

推进乡村全面振兴

2025 中国人寿这样干

中国人寿锚定建设农业强国目标,学习运用“千万工程”经验,不断完善推动乡村全面振兴长效机制,巩固拓展脱贫攻坚成果,通过提出17条举措,全面谋划公司2025年推进乡村全面振兴重点工作,积极推进乡村产业、人才、文化、生态、组织“五个振兴”,助力乡村全面振兴取得新进展,为加快推进农业农村现代化贡献力量。

持续优化涉农人身险产品和服务。针对农村人口多样化的保险需求,推出差异化产品服务,持续研发投保门槛低、责任适度、条款易懂的健康险、意外险等普惠性的保险产品,为农村人口提供多层次医疗服务。

持续完善多层次农业保险体系。深化农业保险产品供给,推动农险业务扩面、增品、提标。开发推广适用涉农企业需求的财产险、责任险产品,提升风险防范能力,围绕产业兴农加强区域特色农产品保险研发力度。依托农业保险风险管理功能,开展多种形式的“农业保险+”综合服务。

持续改进涉农保险服务质量。进一步提高农业保险承保、理赔的及时性和准确性,提升农业保险数字化、智能化水平,促进农业保险高质量发展。加快保险、科技与“三农”跨界融合,提升数字化信息化服务水平,推进保险科技创新,服务数字农业、智慧乡村建设。

支持加快现代农业建设。引导保险资金、信贷投放加大支持三大主粮、大豆油料和“菜篮子”产品生产的力度,助力构建多元化食物供给体系。积极发挥综合金融优势,支持绿色农业发展、种业振兴、高标准农田建设、土地整治和耕地保护,全方位支持农业基础设施建设,在服务支持国家新一轮千亿斤粮食产能提升行动中发挥积极作用。

推动乡村产业高质量发展。积极助力做好“土特产”文章,加大资金投资支持力度,扶持培育乡村新产业新业态、培育壮大县域富民产业,助力乡村产业提质升级。以农产品主产区和特色农产品优势区为重点,助力实施农业品牌精品培育计划,培育农业产业化龙头企业。积极助推文旅产业发展,探索现代农业、休闲旅游、田园社区融合发展方式。

加强脱贫地区脱贫群众信贷支持。集团成员单位广发银行将加大对脱贫地区和乡村振兴重点帮扶县的信贷支持。增强中长期贷款和信用贷款的供给,丰富农村融资的征信方式,扎实做好脱贫人口小额信贷工作。

中国人寿将进一步增强做好乡村振兴工作的责任感使命感,发挥行业优势,突出特色,确保各类帮扶资源政策落实到位,高质量完成全年工作任务。(通讯员 郑勇)

浦发银行济宁分行

出实招筑牢反洗钱防线

为守护群众“钱袋子”,浦发银行济宁分行推出多项接地气反洗钱举措,让金融安全知识“飞入寻常百姓家”。

身份核查“火眼金睛”。针对企业客户,银行严查营业执照、法人信息等身份证明,尤其关注制造业、能源等本地重点行业,确保“人证合一”。对资金流水异常、频繁转账的企业,启动“深度体检”,揪出可疑交易。

分级管控“精准施策”。对高风险客户,限制线上转账额度,暂停大额跨境业务;对普通客户,简化手续,提升服务效率。例如,企业主线上办贷、转账更便捷,既安全又省心。

智能监测“全天候”。通过大数据系统识别可疑

交易,2024年拦截9笔异常转账。系统还会根据风险等级动态调整客户分类,让监管更灵活。

宣传进社区“接地气”。银行员工走进商场、学校、企业,用案例讲解假币识别、防范电信诈骗等知识,教群众识别夜间高频转账等风险。还通过微信公众号发布反诈动画,阅读量超2万人次。

员工培训“实战化”。2024年开展8场反洗钱培训,员工考试通过率98%。考核与绩效挂钩,漏报风险将被问责,确保人人绷紧“安全弦”。

浦发银行济宁分行将持续践行金融机构责任担当,通过高标准、严要求的反洗钱工作,为维护区域经济安全、服务实体经济高质量发展贡献力量。

(通讯员 王其玉)

邹城农商银行

早市上的“红马甲”金融服务队



近日,邹城农商银行营业部开展了“红马甲”金融队进早市活动,为商户和市民开展金融宣传,将金融知识与优质的存贷款产品送到群众身边。

活动当日,营业部工作人员在早市入口、摊位集中区域设置宣传点。工作人员身着红马甲,面带微笑,热情地向过往群众发放精心制作的宣传折页。在推介存贷款产品时,工作人员针对不同群体的需

求,提供个性化讲解。对个体工商户,着重介绍利率优惠、额度灵活的经营性贷款产品,助力他们解决资金周转难题;对普通居民,耐心讲解各类存款产品的利率优势和期限特点,为大家的资金增值出谋划策。不少群众驻足咨询,工作人员逐一解答。同时,工作人员还积极开展反诈等金融知识普及活动。通过讲述典型案例,深入浅出地讲解常见的电信诈骗手段及防范方法,提醒群众不轻易透露个人信息,守护好自己的“钱袋子”。一位大爷感慨道:“听了你们的讲解,我对电信诈骗有了更清晰的认识,以后可得多留个心眼儿。”

此次早市宣传活动共发放宣传折页200余份,解答群众咨询30余次。活动不仅拉近了邹城农商银行与群众的距离,提升了群众对金融产品和服务的认知度,还增强了群众的风险防范意识。邹城农商银行表示,将持续创新金融服务方式,积极开展各类特色营销宣传活动,融入群众生活,真正将金融服务送到百姓家门口,为地方经济发展贡献更多的金融力量。(通讯员 孙海静)

财经 快讯

中国太保寿险济宁中心支公司

快速理赔重疾保险金36万余元

近日,中国太保寿险济宁中心支公司接到了来自李先生的电话,其孩子于2025年1月因急性白血病在天津市第一中心医院住院并接受手术治疗,经积极治疗,现已好转出院。所幸的是,李先生有较强的保险意识,于2021年为孩子投保了《安享百万医疗保险(费率可调)》保险,共缴保费1275元。

接到报案后,中国太保寿险济宁中心支公司理赔调查员第一时间通过远程电话了解相关情况,并指导客户通过官微上传身份信息、住院病历、诊断证明等材料,申请重大疾病和医疗保险金。经总公司审批核实属于保险责任范围,当天给予结案处理,赔付重疾保险金364000元,当日到账。

近年来,中国太保寿险济宁中心支公司始终秉承客户利益至上,坚持以客户需求为导向,依托前沿技术,升级理赔服务,简化理赔手续、提升理赔时效、提高客户体验,全面彰显太保寿险“诚信天下、稳健一生、追求卓越、创新共赢”的核心价值观。

(通讯员 孟维程)

太平人寿济宁中支

情系客户办实事 热情服务暖人心

真诚与高效的服务永远可以触动人心,成为口碑传播的最佳载体。近日,太平人寿济宁中支出现这样一幕温馨的场景——一面写有“情系客户办实事 热情服务暖人心”的锦旗,从扬州送到济宁,这份沉甸甸的认可背后,藏着一段关于信任与责任的故事。

客户王先生因为一次偶然的的机会,于2018年结识了太平人寿济宁中支的武经理。经过多次接触和交流,王先生被太平人寿优质的产品和贴心的服务深深吸引,最终在太平人寿为自己购买了重疾险和医疗险。

2022年,随着工作调动,王先生离开了济宁,前往扬州开启了新的职业生涯。尽管身处异地,但武经理的服务却从未因此而中断。今年2月初,一场突如其来的疾病打破了王先生平静的生活。工作期间,他突然感到胸痛、胸闷,紧急就医后被诊断为急性心肌梗死。面对这猝不及防的病痛,王先生心中充满了不安与焦虑。然而,让他感到欣慰的是,太平人寿的高效理赔服务给了他极大的支持。出院后,王先生将理赔资料快递给了武经理。令人惊喜的是,仅仅三天时间,他就收到了来自太平人寿10.3万元的理赔款,其中涵盖了医疗费用和重疾保险的赔付。

这份及时的援助,无疑为王先生的康复之路提供了坚实的保障。收到理赔款的那一刻,王先生心中充满了感激。他深知,这份高效与可靠背后,是太平人寿对“以客户为中心”理念的坚守与实践。

(通讯员 王丽娜)