

# 济宁农担为种业振兴增施金融底肥

作为金融支农的重要力量,济宁农担聚焦“农业芯片”,通过政策引导、资源整合、服务下沉,让农业增产有底肥,农民增收有底气,为农业新质生产力发展注入强劲动能。

## 金融“活水”浇“芯”田 种业创新蓄势能

种子是农业的“芯片”,是粮食安全的命脉。近年来,济宁农担紧扣国家种业振兴战略,将支持种业科技创新作为服务“三农”的重中之重。济宁农担立足地方区域特色,加大对育种企业的金融支持,加强对种子企业的调研,“一企一策”制定融资计划,量身定制贷款产品,“担保费用‘无感贴’、担保找人‘不作难’、标准押品‘可超额’”,促进育种企业的不断壮大发展,济宁农担构建起覆盖种业企业研发、生产、推广的全链条金融服务体系。

以微山县韩庄镇稷溪农业有限公司为例,这家集良种繁育、科研推广于一体的农业企业,正是农担政策的受益者。走进其5000亩良种基地,现代化的播种机与专用收割机有序作业,济麦22、泰农18等优质品种通过严格分拣后发往全国。公司负责人李学民说:“从实验室到田间,每一粒种子都凝聚着科技与金融的双重力量。农担的贷款,不仅让我们建起了标准化实验室和智能厂房,更支撑了新品种研发,收益提升了20%!”

## 精准滴灌解“春渴” 银企联动破难题

“像我们科技型企业轻资产、少抵押,也没有担保,想要获得大额、长期、抵押灵活的贷款就比较难。”李学民感慨道。为破解种业企业“融资难、融资贵”的痛点,济宁农担主动下沉服务,联合农行济宁分行深入田间地头,摸排农户需求,量身定制融资方案。

“好在有鲁担惠农贷,农担的‘绿色通道’真正解了我们的燃眉之急!”李学民回忆道。去年春耕前夕,企业因扩建厂房面临资金缺口,农担团队紧密协作仅用3天便完成授信审批,发放贷款200万元用于粮食种植,另追加100万元支持肉牛养殖项目。“从申请到放款,效率之高超出预期。有了这笔资金,我们成功引进了分子标记辅助育种技术,研发周期缩短了三分之一。”李学民充满感激。



## 科技赋能强链条 产业融合促振兴

济宁农担的扶持不仅停留在资金层面,更注重推动产业融合与科技赋能,微山县稷溪农业的良种繁育基地便是典范。有了农担的资金支持,该企业建成智能温控实验室和物联网监测系统,种子纯度达99%以上,年供应量突破3000吨。同时,企业还积极对接中国农科院等机构,推动“产学研用”深度融合。

“我们最新研发的耐旱小麦品种已进入试验阶段,预计亩产可提高15%,这一切离不开农担的全方位支持。”李学民信心满满地说。随着信贷资金的投入,该公司种业发展迈出了坚实的一步,实现了从“汗水农业”到“智慧育种”的“基因”跨越,为新一轮新品种的研发提供了坚强的政策性金融保障。

从“真金白银”的信贷支持,到“量身定制”的服务模式,济宁农担以实干担当书写了金融助农的生动答卷。截至2025年一季度,济宁农担累计支持粮食种植及种业8460户,贷款投放金额36.44亿元。济宁农担负责人丁运国表示:“我们将持续深化‘政银担企’合作机制,扩大种业专项贷款覆盖面,探索‘担保+保险+期货’风险分担模式,为农业插上科技的翅膀,让‘中国粮’更多用上‘山东种’!”

(通讯员 付海波 李超冉)

## 工行济宁分行 聚焦科技创新 惠泽小微百业

今年以来,工行济宁分行深入贯彻政府及监管部门相关工作部署,扎实开展“千企万户大走访”活动,聚焦辖内科创型小微企业融资需求,持续加大资源投入,强化政银企联动配合,多频次、多形式进行产品宣传推广,全力推进支持小微企业融资协调机制在济宁落地见效。

密切联动,深化政银企对接。该行积极响应总省行“工银普惠行一笔一画做普惠”活动,先后参加由济宁市科技局、工信局举办的“科技金融走进万千科创企业”活动,全市先进技术领域银企合作对接暨金融惠企政策现场推介会,向与会的近300户企业进行特色融资产品推介,并作为代表开展“科融信贷”业务先进经验分享。

走进园区,深化产品宣传。联动济宁金科生命健康科技城开展“助企惠企政策宣讲活动”,向园区内20余家企业宣讲普惠产品,重点宣讲数字普惠产品具有线上申请、线上提款、随借随还、利率优惠等产品优势,让工商银行“精准、流畅、聪明”的数字普惠产品深入人心。

精准对接,强化走访成效。该行全面梳理工信部、发改委、科技厅推荐各类科创企业,采用走访对接策略,与总省行“工银普惠行”青年先锋行动紧密结合,充分调动青年员工的主力军作用,实现企业清单的走访对接全覆盖。

(通讯员 王婧婧)

## 浦发银行济宁分行

## “一把手”讲合规 筑牢行为防线

为进一步提升全员合规意识,营造“合规、高效”的工作氛围,今年一季度,浦发银行济宁分行组织开展“一把手”讲合规专题活动。浦发银行济宁分行党支部书记张玉民以现场授课形式,为全体员工深入剖析典型案例、解读合规要求,推动分行高质量发展。

张玉民以近期银行业违规案例为切入点,结合内外外部监管要求,系统性讲解了合规管理的重要性。她指出,部分风险事件的发生根源在于员工合规意识淡薄、侥幸心理作祟,甚至以“灵活操作”替代制度规范。

强化合规意识,渗透全员思维,要求员工将合规意识融入岗位职责与业务全流程,从典型案例中汲取教训,通

过定期学习合规制度、参与警示教育,形成“合规即效益”的共识。培养制度执行习惯,构建自我保护屏障,做到“有章必循、违章必究”。强调“制度即底线”,要求在业务操作中严守流程,避免因习惯或信任替代制度而埋下隐患。加强自我约束,严守利益边界,明确禁止与客户发生非正常资金往来,要求员工在利益诱惑面前保持清醒,树立“纪律红线不可逾越”的理念。严格落实“二十二禁”规范,筑牢行为防线,重申员工行为禁令的严肃性,要求全员对照禁令自查自纠,将合规要求转化为日常行为准则。

(通讯员 王其玉)

## 财经 快讯

### 太平人寿 普惠金融服务提档升级

近日,太平人寿召开2025普惠金融服务季发布会,共同探讨个养制度下的民生保障新趋势、税优政策红利对家庭财富规划的影响等,让金融普惠走进千家万户。

在个养方面,太平人寿的理念与国家的养老战略不谋而合,太平人寿充分发挥保险资金长期性、稳定性优势,始终贯彻价值投资理念,将保险资金投资于国家基础设施建设和新能源发展等重点领域,为客户的养老金保驾护航。同时,推出个人养老金保险产品“太平惠岁保两全保险(分红型)”,帮助家庭实现“跨期节税”与“财富蓄能”。

在个养之外,太平人寿还积极探索政策类产品和服务供给,构建“养、护、防、疗、康”综合体系。关注到长期护理保险已经连续5年被写入国务院的政府工作报告中,为解决“一人失能,全家失衡”的民生困局,目前太平人寿已经上市16款终身寿产品支持长期护理责任转换,该权益已覆盖超250万客户。除了大力支持长护险责任转换,太平人寿还积极参与国家长护险试点扩面工程,发挥代理人渠道优势,推出了税优型长期护理保险“惠鑫保”,已服务客户5.1万人,保费规模与承保件数均在行业内名列前茅。

此外,依托集团医康养生态联盟,太平人寿还打通保险产品与医疗、康复、养老等产业资源,加强养老服务保障。目前,“自有+第三方合作”养老社区数量近80家,服务网络基本覆盖全国;医康板块布局也渐成特色,实体上已与圆和医疗、上海太平康复医院、莱佛士医疗、和睦家医院等机构开展深度合作;2024年医疗大健康基金新增投资5.76亿元,累计投资18.55亿元,持续拓展生物医药、医疗器械等领域资源。公司不断完善“保险+医康养”服务模式,构建“养老有社区、照护有资源、服务有平台、支付有保险”的太平解决方案。

(通讯员 王丽娜)

### 太保寿险济宁中支 开展反洗钱线上答题宣传

为切实维护金融秩序稳定和社会公众的合法权益,自4月21日开始,太保寿险济宁中支组织全辖开展网点宣传并积极组织线下答题推广活动。

各机构在营业大厅和营销职场通过悬挂条幅、张贴海报、发放宣传折页等形式宣传反洗钱知识,并邀请临柜客户参与反洗钱线上答题。

本次答题活动通过线上线下相结合,双联动模式,各机构到当地人群密集的商圈、社区、广场等地点,采用赠送小礼品,发放宣传折页的方式,开展现场答题推广,邀请社会公众参与答题。并向老年人、商户等特定群体讲解反洗钱知识,提升社会公众的反洗钱意识,有效助力社会层面参与答题数量,普及新法知识,提升宣传成效。

(通讯员 孟维程)