

山东农担济宁分公司

“雨水夺粮”护航济宁“三秋”生产



近期,山东遭遇多轮降水、持续阴雨天气,对济宁市“三秋”生产造成不利影响。山东农担济宁分公司对助力秋收秋种工作进行安排部署,把“雨水夺粮”支持“三秋”生产作为农担服务的重中之重,坚持“抢”字当头,强化组织、优化服务、加快投放,合理匹配信贷资金,全力保障秋粮及时收

获、烘干,确保秋粮颗粒归仓。

精准施策,聚焦“三秋”生产。为有效应对连续阴雨对秋收造成的不利影响,山东农担济宁分公司成立支持“三秋”生产服务专班,主动对接市财政局、农业农村局等部门,联合印发《“雨水夺粮”行动倡议书》,统筹调度信贷资源,开通专项绿色通道,优先匹配农机抢收、粮食烘干等关键环节的资金需求。同时,以各县区客户经理为骨干,深入农户、专业合作社、种粮大户及粮食收购企业开展走访,精准摸排其在抢收抢烘过程中的资金缺口,制定个性化信贷计划,实现需求与服务的精准对接。

在嘉祥县,农家人种植专业合作社是一家覆盖周边8个乡镇、服务5.2万亩农田的专业化农业服务组织。合作社理事长张庆贵原计划购入一套烘干塔设备,提升应对阴雨天气的能力,但流动资金不足让他一筹莫展。了解这一情况后,山东农担济宁分公司服务队迅速行动,为企业授信150万元。目前,该合作社日烘干能力已达200多吨,有效缓解了周边农户的粮食烘干难题。

靶向投放,打通融资“最后一公里”。抢收下来的玉米、花生等秋粮若不能及时烘干,极易发生霉变,影响粮食品质和农民收入。针对烘干设备不足、收粮大户资金紧张等突出问题,山东农担济宁分公司充分发挥政策性农担职能,依

托“农耕贷”“农机贷”等多款普惠金融产品,精准支持农户及新型农业经营主体购置农机和烘干设备,有效打通了收粮与烘干环节的融资堵点。

在汶上县,鑫县农业旅游农民专业合作社采取“党支部+合作社+农户”的发展模式,将村集体300余亩土地打包入社,在秋收期间也面临资金周转压力。山东农担济宁分公司在详细调研后,为其办理了100万元“强村贷”,助力其日烘干粮食产能稳定运行。

绿色通道,提速增效守护丰收季。“雨水夺粮”,分秒必争。为确保农担资金及时到位,济宁分公司开辟了“三秋”生产信贷绿色通道,完善容缺办理机制,线下服务队穿梭于田间地头、合作社厂房,为秋粮收购、销售企业提供综合化、一站式服务,真正实现了服务送上门、资金到账快。

截至目前,山东农担济宁分公司已累计为粮食全产业链投放担保贷款超100亿元,有效覆盖农机服务、粮食烘干、收储流通等多个领域,为全市“三秋”生产提供了坚实的金融支撑。在秋粮收获的关键时期,山东农担济宁分公司通过精准走访、靶向投放、绿色通道等一系列务实举措,解决了广大农业主体的融资难题,展现出农担在稳产保供、减灾纾困中的责任与担当。

马强

兴业银行济宁分行

创新征信宣传模式 增强市民信用意识

近日,兴业银行济宁分行积极创新征信宣传模式,通过建立金融防诈骗特色教育基地、开展征信“义诊”等特色活动,全方位普及征信知识,增强市民信用意识与风险防范能力,助力构建诚信社会生态。

近日,兴业银行济宁分行与济宁太白湖新区石桥镇夏和社区正式签署合作协议,共建金融防诈骗特色教育基地。银行工作人员与社区网格员共同走进社区,通过设立宣传展台、发放宣传资料、开展互动问答等形式,向社区居民普及征信知识,帮助居民树立正确的信用观念。

同时,该行开展征信“义诊”活动,工作人员化身“信用医生”,为市民提供一对一征信“问诊”服务,帮助大家了解个人征信状况,提供征信报告解读指导,将征信知识融入生活场景,解答信用修复、逾期补救等热点问题,为群众信用健康“把脉开方”。

褚夫月

工商银行任城支行

开展服务突发事件 应急演练

为全面提升网点应对各类突发事件和风险处置的能力,切实提升客户体验,工商银行任城支行组织辖内网点开展服务突发事件应急演练。演练涵盖业务系统故障、网点客流激增、客户突发疾病、现场服务冲突及不合理占用银行服务资源五大典型场景,着力增强全员应急服务意识和实战能力。

高度重视,精心组织。该行成立应急演练领导小组,多次召开筹备会议,明确职责分工与时间节点,结合实际案例细化五大场景的演练脚本和处置流程。组织全员开展多轮预案培训与桌面推演,通过对网点历史服务事件和潜在风险的系统分析,对演练情境进行本地化改编,增强预案的适用性和可操作性。

实战演练,检验实效。该行采取“实景模拟+现场响应”相结合的方式,真实模拟从事件发生、初步报告、应急启动到多方协同处置的全流程。各岗位人员按预案开展客户分流、情绪安抚、备用业务通道启用和现场秩序维护等工作,重点检验跨岗位协作、信息传递效率和关键资源调度能力。演练中还专门设置突发变量和压力情境,模拟系统完全宕机、客户情绪激烈等极端情况,全面锻炼员工的临场判断、协调沟通与应急处突能力,确保在实际突发事件中能够快速、有效控制事态。

总结经验,提升质效。该行在演练结束后立即组织全员开展复盘总结会,对照演练录像和过程记录,逐环节剖析存在的问题与短板,广泛收集员工反馈和改进建议;针对信息报送流程冗余、部分岗位反应迟缓、协调机制不畅等问题,制定具体优化措施,修订应急预案,明确责任部门与整改时限,并建立跟踪督办机制。同时,将此次演练的典型案例、视频资料纳入网点日常培训和年度考核,推动应急管理能力和持续融入日常运营,切实提升银行网点的服务韧性和客户满意度。

李伟



为严厉打击欺诈骗保和违法违规使用医保基金行为,国家医保局公布了5起欺取生育保险基金典型案例。

这些典型案例主要涉及虚构、编造参保人信息,虚构劳动关系等参加生育保险;未依法如实申报生育保险缴费基数;伪造、变造病历、票据等申领材料欺取生育保险基金等。

■王鹏 作

恒丰银行济宁分行

创新数据驱动名单制作业模式

恒丰银行济宁分行不断深化金融服务创新,优化体制机制,加大对民营企业的支持力度,以实际行动为民营企业提供强有力的金融支持。近日,恒丰银行济宁分行通过发放首笔数据驱动名单制作业模式贷款,为山东同利新材料有限公司注入500万元信贷资金,帮助其解决发展难题,激活企业发展动能。

山东同利新材料有限公司是众多受益企业的典型代表。该公司位于金乡县胡集镇镇的济宁新材料产业园区内,是一家集科研、生产、销售为一体的高新技术企业,以“绿色、智能、高端”的精细化学产品作为发展基础,紧抓新旧动能转换的发展机遇,形成布局新动能产品的发展规划。然而,随着市场竞争的加剧和企业业务的拓展,资金短缺逐渐成为制约企业发展的瓶颈因素。

在得知该公司的资金需求后,恒丰银行济宁分行迅速行动,工作人员多次上门走访,详细了解企业经营状况、财务状况和发展规划。结合企业实际情况,采用线上数据驱动名单制作业模式,快速完成了对企业的风险评估和审批,仅用7个工作日,成功为企业发放了500万元信贷资金,有效缓解了企业的资金压力,为企业采购原材料、扩大生产规

模提供了有力支持。

据悉,数据驱动名单制作业模式以大数据为支撑,为企业精准画像,通过获取企业多维度的大数据信息(如税务、工商等),系统实时生成风险评估报告与审批建议,打造了“流量多跑路,客户少跑腿,数据做依据,材料少堆砌”的高效审批服务模式。

恒丰银行济宁分行成立民营企业服务团队,根据企业实际,提供“融资+融智”综合金融服务方案,为企业配置存款、理财、保险、贵金属等金融产品,引导企业财务部门由支出部门转变为创利部门,帮助企业降本增效。该行着力构建“政策传导、风险共担、服务闭环”的普惠金融生态,通过与政府部门合作,获取更多优质企业名单,实现精准对接;加强与担保机构的合作,降低企业融资门槛,分担信贷风险。

恒丰银行济宁分行负责人表示,只要企业有呼声,恒丰就有响应;只要发展有需求,金融就有方案。恒丰银行济宁分行将继续深耕本土、深耕民营、深耕普惠,让金融“活水”精准滴灌到更多民营实体经济,助力民营企业在经济发展的舞台上绽放光彩。

李昌欢

专家指引 取经问道 以学促干

兖州区举办深化财税体制改革培训班

10月19日、21日,兖州区举办第2期、3期深化财税体制改革专题培训班。此次培训班纳入了2025年兖州区干部教育培训计划,紧扣“深化财税体制改革”这一核心议题,先后以“厉行节约反对浪费、财政科学管理与零基预算、数字经济形态与数字税制构建”为议题,分三期开展,累计培训财政局、税务局中层以上业务骨干、各镇街财政所长及全区预算单位财务负责人等近400余人。

为准确理解把握财税体制改革“为何改”“往哪改”“改什么”“怎样改”等问题,推动兖州区财税体制改革蹄疾步稳,兖州区财政局、税务局与兖州区委党校联合组建了财税金融国企领域课题研究专家工作室,邀请部委、省厅、高校有关专家成立“智囊团”,研究财税改革政策,专业化、系统化培训财税干部队伍。今年,先后邀请了北京国家会计学院教授李英、中国财政科学研究院教授马洪范、国家税务总局税收科学研究所教授付广军、济宁市高级职业学校讲师马承金等政策理论水平高、经验丰富的专家

和学者授课,既有《财政科学管理与零基预算改革》《厉行节约反对浪费条例、行政财务准则、政府会计准则解读》等宏观分析课题,又有《数字经济形态下主体税种的设计与优化》《财务人员在财会监督中的角色定位与实践路径》《行政事业单位国有资产管理实务》等案例分析课题。专家们通过鲜活的案例和详实的数据,从不同维度为学员们带来前沿的理论和丰富的实践经验,厘清了推动兖州区财税工作科学管理、提质增效、高质量可持续发展的思路。

据悉,兖州区将充分利用财税金融国企领域课题研究专家工作室平台,聚焦当前财政改革发展形势,围绕财政科学管理,继续强化财税干部教育培训,带动干部在工作中主动学政策用政策,做到在“生财”上求突破、“聚财”上守底线、“管财”上严规范、“用财”上重实效、“理财”上提效益,为兖州区经济社会高质量发展提供更加坚实的财政保障。

赵娟 张南

搭建银保互动新桥梁

济宁市银行业保险业球类运动会圆满收官

10月22日至23日,2025年度济宁市银行业保险业球类运动会在济宁市体育中心举行。作为全市金融系统的一场体育盛事,本次运动会规模大、覆盖广、项目丰富,来自全市银行保险机构的89支代表队、700余名运动员积极参与,在赛场上奋力拼搏、切磋技艺,展现出良好的精神风貌和竞技水平。

为期两天的比赛精彩纷呈,乒乓球、羽毛球、篮球三大项目同步展开。在乒乓球赛场,选手们全神贯注,每一次击球都精准有力,落点恰到好处,快速的攻防转换让人目不暇接,展现了精湛的技术和顽强的斗志;羽毛球场上,混双组合配合默契,时而高高跃起大力扣杀,时而灵活移动巧妙救球,引得观众阵阵喝彩;篮球决赛无疑是本次运动会的焦点,赛况扣人心弦,点燃全场热情,将运动会的气氛推向高潮。

经过紧张激烈的角逐,各项目冠军相继诞生。在保险赛场,来自人保寿险济宁中支的王大顺、长江财险济宁中支的魏晓萱分获乒乓球男单、女单冠军,太保财险济宁中支的刘津、太平人寿济宁中支的朱卫芹分获羽毛球男单、女单冠军,太保财险济宁中支摘得三人制篮球比赛桂冠。在银行业赛场乒乓球项目中,来自济宁银行的孟宁、赵欣如配合默契,不仅分获乒乓球男单、女单冠军,还携手夺得乒乓球混双打第一名;羽毛球赛场上,张展豪和于冰冰表现惊艳,在斩获羽毛球男单、女单冠军的同时,也将羽毛球混合双打第一名收入囊中。莱商银行在三人制篮球比赛中发挥出色,夺得冠军。



除个人奖项外,团体总分前八名以及“优秀组织奖”“体育道德风尚奖”“特殊贡献奖”等集体荣誉也逐一揭晓。太保财险济宁中支和济宁银行代表队以总分第一的成绩夺冠。

此次运动会的成功举办,为银行保险从业人员提供了锻炼身体、增进交流的平台,搭建起金融行业各机构间交流互动的桥梁,通过有序的组织和有利的保障,展现了金融系统职工团结协作、积极向上的良好形象。

济宁日报全媒体记者 赵星灿

人保财险济宁市分公司

推动秋粮理赔工作提质增速

“当我报案后,人保财险第一时间派人来查看受灾情况,短短几天时间,我就收到了人保财险的预付赔款,帮我挽回了种植损失,恢复了生产!”一位来自嘉祥县卧龙山街道的玉米种植大户对人保财险济宁市分公司的秋粮理赔服务工作表达了肯定与感激。

今年以来,旱灾、风涝及连阴雨等自然灾害给“三秋”农业生产带来不利影响。人保财险济宁市分公司始终牢记“人民保险 服务人民”的初心使命,以“三个加快”推动秋粮理赔工作提质增速。

加快查勘定损,集中力量提速度。面对灾情影响,人保财险济宁市分公司第一时间启动大灾理赔应急工作制度,统筹协调全市系统理赔力量,充分运用“空地天”一体化技术手段,市县两级节假日不休,集中力量优先开展农业保险的查勘工作,全市调配无人机设备12台、三农服务车31台、理赔查勘车62台,组建农险秋粮理赔团队近130人。目前已完成全部查勘工作,10月底前完成秋粮作物案件立案工作,全面保持“报案一批、查勘一批、立案一批”的应急工作节奏,加快查勘定损,以高效服务降低灾情影响,切实保障广大农户利益。

加快赔付进度,优化流程提效率。人保财险济宁市分公司坚持“应赔尽赔、能赔快赔、合理预赔”,开通绿色通道,简化流程,快赔执行“两减免、两后补”,预赔执行“五减免、三必须”,10月底理赔进度力争达到90%。对全市8个县域重点督导,强化市县协同,保证赔款及时支付到户,助力农户快速恢复生产。同时,对受灾损失严重的农户实行预付赔款机制,加快赔付进度,优化流程提高效率。截至目前,预付赔款近2000万元。

加快响应速度,周密部署驻站位。人保财险济宁市分公司以“战时状态”打好“三秋”保险保障的攻坚战,将做好农险理赔服务作为当前首要任务,以更高的政治站位、专业的理赔队伍和有力的技术保障全面提升秋粮理赔服务效率,切实让政策性农业保险惠民政策落到实处,为全市“三秋”生产顺利进行提供坚实的保险保障。

张云清

中国太保寿险济宁中支

强化廉洁建设 严守纪律红线



为了营造风清气正、积极向上的工作氛围,中国太保寿险济宁中支开展“两提倡、两反对·清风正气、阳光兴业”主题学习,把政治、大局、规矩、纪律、目标、责任“六种意识”注入员工血脉,为公司高质量发展注入源源不断的“廉动力”。

中国太保寿险济宁中心支公司纪委书记赵大鹏深入解读“提倡风清气正、提倡积极阳光、反对阴阳两面、反对消极阴暗”的核心内涵,引导全体员工深刻认识“两提倡、两反对”对个人成长和企业发展的重要意义,号召员工将“清风正气、阳光兴业”的理念融入日常工作中,强化责任担当,严守纪律红线,坚决抵制违规违纪行为,共同构建阳光透明的职场环境。

孟程程

新华保险

冠名高铁列车 以中国速度传递保险温度

近日,新华保险携手中国高铁在全国开展复兴号、和谐号冠名品牌列车宣传活动,打造“沉浸式媒体展示+首发仪式+车上互动”立体化传播新范式,以中国速度传递保险温度。

从时速60公里到350公里,从劈山开路到“八纵八横”,中国高铁以超4.8万公里运营里程、覆盖全国95%以上百万人口城市、年运送旅客超40亿人次的“中国样本”,构筑起全球最大的高铁网络。新华保险聚焦“交通强国”战略,以“复兴号”和“和谐号”高铁冠名列车双线驱动,启动冠名品牌列车全国巡航活动。新华保险作为首家冠名京沪线复兴号的金融保险企业,将复兴号“自主创新、安全可靠”的国家名片精神与“新华保险、保得长久”的品牌理念深度融合。

依托高铁的强大客流和独特场景优势,新华保险创新打造“沉浸式媒体展示+首发仪式+车上互动”立体化传播新范式。在高铁这一“沉浸式”品牌移动展厅中,车身彩贴、贴片、桌贴、品牌天幕、海报等全媒体载体,全方位、多维度展示了新华保险的品牌实力与产品服务优势。公司还联动哈尔滨、西安、杭州、石家庄、深圳、上海、郑州、北京等城市,举办车站首发仪式和车上打卡互动体验活动,将品牌理念融入地域文化与发展叙事之中,让可信賴、能托付、有温度的行业形象深入人心。

新华

太平人寿

警惕代理退保 维护消费者权益

“太感谢了,如果不是你们及时发现,不但钱没了,身份信息还有可能被泄露!”近期,各地打着“代理退保”幌子的非法金融中介活动屡见不鲜,严重损害着消费者财产、信息安全。太平人寿服务人员凭借专业经验和真诚服务,成功帮助客户识破多起全额退保骗局,保护了消费者切身利益。

前不久,客户杨阿姨向太平人寿投诉,以销售误导为由要求全额退保。工作人员在检查中发现老人电话沟通时言语矛盾,所述退保原因与保单实际情况有较大出入。为保护客户切身利益,工作人员当即上门走访,以真诚的服务态度得到了客户的信任。老人表示,当初因急于用钱误信黑产中介,不仅支付了1000元手续费,还签署协议约定退保后额外再支付约2600余元。意识到被骗后,老人当即撤回投诉,并主动提供与黑产中介的全部沟通记录,由相关部门进行调查。

代理退保黑产中介以全额退保为诱饵,教唆消费者虚构事实、伪造证据、恶意投诉保险公司,从中牟取非法利益。太平人寿提醒广大消费者,可通过官方客服电话或线下营业网点等正规渠道办理退保或反映诉求,警惕代理退保黑产,不给非法金融中介可乘之机。

王丽娜