浦发银行济宁分行

数智赋能精准施策 谱写普惠金融新篇章

近年来,浦发银行济宁分行始终坚持以服务实体经济为使命,通过创新金融服务模式、深化数字化转型、构建多元化产品体系,持续提升金融支持实体经济的精准性与实效性,为区域经济高质量发展注入强劲动能。

数智化赋能普惠金融,打造线上服务新标杆。浦发银行济宁分行全面推动数智化战略实施,依托"浦惠来了"App等线上平台,推出"惠抵贷""惠闪贷""惠链贷""惠保贷"等标准化线上普惠产品体系,实现"在线申请、在线评估、在线提款"全流程服务,大幅提升小微企业融资效率。例如,"惠抵贷"通过线上抵押评估功能,将传统抵押贷款审批周期缩短至3个工作日内;针对科技型小微企业推出的"浦新贷""浦创贷"专项产品,则通过自动化审批机制实现"当日申请、次日放款",精准破解科技企业轻资产融资难题。

构建"融资协调+走访机制",打通服务"最后一公里"。分行创新建立"十百千万"常态化走访机制,由行长带队成立金融辅导小组,深入园区、商圈开展"千企万户大走访"活动,2024年累计走访企业超百家,新增授信26户、金额97亿元,并为重点项目投放贷款1.02亿元。针

对企业个性化需求,建立"急难愁盼"联席会机制,联动风险、运营等多部门现场办公,通过差异化信贷政策、无还本续贷等服务,将普惠贷款利率较行业平均水平降低20—50BP,2024年累计为小微企业减费让利超千万元。

深耕产业链与绿色金融,培育发展新动能。聚焦区域重点产业链,推出"在线供应链"金融服务,为核心企业上下游小微企业提供免担保的"惠链贷",2024年累计为装备制造、现代农业等领域企业提供链式融资超5亿元。同时,创新"普惠+绿色"融合模式,推出分布式光伏、绿色农业场景专属融资方案,并配套碳核算、碳账户管理等非金融工具,助力50余家小微企业实现低碳转型。

科技赋能综合服务,构建全生命周期生态。针对科创企业,分行打造"初创期一成长期一成 熟期"全周期服务链,2023年以来累计发放科技成果转化贷款超3亿元,服务专精特新企业 30户,配套投贷联动、跨境结算等综合化服 务。通过"浦慧税贷"等大数据产品,将企业纳税信用转化为融资信用,为小微企业提供纯信用贷款支持,单户最高额度达500万元。

(通讯员 王其玉)

济宁保险协会联合市中级人民法院

共商保险纠纷调解机制新路径

6月6日,济宁市中级人民法院专职审委会委员张勇、民五庭副庭长史海洋、任城法院民三庭庭长刘晓栋一行,到济宁保险行业协会调研,重点围绕保险纠纷多元化解机制开展交流座谈,保险协会专职副会长张波、秘书长杜成立等参加活动。

2025年以来,济宁交通事故纠纷相关案件 共550余起,部分案件涉及故意制造事故、虚报 损失等保险诈骗行为,保险纠纷投诉量居高不 下,退保、理赔类矛盾尤为突出。为破解调解标 准不统一难题,协会已制定并发布《人身保险纠 纷调解工作指引》《车险理赔时效管理工作指 引》,规范保险纠纷处理全流程管控。协会坚持 调解公益属性,积极探索建立调解员激励约束机 制,多次向政府部门和司法部门汇报并呼吁强化 府院协同监管。

会议强调,随着消费者法律意识显著提升,调解工作对专业能力提出更高要求。保险纠纷调解需持续深化"府院联动"机制,推动制度创新与模式升级,有效推动纠纷诉前调解。在如何提升调解成功率方面,协会将重点加强调解员法律专业技能培训,完善调解机制以提升公信力,同时积极学习借鉴外地调解中心的先进经验,试行调解员集中办公、统一调解标准,建立长效激励措施,探索纠纷源头治理策略,避免纠纷升级、中介渗透导致纠纷久拖不决,为维护保险市场秩序、保障消费者权益提供更坚实支撑。会议还就重大车损"见票立案"事宜进行了坦诚交流,并达成工作共识。

农行济宁市中支行

"圆梦微心愿"爱心助学暖童心

近日,农业银行济宁市中支行积极响应社会公益号召,携手太白湖新区妇联,共同参与"圆梦微心愿"困境儿童帮扶活动,该支行主动认领了6名困境儿童的"微心愿",以实际行动传递金融温度,履行社会责任。

活动中,该支行精心准备了书包、文具等学习必需品,工作人员专程前往石桥镇张桥西村,将满载关怀的爱心书包和学习用品送到家庭经济困难儿童的家中。除了物质帮扶,该支行更注重为经济困难家庭普及实用的金融知识。工作人员向学生家庭发放了《防范诈骗警示教育手册(农业农村领域)》,并现场为孩子们开设了生动的"金融小课堂"。他们用通俗易懂的语言,讲解了银行卡、手机银行的安全使用常识,以及防范电信诈骗的有效方法,帮助孩子们及其家庭增强金融风险防范意识和能力。



则经 ♦ 快讯

中国人寿首推 长期失能收入损失保险

意外事故、疾病导致的劳动能力丧失,不仅造成个人收入断流,更可能令一家老小陷入困境。特别是中青年作为家庭支柱人员,一旦失能,将同时面对失业、孩子教育、赡养老人、住房等多重压力,家庭负担愈加沉重。市场调研显示,80%的工薪阶层担忧突发失能风险,但常见的健康险主要针对疾病确诊或发生医疗费用提供一次性保障,对收入损失的补偿尚存空白,较难应对失能者面临的长期收入下降或中断困境。

中国人寿保险股份有限公司针对这一保障需求,推进专项研究,拓展多元化、多层次健康保险体系,深入探索失能风险的精细化应对,首次推出国寿康宁失能收入损失保险产品,为被保险人及其家庭撑起失能保护伞。中国人寿以专业化的保险产品构筑民生防线,产品的失能损伤标准覆盖多项身体结构和身体功能损伤;多重保障和长期持续现金流缓解了客户的燃眉之急和后顾之忧;失能后豁免后续保费,体现人文关怀;灵活化的投保选择,贴合不同客户的保险消费习惯。

下面通过投保案例,一起探解失能收入损失保险的"解困之道":例如现年30周岁男性,单独投保国寿康宁失能收入损失保险,基本保险金额3000元,10年期交费,年交保费1458元。假设在35周岁时,遭遇不幸后符合国寿康宁失能收入损失保险合同约定的I级失能损伤标准,中国人寿将一次性赔付其六年累计所交保费8748元,同时从当月开始,每月赔付失能呵护保险金3000元,最多可赔付120个月,即累计赔付失能呵护保险金36万元。

保险业不断探索与创新失能收入损失保险的产品供给,有效填补市场空白,中国人寿康宁失能收入损失保险,用专业守护兑现"相知多年值得托付"承诺。 (通讯员郑勇)

太平人寿启动 "太平老友宝藏计划"公益活动

6月5日,太平人寿在上海梧桐人家养老社区成功举办"太平老友宝藏计划"公益活动启动仪式。太平人寿、太平养管相关人员,梧桐人家长者代表,以及太平人寿代理人和客户近200人参加了活动。乒乓球世界冠军倪夏莲作为特邀嘉宾出席活动并作主题分享。

太平人寿表示,在人口老龄化加速的今天, "太平老友宝藏计划"具有双向意义:一方面,是对 "老有所为""老有所乐"等"六个老有"国家政策的 积极响应,唤醒社会对银发群体精神需求的关注, 为长者们提供价值关怀;另一方面,通过搭建公益 平台,将长者们的艺术作品以公益拍卖的形式转 化为爱心善款,捐助给安徽省六安市裕安区的家 庭困难的学子。

活动现场,投身乒乓球运动50多年、61岁仍征战奥运赛场的倪夏莲通过分享自己的亲身经历,传递"生命不息、奋斗不止"的乒乓精神,鼓励在场长者继续保持对生活的热爱,以积极的人生态度投身公益事业,以艺术创作的方式奉献爱心、传递力量。

据悉,"太平老友宝藏计划"将持续开展至今年10月,其间还将于四川、湖北、山东、陕西等多省市举办重点场活动,广泛收集长者们的艺术作品,为更多爱心人士提供平台,让公益之光惠及更多家庭。太平人寿表示,公益事业并非一蹴而就,需要久久为功。未来,公司将始终坚持以人民为中心的发展思想,坚守公益初心,以更加丰富、更加实际的创新实践,为增进民生福祉、造福社会贡献太平力量。