

全市农商银行

为春耕备耕施足“金融底肥”

等相关部门,根据农资生产企业、农业龙头企业、种粮大户、乡村好青年等清单,建立对接台账。充分发挥149名脱产挂职金融副镇长作用,依托客户经理驻村办公制度,创新开展“政企金”对接会,组织移动金融服务队,深入田间地头、社区村居,逐户上门沟通,深入对接金融服务需求。加快信贷产品创新,创新“农业保单质押贷”“种子产业链条贷”等产品,推出“农机贷”“大棚贷”等产品,按照“第一时间了解、第一时间受理、第一时间审批、第一时间放款”的原则,对农户、涉农企业和新型农业经营主体所需种子、化肥、农药、农机具等资金优先供应,满足农业生产多样化融资需求。

支持农业设备更新
推动生产提升效率

在邹城市石墙镇湖山东村的麦田里,水肥一体化喷灌设备正井然有序地运行着。在春季耕种的关键时期,湖山东村计划引进先进的节水灌溉设备。然而,购买智能灌溉设备的资金短缺成为眼前面临的难题。得知情况后,邹城农商银行选派挂职石墙镇金融副镇长迅速与该行对接,协同客户经理深入田间地头,现场完成申贷审批流程,发放助农贷款30万元,解了燃眉之急。

了解到辖内各村在灌溉方面均存在不同程度的资金问题后,邹城农商银行成立专项金融服务团队,仅用一周时间,就对53户种植大户进行了走访对接,并对有信贷需求的种植大户现场办理了授信,客户通过手机银行,在家里就完成了贷款发放。截至目前,该行已发放助力春耕贷款150万元,惠及石墙镇7个行政村。“采用智能喷灌技术相较于传统人工灌溉,效率提升了四倍,每亩土地的灌溉成本节约了20元。”石墙镇的种粮大户说。

全市农商银行加大调研,重点围绕辖内各类农业经营主体设备更新需求,畅通金融服务渠道,打造“线上+线下”一体化服务网络。线下,以党建共建为契机,发挥149名脱产挂职副镇长作用,积极与各乡镇村委对接,结合“四张清单”对接,组织“金融服务工作队”入村服务,真正将金融

服务送到“田间地头”。线上,加大“信e贷”“济e贷”线上产品推广力度,依托电子渠道服务优势,开设微信、电话信贷渠道,引导客户通过手机银行、网上银行、自助设备等渠道办理业务,提升服务体验。通过制作抖音短视频、转发朋友圈等线上方式,加大农商银行支农类信贷产品线上宣传力度,为春耕备播提供便捷的金融服务。

助推农业链条延伸
带动产业化发展

前几年,山东济宁丰泽农业科技有限公司投资1000余万元,在汶上县郭仓镇建设农业产业种植园,采用“龙头企业+合作社+农户”的发展模式,公司为农民提供种子、化肥、农药,帮助农民进行农业机械耕作,农田土地灌溉,同时负责回收农民种植的粮食。郭仓镇许多农户看到该项目的巨大发展潜力,纷纷想参与进来,但苦于资金不足而无法实施。汶上农商银行在金融走访过程中,了解到种植户缺乏资金等问题,与该公司签订合作协议,采用“按揭农业”模式向该公司服务的种植户进行统一授信,授信金额从5万元至30万元不等,解决了种植户的后顾之忧。目前,该行通过“按揭农业”模式,为辖内120余种植户提供信贷支持1500余万元。

全市农商银行立足县域特色农业产业集群,大力推广“按揭农业贷”服务模式,为辖内按揭农业项目精准匹配“按揭农业贷”推动农业高质量发展。在该服务模式下,农户仅需缴纳少量首付,即可获得“拎包入住式”承包经营。辖内农商银行聚焦各县(市、区)按揭农业项目,基础设施建设好后,及时做好信贷资金支持,根据承包项目资金回笼周期情况设置还款额和期限,减轻承包经营户资金压力,实现按揭农业项目承包经营户创业致富。实施“四对接”全覆盖活动,“济宁审计中心对接市级科局单位、农商银行总行对接辖内各乡镇(街道)、基层支行对接辖内村委、客户经理对接农户”,借助智慧营销系统,组织客户经理深入村居,社区对接金融需求,为农业生产注入源源不断的金融“活水”。

汶上农商银行

春耕时节
绘就现代农业新画卷



春润万物,万象“耕”新。作为产粮大县的汶上县田间地头,农机轰鸣,秧苗吐绿,一幅生机勃勃的春耕画卷正徐徐展开。为响应“确保谷物基本自给、口粮绝对安全”的新粮食安全观,汶上农商银行紧盯春耕备耕关键节点,积极开展助农融资专项行动,创新贷款产品,优化金融服务,以金融保障助力打造现代农业产业体系、生产体系、经营体系的新模式。今年以来,该行辖内共组织种植行业对接会50余次,达成预授信客户150余户,金额2000余万元。

■向淑芬 刘倩倩 摄

微山农商银行

金融“活水”润泽希望田野

春回大地,万象“耕”新。沃野万里到处都是辛勤耕耘的身影,到处都在播撒着丰收的希望。眼下是春耕备耕的关键节点,微山农商银行积极引导各支行早谋划、早部署、早行动,切实提升金融服务质效,有效加大信贷资金投放力度,全力支持农户和农业企业开展春耕备耕生产,为农业生产开好头,起好步奠定坚实的资金基础。

微山县嘉裕现代农业发展有限公司是2014年成立的一家集农资订单生产、农资供应、农业技术服务于一体的农业产业化重点龙头企业,公司每年为全县各地配送各类农资,为广大农户提供了优质、便捷的农资产品供应和技术保障服务。走进公司的销售大厅,各类种子、化肥、农药等农资产品琳琅满目、摆放有序,前来选购的农民络绎不绝。车间里一台台拖拉机、播种机、植保无人机等机具有序排列,工作人员正在对设备进行最后的调试和保养,为即将到来的春管做好充分准备,而眼下的资金需求成为该公司服务农户的一道屏障。

该公司的小麦管理成本比去年增加了一倍,需要资金周转。在春耕备耕的关键节点,该公司计划大量购进各类农资以满足农民迫切需求,但资金短缺让其陷入困境。微山农商银行得知这一情况后,迅速响应,安排客户经理上门服务。经过该行客户经理实地考察、资料收集等一系列严谨流程,短短2天就将150万元贷款发放到位。“这笔贷款如同一场‘及时雨’,让公司

能毫无顾虑地备足农资,现在公司农资货物充足,心里踏实多了。”该公司负责人赵辉满怀感激地说道。赵辉也坚定地表示,他将继续与微山农商银行紧密携手,齐心协力为当地的农业发展“添砖加瓦”。

在马坡镇合家欢家庭农场种植基地,大棚里绿意盎然,嫩绿的茄子、辣椒等各类蔬菜舒展着叶片,长势格外喜人。杨鹏夫妻二人正穿梭在菜垄间,有条不紊地进行着春季的田间管理工作。

“我种菜种了大半辈子了,今年开春,经营大棚的资金有点短缺。微山农商银行工作人员主动上门服务,给我办理了20万的贷款。我买了塑料薄膜,买了化肥农药。你看大棚里的菜长势多好,再过1个月就可以上市啦。”杨鹏满心欢喜地说。随着微山农商银行对棚菜产业的持续有力支持,当地的棚菜产业发展呈现出一片繁荣景象。

万象“耕”新不负春,三农奋进正逢时。在春耕备耕期间,该行组织多个流动金融服务队,深入田间地头、农村合作社和种植户家中,开展实地调研,了解农业生产资金需求情况,围绕农业产业化龙头企业和新型农业经营主体的信贷需求,提供全方位金融支持,确保服务农时,全力保障春耕备耕。截至目前,该行已发放春耕备耕贷款1.11亿元,惠及农户920户,涵盖了粮食种植、蔬菜种植、畜牧养殖等多个领域,金融“活水”正源源不断浇灌春耕生产。

卜娣娣



农商银行

济宁日报社

联合主办

山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

金融“及时雨” 助力粮满仓



“感谢农商银行给我的支持,这样我就不用为收购粮食资金不足而发愁了!”家住兖州区新驿镇高吴桥的张先生对兖州农商银行的客户经理感激地说。作为当地收粮种粮大户,张先生承包有200亩土地,小麦玉米轮番播种,同时常年从周边村民手里收购粮食,然后再销往各地的面粉厂和饲料厂。每年的6月至11月是他最繁忙的时候,不仅自家的小麦玉米要收割储存,周边村民的粮食也要抓紧时间收购,此时不仅需要大量人力物力,百姓卖粮后的现场资金结算也是一笔巨大的开支。“人手不够可以拉亲戚朋友上阵,物力不足可以租借、购买,资金周转不开却是个大难题!”张先生曾为此发愁。兖州农商银行的客户经理在实地走访、逐村对接种粮大户期间,了解到张先生的困境,根据他的资产状况和行业前景,为其推荐了“鲁担惠农贷”。工作人员打满工作时间、提高工作效率,100万元的备用金及时到位。“咱们的办贷速度太快了,解决了我的后顾之忧,接下来我可以撸起袖子大干一场了!”张先生信心满满地说。

作为地方性金融服务机构,兖州农商银行以服务“三农”为己任,深耕辖区,主动对接涉农企业、种粮收粮大户、粮食收购站等农业经营主体,及时宣讲各项惠农政策,灵活运用信贷产品,简化办贷流程,最大限度降低客户办贷难度与成本,以高效、务实之风为农业增产、农民增收、农村增活力注入金融“活水”。截至目前,该行实体贷款余额101.25亿元,其中涉农贷款余额47.81亿元,较年初增加1.24亿元。

曹优优 朱叶通

“加减乘除”法保春耕

眼下正是抢抓农时、春耕备播的关键时期,为充分保障农业生产物资供应,泗水农商银行抢抓春耕农时,主动对接走访,畅通服务渠道,加大信贷投放,为春耕备播和农业丰产丰收播撒金融“及时雨”。截至目前,全行实体贷款余额61.73亿元,较年初增加2.55亿元,其中涉农贷款增加2.03亿元,服务农户8410户。

摸排走访做“加”法,深耕大地经济。泗水农商银行早谋划、早部署,抢抓春耕时机,面向辖内农户、种植养殖大户、家庭农场、合作社、农业企业等逐户上门走访,及时了解农业经营主体的生产计划和资金需求,积极开展“送贷下乡”活动,入村、入企开展驻村办公工作,为农户和企业提供现场办贷服务,今年以来累计开展“驻点办公”800余次,行政村覆盖率达100%。

减费让利做“减”法,让利春耕生产。为确保春耕备耕信贷资金及时跟进,该行加大政策性贷款和线上贷款推广力度,一户一策调整贷款利率,节约客户的时间和融资成本,全面助力春耕备耕。同时充分利用微信公众号、LED屏幕等多种形式扩大贷款信息辐射范围。今年以来利率优惠政策惠及农户达300余户。

科技赋能做“乘”法,助力智慧农业。泗水农商银行用好、用实各类数字化信息化平台,依托智慧营销系统,梳理“四张清单”“农户清单”,开展分岗管户精准营销,宣传信贷政策。全面推行小额普惠贷款“无感授信”全覆盖工程,创新“无感授信、有感反馈、便捷用信”的新型信贷模式,在全县范围实现无感授信全覆盖,为农户备足春耕生产“备用金”。

精简流程做“除”法,打通绿色通道。该行开通春耕“绿色通道”,实行贷款限时服务制度,将“快”字融入贷款办理的各个环节,凡符合贷款条件的,做到当天审批、当天放款,确保第一时间为“春耕”生产提供资金支持。今年以来,新增贷款平均办理时限2天,严格控制在3天以内。

任彦峰



鱼台农商银行

金融“春雨”洒沃土 助力春耕正当时

人勤春来早,农时不等闲。当前正值春耕备播的关键时期,鱼台农商银行积极发挥农村区域金融主力军作用,聚焦县域农业生产需求,以“早谋划、快行动、优服务”为原则,依托金融产品优势,精准满足客户需求,将金融“活水”精准滴灌田间地头,为春耕备播注入强劲动能。截至目前,涉农贷款余额52.51亿元,较年初增加1.05亿元。

“普惠引领”,凝聚合力促振兴。该行积极对接村“两委”、农业龙头企业,启动“共创+春耕”行动,联合农业种植专家共同开展金融知识、种植技术宣讲,实现“融资”与“融知”双线发力。灵活运用支农支小再贷款、延期还本付息、利率优惠等普惠金融政策,切实减轻农户负担。截至目前,已累计发放新型农业经营主体贷款1877户,金额总计6.21亿元。

“问需于田”,精准对接解难题。为确保春耕资金供应不断档,提前部署,鱼台农商银行组织客户经理成立“春耕服务队”,深入乡镇、村社、农资市场、合作社及种植大户开展走访调研,建立智慧营销系统对接清单“网格化”摸排农户、农企资金需求。针对种子、化肥、农机购置及农田水利建设等关键环节,量身定制“农耕贷”“农机贷”等特色信贷产品,确保资金投向与农户需求精准匹配。截至目前,已累计发放支农支小再贷款1.85亿元。

“绿色通道”,高效服务保农时。为抢抓农时,他们开辟了春耕信贷“绿色通道”,推行“线上+线下”双线服务模式。线上依托“信e贷”“鱼信快贷”等数字化产品,实现“秒批秒贷、随用随还”;线下简化审批流程,对春耕贷款实行“优先受理、优先审批、优先放款”,确保资金“不过夜、不误时”。截至目前,已累计发放春耕备播贷款172户,3242万元,为乡村振兴发展提供了充足信贷支持。

李继强

