

# 以“两化融合”蹚出进阶破局之路

济宁银行

近年来,济宁银行经营态势强劲,展现出强大的发展韧性与活力,主要指标稳健增长,经营质效稳步提升,资产质量保持优良,规模、质量、效益协调发展。亮眼成绩的背后,是济宁银行深入推进数字化转型、标准化建设“两化融合”战略,走出的一条独具特色、行稳致远的高质量发展之路。

## 创新驱动: 科技赋能 标准强基 激活发展双引擎

科技赋能,打造智慧金融新生态。早在2017年,济宁银行就以前瞻性的战略布局全力推进数字化转型,在金融科技领域持续深耕细作,目前已建成各类金融科技项目350余项,系统100余套,覆盖大数据平台、智能风控、场景金融等多领域。零售、对公和金融市场业务实现全面线上化,微贷业务、供应链业务、投行业务、同业业务、商票保贴业务等全部线上运营。自主创建的慧生活服务平台用户超百万,在提振市场消费活力方面发挥了重要作用,累计发放政府消费券及补贴10.06亿元,拉动消费71.34亿元,在山东金融监管局组织的2024年城商行数字化转型评估工作中获评“优秀级”等次,数字化创新实力凸显。

标准强基,构建经营管理新秩序。围绕解决中小银行经营管理中普遍存在的模式粗放、产品单一、流程繁琐、效率不高等问题,济宁银行在全国城商行率先开展标准化建设,通过搭建全领域标准体系、打造标准化产品、塑造标准化流程、构建经营管理新秩序,先后制定标准600余项,实现授信审批、风险控制、数据治理、产品创新、网点建设和事务管理全域标准化。3项标准连续4年7次上榜国家企业标准“领跑者”榜



单,5次参与国家和行业金融标准制定。“数字化服务标准化试点项目”通过省试点验收并入选国家级试点,是全国地方银行唯一入选单位。今年4月,成为全国首家获评中标协“5A级不良企业”认证的金融机构,标准化建设优势显著。

## 稳健前行: 风控护航 深耕本地 筑牢发展双支柱

风控护航,筑牢金融安全屏障。济宁银行秉持“风险管理创造价值”理念,从制度建设、合规管理、案件防控、审计监督、人员管理到不良处置等方面,采取了全方位、系统性的“一揽子”措施,筑牢风险防控防线。着眼强化全面风险管理,上线押品管理、不良资产管理、实物资产管理、催收管理等数字化风控系统,集中放款系统与放款中心实现线上线下一体化集中作业,贷前、贷中、贷后各环节风险得到有效管控,新准入公

司客户不良贷款率保持较低水平。截至9月末,不良贷款率低至1.04%,拨备覆盖率达351.7%,资本充足率等各项指标均优于监管要求,风险防控能力持续增强。

深耕本地,精准滴灌地方经济发展。济宁银行聚焦市委、市政府确定的“一个万亿、五个倍增”和工业经济“头号工程”,扎实做好金融“五篇文章”,以金融之力推动地方经济向上、向善、向绿。在科技金融方面,创新推出“创业担保贷”“人才贷”“科技成果转化贷”等金融产品,构建覆盖科技企业全生命周期的金融服务体系。在绿色金融方面,推出的“绿色矿山贷”获评山东省2025年“好品金融”五篇文章创新产品,“煤电转型贷”成为全省首批转型金融库存信贷产品。在普惠金融方面,认真落实“支持小微企业融资协调机制”工作要求,聚焦特色产业,提升普惠金融服务覆盖面。在养老金融方面,聚焦智慧养老、医养结合、康养文旅等重点场景,创新金融产品和服务模式。在数字金融方面,依托“供应链票据服务平台”“数字债权融资服务平台”等为中小微企业提供融资支持。截至9月末,济宁银行科技型企业贷款余额46.6亿元,增长13.74%;战略新兴产业贷款余额25.59亿元,增长21.57%;绿色贷款余额52.48亿元,增长14.01%,黄河流域、制造业、养老产业、数字产业贷款余额均实现快速增长。连续3年获评山东省银行业ESG评价最高A类单位,为地方经济发展注入强劲金融动力。

当前,金融科技与标准化建设关注度日益提升,区域对金融服务需求多样。济宁银行负责人表示,该行将继续深化“两化融合”战略,进一步提升数字化创新能力,优化标准化管理体系,为实体经济高质量发展提供更强金融支撑。

丁童 朱雅欣 王成新

## 中国太保寿险济宁中支

### 强化合规意识 筑牢风控防线

中国太保寿险济宁中支组织全体员工开展合规经营专项培训,强化员工合规意识,健全风险防控体系,保障公司业务持续健康发展。

培训围绕保险行业合规监管政策、公司内部合规制度及典型违规案例剖析等核心内容展开,结合保险市场监管新形势,通过政策解读、案例复盘、互动研讨等多种形式,系统阐述合规经营在业务拓展、客户服务、财务管理等环节中的重要作用,并针对销售误导、理赔欺诈、内控漏洞等常见风险点,深入讲解识别与防范的具体方法。

参训人员结合自身岗位实践,分享了合规工作的经验与困惑,共同探讨行之有效的风险防控举措。通过培训,有效增强了员工的合规专业能力和责任意识。

孟维程

## 中国平安

### 位列“最具价值中国品牌100强”第9

2025年度BrandZ发布“最具价值中国品牌100强榜单”,中国平安以296.4亿美元品牌价值位列最具价值中国品牌第9位,十一度蝉联中国保险行业品牌价值第一,品牌价值同比增长近44.5%。

据介绍,“BrandZ最具价值中国品牌榜”主要围绕“财务价值、品牌贡献”两大维度深度剖析品牌发展现状,评选出最具价值的中国品牌前100强。中国平安持续深化“综合金融+医疗养老”战略,推动全面数字化转型和三省服务工程,品牌价值持续提升,已成为具有行业影响力的标杆品牌。截至6月末,中国平安的个人客户数近2.47亿,平均每6个中国人中就有1位平安客户;支持实体经济投入近10.80万亿元,保险资金绿色投资规模1444.82亿元,绿色贷款余额2517.46亿元。

中国平安负责人表示,公司将运用大数据、物联网等先进技术手段,突破传统金融、医养服务在“时间、空间、成本、效率”限制,进一步优化金融、医疗、养老资源配置,通过“服务差异化”构建核心竞争力,让亿万客户收获省心、省时又省钱的极致体验。

郑心蕊

## 新华保险

### 上榜“全球寿险公司50强”

标准普尔全球市场情报发布“全球寿险公司50强”排行榜,新华保险以1871.6亿美元的准备金规模成功入选,标志着公司经营业绩稳健向好,风险抵御能力持续提升。

近年来,新华保险公司规模、价值全面增长,“保险+服务+投资”三端协同发力,结构和品质持续优化,整体经营业绩稳中向好。2024年新华保险营业收入1325.55亿元,同比增长85.3%,三项指标均创下历史新高——原保险保费收入1705亿元,同比增长2.8%;总资产达到1.69万亿元,同比增长20.6%;归属于母公司股东的净利润262.2亿元,同比增加201.1%。公司服务实体经济投资余额超万亿元,服务国家战略投资余额约4833亿元。投资盈利水平持续提升,综合投资收益率达8.5%,同比提升5.9个百分点;净资产收益率25.9%,同比提升近18个百分点。

2025年前三季度,新华保险保持稳中有进的发展态势,丰富产品供给,完善服务生态,市场竞争能力、销售能力不断提升。截至9月30日,新华保险实现营业收入1372.52亿元,同比增长28.3%;归属于母公司股东的净利润328.57亿元,同比增长58.9%,其中第三季度归属母公司股东的净利润180.58亿元,同比增长88.2%。公司年化总投资收益率为8.6%,年化综合投资收益率为6.7%,总资产突破1.8万亿元,较上年度末增加8.3%。

新华

## 太平财险济宁中支

### 开展防范电信网络诈骗宣传



11月17日,太平财险济宁中支组织员工走进企业园区开展防范电信网络诈骗宣传活动,增强企业职工的反诈意识。本次活动以“防骗你我他 全民共反诈”为主题,向企业职工发放防范电信网络诈骗宣传手册,重点剖析网络贷款、刷单返利、“杀猪盘”、冒充“公检法”、虚假投资理财、“校园贷”、网络游戏虚假交易等多种诈骗形式,帮助企业职工增强对电信网络诈骗的防范意识,提高了防范能力。

王洪军

## 农业信贷担保政策下沉一线 财政金融协同助力乡村振兴

山东省财政绩效评价中心调研组深入济宁市开展农业信贷担保财政绩效评价专题调研,通过座谈交流与实地走访,全面了解政策在基层的落实情况,为推动财政金融协同支持乡村振兴提供了重要参考。

调研组在济宁市召开专题座谈会,与济宁市财政局、济宁市农业农村局、山东农担济宁分公司及邮储银行济宁市分行、工商银行济宁分行等单位代表深入交流。山东农担济宁分公司负责人丁运国详细介绍了农业信贷担保政策在本地实践。山东农担依托政策性金融工具,有效激活农村资源要素,为农业产业链各环节注入金融动能,显著缓解了农业经营主体融资难、融资贵的问题,为济宁农业现代化发展提供了有力支撑。

调研组对济宁市在农业信贷担保政策运用方面取得的成效给予高度评价。山东省财政绩效评价中心七部二级调研员朱恩波表示,济宁农业资源丰富、特色产业优势明显,政策执行“用得对、用得活”,成效显著。希望济宁进一步拓展政策覆盖面与服务深度,推动财政与金融政策协同发力,在助力乡村振兴方面实现新突破。

随后,调研组在鱼台县进行实地调研。在王鲁镇,农户闫承朗的米糠加工项目在300万元信贷资金的支持下,不仅平



度过了行业淡季,更具备了在稻米上市季加大收购力度的能力,为持续经营提供了关键动力。在张黄镇,农户李会超的粮食购销项目曾同样获得300万元授信,在本地粮源受天气影响时,充足的资金保障有效保障了经营连续性,农业信贷担保政策为新型农业经营主体应对风险、稳健发展构筑了坚实的金融后盾。

这次调研深入了解了农业信贷担保政策在支持地方特色产业、推动产业提档升级方面的实际成果,为下一步优化政策设计、提升服务效能提供了重要依据。

马强

## 加强预收费监管

为加强养老机构预收费监管,健全商业银行第三方存管制度,民政部、金融监管总局近日联合印发《养老机构预收费存管工作指引》,就养老机构专用存款账户的开立、变更和撤销,存管资金的使用与退还、资金异常流动情形等作出要求。

徐俊 作



## 济宁市保险行业协会召开车险经营部署会 以自律与服务升级助推行业高质量发展



济宁市保险行业协会近日组织召开2025年前三季度车险经营情况通报暨年终工作部署会。各会员单位相关负责人参会,共同研判市场走势,锚定合规航标,为收官冲刺和来年谋篇定调。会议通报了全市车险业务经营核心数据,深入分析保费规

模、赔付率等指标运行态势,并传达省协会《山东省2025年前三季度车险经营情况通报会议纪要》,要求各公司对标行业规范,以合规经营夯实发展根基。

会议聚焦服务质效提升,部署了2025年车险理赔时效自律检查工作,明确检查范围、量化标准及时间节点,强调通过“以查促改”倒逼理赔流程优化,切实缩短理赔周期,提升客户服务体验,以严格自律筑牢行业服务口碑。人保财险、太保财险等5家骨干公司,分享入驻综治中心、道交一体化中心开展纠纷多元化化解的实践经验,为行业高效处置道交纠纷提供可复制的解决方案。

济宁市保险行业协会专职副会长张波对后续工作提出系统性规划,持续深化车险自律监管,抓实理赔时效提升;加强跨部门协同,拓宽纠纷化解渠道;明年将启动非车险重点险种自律工作,构建全险种规范经营体系。

马晶

## 兴业银行济宁分行

### 24小时完成2000万元票据融资 赋能智能制造企业产业升级

近日,兴业银行济宁分行为济宁某高端装备制造龙头企业发放2000万元银行承兑汇票融资,精准破解企业集中采购资金难题,助力其高效完成关键材料采购,为生产经营注入“强心剂”。

#### ◆精准滴灌:2000万元票据融资破解企业支付难题

济宁某高端装备制造企业是本地推土机、挖掘机等工程机械制造领域的领军者,其产品广泛应用于基础设施建设、矿山开采等领域。随着订单量激增,企业亟需集中采购钢材、液压元件等核心原材料,但短期资金周转压力凸显。

兴业银行济宁分行客户经理在实地走访中敏锐捕捉到企业需求,迅速组建专项服务团队,上门定制“承兑汇票+快速放款”一体化解决方案,仅用1个工作日便完成全流程操作,

落地2000万元票据融资,以“兴业速度”确保企业顺利锁定采购资源,为生产交付按下“加速键”。

#### ◆银企同心:高效服务护航制造企业成长

“从了解需求到解决支付难题,兴业银行主动上门、特事特办,不仅缓解了企业的资金压力,更让我们有信心加速布局智能化生产线,抢占高端装备市场高地。”该企业负责人对兴业银行济宁分行的服务表达赞许。

作为金融服务实体经济的践行者,兴业银行济宁分行聚焦高端装备制造产业发展需求,通过创新金融产品,优化服务流程,助力企业突破技术壁垒,提升智能制造水平。近年来,该行已累计为省内高端装备制造企业提供信贷支持超20亿元,支持行业涵盖工业母机、智能机器人、新能源装备等战略领域。

#### ◆未来可期:金融活水持续浇灌智造沃土

据悉,兴业银行济宁分行将持续深化“智造强省”战略对接,加大制造业中长期贷款投放,重点支持企业技术改造、数字化车间建设等项目;打造“线上+线下”一体化服务通道,实现票据融资、供应链金融等产品“一键办理”;联合政府、产业园区搭建政银企合作平台,为高端装备产业集群发展提供全生命周期金融服务。

“制造业是立国之本,高端装备更是产业升级的关键变量。”兴业银行济宁分行相关负责人表示,“我们将以更主动的金融担当,为山东打造全国高端装备制造高地汇聚更多兴业力量。”从2000万元票据融资的“及时雨”,到长期服务实体经济的主力军,兴业银行济宁分行正以金融创新为笔,书写支持高端装备制造制造业高质量发展的生动篇章。

褚夫月