

本报记者 满广宇

国家统计局近日公布5月份房产数据,我市二手住宅环比增长1.2%,新建住宅价格指数环比增长0.8%。随着适婚群体、刚需、改善型人群的增加,在建新楼盘还未竣工交房,越来越多的刚需、改善型居民只能选择90至144㎡的小三居或小四居的二手房。其中,中等户型以低总价、功能完善、性价比高优势成为年轻人购房的首选备受青睐。

5月份我市二手住宅销售价格指数微涨1.2%

## 观望情绪高,成交静悄悄

### 市场探访:端午期间楼市成交平淡

端午小长假本该是市民集中看房期,但是今年的端午假期我市楼市稍显平淡。据了解,端午小长假购房人群缩水主要是由于市民有了更多消费选择,更多市民倾向于外出旅行等方式度过假期。据一些楼盘销售顾问介绍,购房人群中少数属于返乡置业,一些在外工作的济宁人趁着假期回家也看看房子。

另外,或是购买婚房,或是为了孩子购买学校附近的房源。

综合而言,看房人群多为“只看不买”,观望情绪有所加重,对于真正

出手购房保持谨慎。“通常来说,碰上小长假楼市成交量会有所减少,但是假期一过,在假期里确定意向房源的购房者就会陆续出手。”某楼盘置业顾问表示,例如,6月13、14日的成交量明显攀升,但是端午节期间楼市却较为平淡。有楼盘负责人表示,6月新楼盘供应量减少,价格方面未出现明显变化,预计这一情况还将继续。

业内人士分析,由于今年楼市提早进入火热期,部分项目的推新有所提前,进入6月份后,也主要以消化新楼盘前期的剩余产品为主,后续的推盘节奏有所放缓。而且楼市政策已普遍落地,市场环境较为稳定,在不出现较大刺激性政策或事件的情况下,成交量不会有太大的起伏。

### 业内人士: 楼市或将步入调整期

“好位置的土地出让价格还是比较高的,虽然成交量较少,但是位置决定一切,好一些位置的土地依然会有人竞拍,车站西路、红星东路、太白湖新区等地块的土地成交金额,便是最好的证明。”业内人士表示,截至5月底全国地王表现出“高总价、高单价、高溢价”已成为今年全国土地市场的最显著的写照。而这一波“地王潮”的高烧,烧的最明显的是二、三线城市。而作为三四线城市的济宁,土地出让市场表现较为火热。总体来说,土地拍卖竞争相对激烈,是上半年成交量增加的主要原因。土地市场的火热与政府推地节奏加快有关,因此土地市场将进入新常态,房价也将进入新一轮调整。

业内人士表示,随着5月的结束,我市新一轮土地买卖也告一段落,待本轮市场需求在上半年集中释放完毕之时,再加上调控政策、货币政策转向等因素,下一轮市场的阶段性调整也就来临了。就我市本地而言,在楼市利好政策影响下,春节过后一路畅销,再加上经历“金三银四”的火热局面,透支了部分购房需求,以至于5月楼市稍显逊色,不过较往年仍为较高水平,总体呈现上涨状态。“此外,对于未完成半年度任务的房企或以跑量为主,对于购房者来说,买房机会多了,享受购房优惠价格的时机也来了。”业内人士表示。

### 购房群体:实用三居成为刚需首选

“对于房屋面积的大小,近两年购房者的心态发生了巨大改变,尤其是在咱们济宁。”城区某销售顾问说,在前几年,不少刚需购房者在首次置业时,常常抱着“过渡”的心理,通常先买套公寓或小两房,等具备条件以后再换大房。可是近年来,随着刚需产品形态越来越丰富、品质越来越高,刚需置业者更倾向“一步到位”,现在不少购房者都

是直奔130平方米左右的三室户型而来。“户型南北通透,采光通风较好。比较适合三口或四口之家,一步到位。”准备要二胎的80后小两口说道,目前所关注的就是实用型三居室,以后抚育二胎、赡养父母都能住开。

作为刚需一族的李先生表示,公寓的生活成本太高,而在刚需主导的市场行情下,对于首次置业的刚需群体而言,他们选房更注重生活便利和价格便宜,那些面积不大、功能齐全、价格合理的三居室房源备受刚需一族的喜爱。

### 置业顾问:刚需人群成消费主力

太白湖新区某楼盘置业顾问表示,目前城区销售房屋,以住宅为主,户型偏刚需和首改为主。从当前趋势上判断,目前占据市场主导地位的仍旧为刚需产品。

记者在采访时发现,在刚需群体的争夺上,除了首次置业者外,开发商还将部分精力盯在了80后二胎家庭换房上。近期市场上推出的产品面积不少是中户型,即110至145㎡的房屋,而且买家也集中在自住群体上,这部分买家不少都属于有换房需求的二次置业者。对于眼下的市场需求变化,有业内人士指出,换房家庭也是强大刚需力量,政策上

的调控收紧,但房地产的消费力却没减弱,近而更加注重品质升级、实现新生活方式的换房需求仍在释放。

根据统计部门数据显示,今年5月份济宁新建房源销售较好的是90至144㎡,同比上月涨幅1.1%;二手房源销售最好的户型为90至144㎡同比上月涨幅1.7%、144㎡以上房屋同比上月涨幅1.4%。有楼盘负责人也表示:“从5月份新项目签约客户来看,主要以改善型客群为主,涵盖的面积段主要集中在120至180㎡,而二手房则集中在80至144㎡的房屋上。刚需、改善型群体仍是济宁市场的主流客群。”



制图/张亚伟

