。

据了解,该镇构建“镇统筹、片联动、村落实”三级机制,集中打造食用菌、有机蔬菜等5大示范基地,保障16个农业加工项目落地。同时,创新组建2个跨村联建片区,成立2家共富公司。其中8村联合投资510万元建成千亩蔬菜种植集群,水果萝卜等产品畅销全国。4村共建鲁泰服饰公司,1600㎡手套车间带动60名村民就业,片区村年均增收逾10万元。深化村企合作,促成12对村企联建,发展订单农业。

此外,该镇还积极盘活村级闲置资产,新发展皇甫箱包加工、新韩煎饼、白衣堂鸚鵡养殖等特色产品,年集体收入平均增收50万元。建成5个“共富工坊”,以“订单+培训”模式培育180名产业工人,帮助28名困难群众就业。争取2500万元财政资金,精准打造孙坡村保鲜存储、杏行村调味品加工等4个重点项目。

(通讯员 黄瑞)