

情注儒乡·为农担当

政银担协同赋能 泗水小地瓜种出富民大产业



泗水地瓜种植历史悠久,近年来,山东省泗水县将甘薯产业作为推动乡村振兴的重要抓手,形成了集“种苗繁育、绿色种植、保鲜储存、精深加工、品牌营销、文化休闲”于一体的全产业链发展格局。在政银担协同机制的推动下,截至目前,泗水县累计发放农担贷款2.151亿元,惠及3332户农业经营主体。泗水县甘薯产业实现了从传统种植到现代化经营的跨越,“泗水地瓜”品牌价值达62.5亿元,成为全国农产品地理标志和“好品山东”的代表品牌,成为乡村振兴的“金色名片”。

政银担协同 破解农业融资难题

“多亏了农担贷款,我们才能迅速扩大规模,把优质地瓜苗卖到全国。”泗水县海波薯业合作社负责人庞玉海感慨

道。合作社通过“鲁担惠农贷”获得150万元担保贷款,新增育苗大棚50座,年产值突破2000万元。

庞玉海介绍,海波薯业成立于2018年,主要经营地瓜育苗、种植和销售。依托先进的脱毒甘薯种植技术,目前合作社年销售额达2000余万元,种植面积340亩,育苗大棚300座,年产地瓜苗1亿棵,全部用于鲜食地瓜种植。此外,合作社每年还为村集体分红63万元,并带动周边村民就业。

“在走访中了解到海波薯业的资金需求后,我们第一时间与农担公司联合尽调,仅用3天就将150万元鲁担惠农贷发放到位,高效解决了农户的燃眉之急。”泗水农商银行圣水峪支行行长张文东说。

庞玉海的故事是泗水县政银担协同支农的一个缩影。泗水县财政局农业农村科科长金珊珊介绍,今年以来,县财政局依托政银担合作机制,发挥农业信贷担保的政策性工具作用,联合金融机构开展“农担赋能整县推进”政策宣讲会20余场,通过送政策上门、简化流程、贴息降费等方式,精准对接农业经营主体需求,有效降低了农业融资成本,缓解了农户贷款难、利率高、手续繁等问题。

“作为典型的山区农业县,泗水县农业人口占比超60%,鲁担惠农贷的精准投放为特色产业发展注入了金融活水。”泗水县农业农村局新型农业经营主体培育科科长刘少军说。

刘少军表示,以泗水地瓜为例,农担政策累计为地瓜产业提供担保贷款1.2亿元,受益农户达1500余户,带动薯农每亩增收千余元;扶持地瓜深加工企业8家,研发地瓜制品20余种。如今,“泗水地瓜”品牌价值达62.5亿元,真正实现

了“小地瓜”撬动“大产业”的致富效应,成为乡村振兴的“泗水样本”。

农担政策赋能 特色产业焕发新活力

除了甘薯产业,金融活水还滋养着泗水县的多元特色产业。在泗水县华村镇,草莓种植已成为乡村振兴的特色产业。2020年,返乡创业的张士科在小黄沟村成立开新种植家庭农场,流转土地1600多亩进行草莓标准化种植和育苗。随着种植规模的不断扩大,流转土地、雇工、购买农资等流动资金缺口也越来越大。

“通过农担贷,我在农商银行贷了120万元,没几天就办下来了。这笔资金让我成功扩大了经营规模,现在草莓年销售额达1000多万元。”张士科说。

泗水农商银行华村支行行长苏展介绍,该行在了解到张士科开新农场有资金需求后,结合农场经营范围,第一时间就向他推荐了“鲁担惠农贷”,这款产品具有办理快、利率低,免收担保费的优势。这笔120万元的贷款,为农场后续的低效稳定发展奠定了坚实基础。

山东农担济宁分公司业务经理周雷表示,农担公司深入调研泗水农业产业特点,先后开发了“泗水地瓜”“泗水蛋鸡”“泗水肉牛”等特色农业产业方案,精准对接需求,助力农户增收致富。

“政银担协同机制不仅解决了农户的融资难题,更推动了特色农业提质增效,为乡村振兴注入了强劲动力。”周雷说。

从传统种植到全产业链发展,从单一农户到规模化经营,泗水通过政银担协同机制,在“政府引导、担保增信、银行助力、农户受益”的闭环体系中,让小地瓜种出了富民大产业。

济宁日报全媒体记者 梁汝腾 通讯员 孙青 魏常鑫

济宁银行 获评金誉奖 “卓越创新资产管理银行”

近日,由普益标准主办的2025资产管理与财富管理行业发展大会暨第五届“金誉奖”颁奖典礼在成都举行。济宁银行凭借在资产管理领域的优异表现,荣膺“卓越创新资产管理银行”奖项,这是济宁银行连续四年获此殊荣,充分彰显了其在资产管理领域深厚的专业积淀与持续的创新力。

近年来,济宁银行积极顺应市场发展趋势,严格落实监管要求,始终坚持以客户多元化理财需求为核心,通过构建兼顾短期灵活性与中长期稳健性的固收类产品体系,为投资者提供高效、稳健的理财产品,赢得了市场的广泛信赖。同时,济宁银行持续强化资产投研体系建设,着力打造与金融市场发展同步的专业投研团队,有效提升了在复杂多变市场环境中的研判能力和把握机遇能力。

王成新

鱼台农商银行 金融“活水” 润育富民“金耳朵”

鱼台农商银行全面支持乡村振兴战略实施,大力扶持特色产业,围绕毛木耳产业经济发展实际,持续助推其规模化、产业化发展。目前,该行推出的“木耳贷”系列产品,已向产业链上下游投放贷款313户、金额9745万元。

鱼台地处黄泛冲积平原,昼夜温差大、水质甘冽,自古便是菌菇生长的“天堂”。当地把“小木耳”逐渐做成“大产业”,形成了以山东耘播农业科技有限公司为龙头的“菌种培育—标准化种植—深加工—品牌营销”一体化全链条产业链。耘播公司拥有多个现代化菌种厂房,恒温培养室、自动装袋机、高压灭菌柜等一应俱全。500余座高标准大棚星罗棋布,去年菌袋产量突破2500万袋,销售额攀至4000万元。企业还为农户免费提供棚、上门指导,“公司+合作社+农户”模式让大畹村几乎家家有菌棚、人人懂技术,小小木耳成就了富民的“金耳朵”。

产业腾飞,离不开金融“活水”的支持。该行在王集镇设立木耳金融服务队,推出木耳种植仓储加工行业客群营销方案,客户经理像“菌农”一样走进大棚,脚沾泥土、耳听需求。走访过程中,服务队了解到目前正处于木耳采摘期,9月份将进入原材料准备阶段,耘播公司急需资金购进原材料,扩大菌包产能。客户经理上报企业需求后,该行迅速开通“绿色审批通道”,仅用两天便投放了490万元贷款。“这笔资金来得真及时,不仅能补齐原材料采购的缺口,还能赶上旺季再添一条生产线!”耘播负责人笑着说。如今,鱼台木耳也搭上电商快车,干品、即食脆耳、木耳酱等产品正飞往全国老百姓的餐桌。

郑可沛

浦发银行微山支行 宣传金融知识 守护群众“钱袋子”

近日,浦发银行微山支行举办“保障客户权益,乐享安心生活”主题宣传活动。活动以“普及金融知识万里行”为载体,聚焦账户安全、支付安全、反诈防骗等六大核心领域,通过多元化宣教形式,助力构建和谐金融消费环境。

浦发银行微山支行在营业厅设置宣传专区,通过悬挂主题横幅、摆放图文展板、循环播放警示视频等方式,营造浓厚的宣传氛围。工作人员向到店客户宣传金融知识,围绕账户安全、支付安全、反诈防骗、理性投资、个人信息保护、依法维权等六大核心领域,开展重点讲解。针对老年客户群体,结合“保健品诈骗”“虚假中奖”等典型案例,讲解养老诈骗识别与应对技巧;面对青少年群体,通过趣味漫画普及校园贷、直播打赏等非理性消费的危害;针对新市民客户,提供异地开户流程、征信修复常见误区等实用知识解答,并发放便民服务手册。此外,现场还设置互动问答环节,以通俗易懂的语言和生动的情景模拟,让专业的金融知识更贴近群众生活。

本次活动有效提升了公众对金融风险的认知与防范能力。浦发银行微山支行负责人表示,将以“金融为民”为宗旨,持续深化常态化宣教服务,通过创新宣教模式与精准服务,将金融知识转化为群众可感知的“安心指南”,助力构建和谐稳定的金融消费环境。王其玉

邮储银行济宁市分行 手语服务传递金融温度

“谢谢你们,你们的服务太贴心了!”近日,邮储银行邹城市支行营业大厅内,聋哑客户李女士在办完定期存款转存业务后,在纸上写下这句感谢,并向工作人员竖起大拇指,开心的笑容漾在脸上。这一幕,正是邮储银行济宁市分行聚焦特殊群体需求、践行普惠金融理念的生动实践。

作为邮储银行济宁市分行辖内的手语服务特色网点,邹城市支行将人情化、贴心化、细心化服务融入日常,以专业服务为特殊客户群体打通金融服务“无障碍通道”。

当日,李女士手持折走进网点时,面露紧张与焦虑,不时用手势比划着需求。大堂经理察觉其特殊情况,立即用简单手语问候,并递上纸笔沟通,了解到她需要办理定期存款转存业务。随后,大堂经理引导李女士

至爱心窗口,并向柜员详细说明情况。柜员逐笔写下操作步骤和需确认的信息,遇到专业术语时,通过图示和手势辅助解释,确保她清晰理解每一项流程。业务办理过程中,柜员发现李女士的身份证临近过期,特意在纸上标注提醒,并详细写下更新流程及所需材料,将服务落实至细节。

据了解,在邮储银行济宁市分行的统筹部署下,辖内各网点持续强化特殊群体服务能力。以邹城市支行为代表,不仅配备无障碍设施,更定期组织员工开展手语培训,从硬件到软件全方位提升服务质效。通过一次次贴心服务,济宁市分行正将“服务无死角,关爱无盲区”的承诺落到实处,让每一位客户,尤其是特殊群体,都能在金融服务中感受到尊重与温暖,让普惠金融的阳光惠及更多角落。

刘娜娜

微山农商银行 荷花经济别样“红”

微山湖拥有亚洲最大的10万亩天然荷花池,有“中国荷都”的美誉。“接天莲叶无穷碧,映日荷花别样红”的诗意意境,不仅为夏日的微山乡村增添一抹亮色,亦催生了助力当地乡村振兴的“美丽经济”。

微山岛镇的荷塘月色园是一家“企业+合作社+农户”模式运营的乡村旅游观光园,近年来,依托荷田打造了多样的休闲娱乐项目。今年年初,该公司园区项目改造,急需资金帮扶。微山农商银行得知情况后,第一时间上门对接,经过考察后,为其推荐了“小微企业流动资金贷”,仅用了两天时间便将100万元信贷资金发放到了该公司的账户上,解决了公司项目改造的融资难题。有了微山农商银行的信贷支持,项目很快建成落地,该公司除积极吸纳周边村民在基地做工之外,还引导有条件的村民一起做农家乐,让大家在家门口吃上“旅游饭”,既提高了收入,又能更好地服务游客。现如今荷花已进入盛花期,观光园每天能吸引近200名游

客,尤其是周末,游客量达上千人次。

今年以来,微山农商银行依托万亩荷田,赋能当地小微企业积极发展现代休闲观光农业,持续推动农旅融合,走出乡村全面振兴发展新路径。夏日炎炎,生机盎然的微山湖畔,由一朵朵荷花催生的“美丽经济”正飘香不断,成为撬动乡村产业发展的金钥匙。截至6月末,该行累计发放涉农贷款2.57万户,金额85.15亿元,累计发放乡村振兴贷款2.11万户,金额40.46亿元。

卜娣娣

中国银行济宁分行 信用贷 添胜“蒜”

世界大蒜看中国,中国大蒜看金乡。每年六、七月份,是新鲜大蒜收获、交易的忙碌季节。在金乡县,一进入五月份下旬,大蒜仓储公司、收购商们纷纷“摩拳擦掌”,腾挪库房、筹措资金,打起备战新“蒜”盘。

剪杆、分拣、包装……在金乡县汇康现代农业有限公司院内,一帮工人正忙着备货东南亚客户的大蒜订单,公司装卸区里,铲车师傅则忙着将收购来的大蒜送上冷库货架。

该企业是当地一家集大蒜仓储、初级加工、出口贸易于一体的民营企业,近年来规模效益逐年提升。公司现有标准冷库20座,库存能力2万吨,“目前已收储2座大蒜,今年计划收储8座。”汇康农业法人赵方雷说,其他12座冷库已全部租赁给国内外客商。

收购旺季,今年市场价格充满“空间”,赵方雷分析此时多收一斤蒜就意味着多一份收益,但捉襟见肘的资金链却成了横亘在眼前的“鸿沟”。正在他一筹莫展之际,中国银行金乡支行客户经理主动上门走访对接,送来了“金融服务大礼包”。

结合企业稳健的经营状况、法人良好的信用记录以及大蒜购销清晰的旺季资金周转特点,客户经理当场向赵方雷推荐了该行的新款产品“金乡大蒜贷”。客户经理耐心讲解产品优势,开启信贷绿色通道,仅仅3天时间,一笔承载着希望的300万元信用贷款,便如甘霖般精准注入赵老板的资金账户。

有了这笔资金,赵老板不再望“蒜”兴叹,而是信心十足地敞开收购大门,迅速扩大收购量和仓储规模。“中

国银行这笔贷款如同及时雨,迅速快捷,解了我的燃眉之急。”赵方雷的喜悦之情溢于言表。

金乡县常年种植大蒜70万亩,拥有大蒜储存加工企业1800余家,年交易额超400亿元,是名副其实的特色富民产业。大蒜产业一头连着田间地头,一头供应百姓餐桌,中间托起众多仓储贸易商,构建起一条乡村振兴的“致富链”。大量的购销、仓储加工企业成了当地的“共富车间”,带动周边成千上万的村民就业。

每年鲜蒜集中收购期,都产生旺盛的季节性融资需求。中国银行济宁分行高度重视大蒜购销、仓储的融资需求,省、市、县行组建调研小组,深入金乡一线走访调研,于今年5月创新推出面向企业主、仓储商户的“金乡大蒜贷”。这款产品无需抵押担保,手续简便放款快捷,可满足大蒜收购商的低成本融资需求。

在金乡蒜通天下产业园区,拉蒜货车川流不息,又车来回穿梭一片繁忙,工人或加班加点生产,或忙于分拣装车,围着大蒜忙碌的身影随处可见。金乡蒜通天下仓储有限公司法人、总经理王海涛连日来忙得团团转,对接商户、融通资金。他说:“中国银行新推出的信用贷款就像一场‘甘霖’,让企业和仓储商户焕发蓬勃生机,保障了收储的顺利进行。”

自推出“金乡大蒜贷”业务以来,中国银行便在金乡县为大蒜收购商累计发放信用贷款13户、金额3600万元。目前,中国银行济宁金乡支行的客户经理们正积极奔走仓储冷库、物流园区,上门走访对接需求,用产品破解难题,用服务传递温度。

赵璐

中国太保寿险济宁中支与山东省鲁宁监狱

结对共建聚合力 协同服务强保障



近日,中国太保寿险济宁中支与山东省鲁宁监狱举行友好单位共建合作签约仪式,加强双方在多领域的友好合作,进一步促进资源共享、优势互补。

中国太保寿险济宁中支党委书记、总经理张荣云,山东省鲁宁监狱党委书记、监狱长孟凡光分别介绍了双方单位党建工作、业务发展等情况;参会人员围绕党建共建、业务互联、资源共享等方面,深入座谈交流;在充分有效沟通、共建内容达成一致的基础上,双方进行签约。

签约仪式结束后,双方就服刑人员综合保险项目组织召开专项深化合作沟通座谈会。通过充分沟通,双方就下一步合作意向达成一致。中国太保寿险济宁中支将根据山东省鲁宁监狱的保障需求,进一步落实完善保险保障方案,积极创新保险项目,促进完善服刑人员社会保障体系,提升狱内风险应对能力,保障服刑人员合法权益。

此次共建合作是双方在新形势下积极探索合作新模式的重要举措。据悉,共建单位将不定期开展富有特色、专题性的双向学习交流,积极创设信息交流载体和平台,开展联合调研,推进在组织建设、人才交流、社会服务等方面的相互学习、合作交流,共同探索新的业务模式和发展机会,进一步提升组织凝聚力和水平。

孟维程

平安人寿济宁中支

保护客户信息安全

金融消费者信息安全是消费者权益保护的核心内容之一。金融机构有义务采取有效措施,确保消费者个人信息的安全,防止信息泄露、篡改或滥用。

近日,客户刘先生来到保险济宁平安人寿济宁中支柜面办理业务,提供了客户刘女士的身份证号码,自称是刘女士的亲戚,帮助刘女士查询保单信息,要求柜员帮忙查询刘女士名下所有投保的保单情况及缴费情况。柜员基于信息安全考虑,联系了刘女士本人,并确认刘女士并未授权刘先生查询本人保单信息,因此拒绝了刘先生的查询要求,保护了刘女士的信息安全。

未经客户授权查询个人信息是金融领域常见的问题之一。平安人寿济宁中支在处理客户信息查询请求时,严格遵守法律法规,确保了客户信息不被泄露。

郑心蕊

新华保险

荣登世界500强

7月29日,2025年《财富》世界500强排行榜正式揭晓,新华保险凭借稳健的经营表现与强劲的发展势头再次上榜。

《财富》世界500强被誉为全球经济的晴雨表,见证各企业在全球范围内的竞争力和影响力。今年榜单中,中国共有130家公司上榜,彰显了中国企业在世界经济舞台上影响力不断提升。

作为成立于1996年的国有控股上市企业,新华保险始终以金融报国为志,以普惠民生为本,坚定推进“以客户为中心”的战略转型,切实发挥保险业“两器”“三网”作用,不断探索高质量发展之路。2025年上半年,新华保险延续稳健发展态势,累计实现原保险保费收入1212.6亿元,同比增长23%;完成各类理赔赔付241万件,累计赔付金额73亿元,日均赔付1.34万件。公司蝉联Forbes全球上市公司2000强、Brand Finance全球最具价值保险品牌、Fitch Ratings财务实力评级A级、WBL中国500最具价值品牌等多项荣誉,彰显了新华保险在经营管理、品牌价值、可持续发展等方面的综合实力。

新华

太平人寿

基层宣讲暖民心

近日,太平人寿围绕“爱和责任,保险让生活更美好”主题,将健康守护理念与基层服务相结合,以丰富多样的活动形式向群众宣传保险知识,增强公众反诈意识,提高防范电信网络诈骗能力。

太平人寿深入基层,以脚步拓展服务广度,将保险知识与保障带到所需之处。该公司组织基层机构走进乡村,开展防范电信网络诈骗知识讲座,剖析常见诈骗手法及识别技巧,提醒村民守好“钱袋子”。充分照顾“一老一小一新”重点人群,到老年社区、敬老院、建筑工地、校园等场所开展专项宣传。太平人寿湖南郴州中支联合太平财险郴州中支、郴州市中医医院,走进苏仙区栖凤渡镇敬老院,开展“守护银发与爱同行”慰问活动,为老人们送上生活物资,讲解金融反诈知识;福建龙岩中支工作人员走进建筑工地,为工人们普及工伤保险、意外伤害等知识,通过讲解实际案例,帮助他们了解保险保障知识。在湖北、河南、浙江等地,太平人寿深入校园、企业和社区开展“保险五进入”活动,增强公众风险防范意识,筑牢民生安全防线。

王丽娜