

济宁、万州消费协作

“一味药”的产业致富之路

本报记者 李姣

近来,济宁、万州两地全面落实山东·重庆东西部协作第十六次联席会议精神,结合产业实际,依托双方优势,围绕“一味药”衔接深化中医药产业链,全面提升产业发展质量和竞争力。通过我市的对口帮扶,打通万州区中药材销往山东、安徽、贵州等国内市场通道,推动万州区龙驹镇中药材产业化、规模化发展,帮助万州区走出一条集产、加销于一体的中药材产业致富之路。



消费协作,中药材销路越走越宽

万州区龙驹镇地处七曜山余脉,辖区及周边知母、芍药、丹皮、黄精、佛手等中药材种植历史悠久,首乌、鱼腥草、石菖蒲等野生中药材资源丰富。济万消费协作前,当地中药材人工种植面积5000余亩,人工种植、野生中药材常年销售额稳定在350万元左右。

记者了解到,在我市的帮扶下,万州区龙驹镇引进重庆市驹翔农业开发有限公司,并依托公司探索建立“公司+基地+村集体+农户”的发展模式和政府投资分红机制,加强中药材产业龙头企业培育,强化中药材产业的利益联结和带动作用,带动村集体和农户增收。目前,该公司已向村集体和农户兑现红利100余万元。

济宁与万州两地通过建立消费协作机制,深化驹翔农业开发有限公司与济宁邦尔医药公司的供销合

作,开通万州中药材销往济宁直通车,每年帮助万州中药材销售达1500余万元。在解决了重庆市驹翔农业开发有限公司销售难问题的同时,今年我市还组织收购万州当地的野生药材鱼腥草1000吨左右、石菖蒲100吨左右,仅这两个品种的野生药材,就能够给当地500余农户带来4个月的稳定收入,每月每户收入在1500元左右。

万州区中药材协会与本地中药饮片生产企业达成产销合作协议,全年“订单”生产在5000亩以上,做到本地产、本地销无难点。同时,我市进一步帮助挖掘市场潜力,在稳固济宁市场的基础上,与万州区共同开拓新兴市场,让万州中药材销售走出济宁,销往山东全省,以及安徽、贵州和其他省市等国内市场,万州中药材销路越走越宽。

深化协作 中药材链条越做越长

在济宁与万州两地的扶持下,万州中药材产业从“野生采集+人工种植+销售”模式转向“野生采集+人工种植+加工+销售”模式发展,实现了中药材产业链的有效延伸、价值链的全面提升。

在我市的援助下,驹翔农业开发有限公司在龙驹镇岭上村二组建成中药材加工厂并投产,厂房占地面积2000余平方米,具备加工、见习、培训、销售等功能,带动当地农户30余人就业,人均增收1万余元;年鲜货加工能力2000余吨,实现销售额2000余万元。加工厂建立后,通过我市的持续帮扶,村里建起冻库等配套设施,为中药材加工提供保障,冻库的营收入入集体经济,带动当地群众增收。今年,通过济宁与万州东西部协作平台的支持,正在推进600平方米烘干房建设,建成后 will 带动10余人务工增收。

济宁与万州深化消费协作,成功促成山东康源堂中药饮片股份有限公司落户龙驹镇建设中药材加工厂,工厂总投资约1800万元,其中,山东康源堂中药饮片股份有限公司投资1000万元。目前,加工厂建设已进入筹备阶段,建成后将进一步做长万州中药材产业链,提升万州中药材价值、巩固万州中药材销售渠道。

近三年时间,济万消费协作以开拓中药材销售市场为抓手,以销促产,使中药材种植面积由5000余亩快速扩大到2.7万亩,人工种植、野生中药材常年销售额由350万元增长到1500万元,实现了农户持续稳定增收。

以销促产,中药材基地越种越大

中药材销路的打开,激发了龙驹镇发展中药材产业的新动能,在济宁与万州两地的持续帮扶下和龙驹镇中药材产业发展的成功经验引领下,万州区中药材产业得以快速发展。

在产业发展中,我市派出农业科技人员驻扎在万州区龙驹镇,与位于龙驹镇的农家科技小院专家教授常年进村入户,为中药材种植企业和农户免费提供技术培训,指导种植佛手、白花前胡、白芍、丹皮、丹参、黄精、天丁、枳壳、首乌、吴茱萸、知母、射干等10多种中药材。在科技助力下,中药材单产、品质同步提升,仅佛手年亩增产500斤至800斤,价值在1500元至2400元。

去年,龙驹镇在我市的帮扶下,新建中药材基地600亩,建设苗床800平方米、烘干房600平方米、产业便道1.6公里、抗旱水池1000立方米及喷淋灌溉设施设备,引进中药材种苗50万株,龙驹镇中药材基地基础设施设备得到持续完善,中药材种植品种不断丰富。

为推广龙驹镇中药材产业发展的成功经验,驹翔农业开发有限公司牵头组建了万州区中药材协会,带动周边长岭、分水、三正、白羊、熊家、后山、恒合等10余个乡镇发展中药材种植基地2.7万亩,参与种植农户500多户,其中脱贫户200余户、就业困难户300余户,每年户均增收8000元以上,万州中药材基地越种越大。

