

济宁市全力推进支持小微企业融资协调工作机制落实落细 (五)

济宁银行

创新金融服务 为企业定制专属“金融套餐”



自小微企业融资协调工作机制实施以来，济宁银行聚焦小微企业融资需求，充分发挥属地优势和数字化特色，整体谋划、靠前对接，在寒冷的冬日为千家小微企业送去金融温暖。活动期内，累计为359户小微企业提供授信资金18.1亿元，放款17.58亿元。

组建专业队伍，走访千企万户。为做好小微服

务，济宁银行建立总、分支“两级专班”，总行专班加快小微“星标计划”“对公智慧营销支持平台”建设并陆续上线，强化小微资金计价及精准服务内部支撑；分支行专班逐户落实进村访企。为确保服务质效，总行部门建立垂直沟通群，选派优秀客户经理下沉辅导，分支行凝聚现有队伍合力，就“小微融资协调机制”服务进行针对性业务和技能培训后，每周不间断地对养殖基地、批发市场、产业园区等进行调研走访。

丰富线上场景，推出特色产品。济宁银行依托慧济生活 APP 的“创贷掌上办”手机端在全省率先上线，创业者“一部手机、足不出户、动手手指”就可以在慧济生活 APP 申请个人创业担保贷款。围绕小微企业个体差异较大，但抵质押普遍不足等情况，济宁银行推出了“供应链金融”“科技金融”“绿色金融”“场景金融”等一系列不同产品。充分利用当地资源，发挥特色产业优势，如“人才贷”为酒水高层次人才创业及初期企业发展注入了金融动力，“科技成果转化贷”在汶上让企业专利走出实验室走进生产车间，“肉牛通”

为梁山从事肉牛养殖行业的养殖户提供了信贷支持，“农副产品质押贷款”为金乡大蒜等农副产品经销商提供了资金保障。此外，供应链票据融资、数字债权融资、机器设备按揭融资等从小微客户所处的产业链条出发，依托核心企业信用，为小微客户提供了多种融资和支付方式。

山东吉田生物科技有限公司是我市招商引资重点企业，其产品主要包括天然生物物质类、化学合成类的吡嗪、吡咯等 12 个系列、280 多个品种，拥有专利 12 条，行政许可 4 个，是香料、医药中间体的生产基地。2022 年该公司项目建设末期，济宁银行邹城支行以固定资产贷款的模式为其授信 3000 万元，及时解决了公司建设末期的阶段性困难。小微企业融资协调机制工作开展以来，当地专班联合济宁银行到该企业现场走访座谈，了解到企业在项目建设完毕后生产初期流动资金仍存在一定缺口，济宁银行邹城支行又为企业增信铺底流动资金贷款 1000 万元，同时给予一定的利率优惠，目前已为企业投放 636.76 万元，为企业后续生产注入了强劲的动力。

范舒

广发银行济宁分行

搭建融资桥梁

推动企业稳健前行

广发银行济宁分行深入贯彻落实党中央、国务院关于支持小微企业发展的决策部署，加强组织保障，健全工作机制，提升服务质效，推动小微企业融资协调工作机制落地见效。2024 年广发银行济宁分行普惠小微贷款累放 4.28 亿元，普惠贷款增速达 17.23%，普惠型涉农贷款、无还本续贷业务等指标均完成上级任务目标。

快速响应、专班推进，画好“施工图”。广发银行济宁分行党委高度重视，第一时间建立支持小微企业融资协调工作机制，调动全行资源，跨条线、跨部门，成立分支行两级工作专班。由分行行长挂帅督管，明确工作任务，细化实施步骤、优化行动方案，组织专人专项负责小微企业项目，自上而下，层层落实，切实解决小微企业“融资难、融资贵、融资慢”等问题，打通小微企业融资的堵点卡点，减少惠企政策与企业体感之间的“温差”，引导信贷资金快速直达小微企业。

主动对接、千企走访，搭建“沟通桥梁”。广发银行济宁分行充分把握建立支持小微企业融资协调工作机制的契机，主动对接济宁市各区县小微企业融资协调工作机制专班，积极开展“千企万户大走访”活动，选派业务骨干深入市场、园区、商圈，全面对接小微企业实际融资需求，全方位评估企业的资产状况和发展前景，有针对性提出符合企业特点和需求的融资方案。目前，广发银行济宁分行已部署各营销团队对接《专精特新中小企业名单》《科技型中小企业名单》《攀登企业名单》等近千户小微企业客户，定期汇总走访企业的相关信息，画好小微企业服务微型“地图”，提高工作质效。

链式服务、助企纾困，打通“最后一公里”。广发银行济宁分行通过对普惠小微客户贷款实行 FTP 优惠的政策，将济宁市各区县工作专班审核确认的“推荐清单”中的小微企业客户纳入绿色审批通道服务，明确授信时限，认真落实国家金融监管总局最新的尽职免责和续贷新规，整合共享内外部资源等细化的政策措施，为小微企业提供一揽子金融服务，切实提升金融支持小微企业工作质效。济宁市某电气有限公司是一家集电机深度研发、设计，以及生产、销售为一体的高新技术企业，在市场上拥有较高美誉度。该企业先后荣获专精特新“小巨人”企业、山东省瞪羚企业、山东省“一企一技术”创新企业等荣誉。在企业的发展过程中也曾面临过因产业升级和技术研发“关卡”带来的资金困难问题。广发银行邹城支行第一时间成立了工作专班，为企业“量身定制”了金融方案，并提供绿色审批通道，从贷款申请到贷款到账，一共花了不到 5 天的时间，为小微企业持续健康发展及时注入了金融“活水”。

下一步，广发银行济宁分行将持续贯彻落实党中央、国务院决策部署，扎实做好普惠金融大文章，不折不扣落实好支持小微企业融资协调工作机制相关要求，有效提升小微企业金融服务质效，为小微企业高质量发展提供金融支持。

高洋

枣庄银行济宁分行

携手小微企业

共创高质量发展新篇章

枣庄银行济宁分行积极响应政策号召，推动小微企业融资协调工作机制落地见效，深入开展“千企万户大走访”活动，在服务小微企业领域深耕细作。自活动启动以来，已成功发放小微企业贷款 2.72 亿元，为我市小微企业发展注入源源不断的金融活水。

责任担当：减费让利，为小微企业解困

枣庄银行济宁分行深刻认识到小微企业在经济发展中的重要性以及面临的诸多困境，依托国家、省、市三级支持小微企业融资协调工作机制，将责任化作实际行动。在贷款业务办理环节，主动承担、减免小微企业及个体工商户的押品评估、登记、保险等手续费用。通过优化内部流程、精细成本管控，切实减轻企业经济负担。自活动开展以来，累计为各类企业节约费用达 5.5 万余元。同时，持续加大对普惠小微贷款的利率优惠力度，让企业以更低的成本获得资金支持，为小微企业的生存与发展提供了坚实的金融后盾，彰显了金融行业的社会责任感，赢得了小微企业的信任与认可。

特色创新：聚焦三农，帮小微企业致富

该行精准聚焦不同领域企业的多样化需求，尤其是农村区域种植养殖个体工商户的融资难题，积极探索特色金融服务路径。梁山的汪女士经营着一家专门养殖食用育肥山羊的基地，但因资金问题，新一批羊羔的采购遇到困难。枣庄银行济宁梁山支行在得知情况后，主动与汪女士取得联系。考虑到汪女士年纪较大，且对手机操作不太熟悉，采取了上门服务的方式。通过高效的工作流程，仅用 3 个工作日便成功审批通过了 13 万元的信用贷款，及时缓解了汪女士的紧迫需求，这笔资金如同一场及时雨，让育肥基地迎来新的发展契机，让汪女士对未来充满信心。该行通过特色化、差异化的金融服务，有效地满足了农村小微企业的多元需求，助力乡村振兴。

深度合作：精准扶持，陪小微企业成长

该行注重与小微企业建立长期稳定的合作关系，关注企业发展的不同阶段需求，提供精准扶持。嘉祥县一家刚入驻产业园区的新型化工企业，面临设施不完善和流动资金紧张的双重困境，严重制约了企业承接大额订单的能力。枣庄银行济宁嘉祥支行通过园区管理委员会获悉企业情况后，迅速展开深入调查，结合企业发展潜力，为其量身定制金融服务方案，提供了 300 万元的贷款。这笔资金有效缓解了企业的资金压力，为企业的后续发展奠定了坚实基础。枣庄银行济宁分行通过这种深度合作的方式，与小微企业携手同行，共同成长。

展望未来，枣庄银行济宁分行将继续深化小微企业融资协调机制工作及“千企万户大走访”活动，秉持责任、高效、特色、合作的服务理念，持续为小微企业提供全方位、多层次的金融支持，助力我市小微企业实现更高质量的发展。

李冰

交通银行济宁分行

引金融“活水”进“千企万户”

交通银行济宁分行认真贯彻落实支持小微企业融资协调工作机制，迅速开展“千企万户大走访”活动，全力推动小微企业融资协调机制落地生效，通过优化流程、创新产品、提升质效、减费让利等多措并举，精准服务助力济宁市小微企业发展壮大，为实体经济高质量发展注入金融“活水”。

完善机制建设，加强推进落实。自小微企业融资协调工作机制启动以来，交通银行济宁分行高度重视，第一时间召开专题会、再部署会，成立分、支两级工作专班，并联动县域网点同步组建执行团队，建立常态化的小微企业融资需求对接机制，全面对接各级政府专班。通过明确任务分工、梳理产品清单和强化走访力度，加强与地方政府、行业协会、产业园区等多方合作，快速搭建起“金融+政府+企业”三方联动的高效服务机制。

创新金融产品，满足特色需求。为满足小微企业

多样化的融资需求，该行不断创新金融产品和服务模式。针对不同行业、不同发展阶段的小微企业，推出了“普惠 e 贷”“批量担保贷”“供应链金融”等特色产品，覆盖了从初创期到成熟期的全生命周期融资需求。特别是针对科技创新型小微企业，分行推出了“科创齐鲁贷”产品，以纯信用的融资方式帮助企业解决轻资产、无抵押的融资难题，有力支持了地方科技创新和产业升级。截至 2025 年 1 月末，全行累计为走访企业发放贷款 29322 万元，共计 302 户。

畅通融资渠道，提升审批质效。“贷款资金不仅 3 天就到位，额度还从 300 万元提升到了 500 万元，交行太给力了！”曲阜市某电缆有限公司负责人激动地说。该公司是省级专精特新、科技型中小企业，2024 年年底因订单增加造成企业流动资金紧张，于 12 月 5 日向交行济宁分行申请流动资金贷款额度 300 万元，该行根据企业实际资金需求，充分利用相关利好政

策，为其提升信用额度至 500 万元，并现场收集贷款所需材料，开通绿色审批通道，于 12 月 7 日完成各项审批工作。客户当天使用网银在线提款并支付了贷款，解了燃眉之急。切实为辖内小微企业提供了更加高效、便捷的金融支持。

降低融资成本，提振发展活力。一直以来，该行始终践行普惠金融理念，在产品利率设置上调整压降空间，用好贷款利率定价授权，加大让利实体经济力度，对部分企业贷款给予利率下调，进一步降低客户融资成本和经营成本，提振企业发展活力；对于经营困难的企业，坚持做到不抽贷、不断贷、不压贷，通过无还本续贷等多样化的支持措施，以金融“活水”为企业注入动力，全力助企纾困解难。2024 年，该行对符合条件的小微企业实行利率优惠，平均贷款利率同比下降 10 个百分点，切实减轻企业成本负担，真金白银让利于企、让利于民。

吕林 张恒

梁山农商银行

绿色金融润沃土 政银携手谱新篇

梁山农商银行作为服务地方经济的主力军，主动融入专班工作机制，积极开展“千企万户大走访”活动，深入田间地头、工厂车间，建立“企业需求台账”，运用“四张清单”精准画像，将政策红利转化为企业发展动力。

2024 年 12 月，该行在走访中发现某化肥公司正面临发展瓶颈。该公司负责人吴经理是当地知名的“乡村好青年”。企业通过创新“畜禽废弃物+有机元素”发酵工艺，将养殖粪污转化为高效有机肥，既能替代传统化肥降低农户成本，又能解决畜禽污染难题，产品畅销周边多个县市。然而，随着订单量激增，企业急需 500 万元资金引进绿色农药生产线、升级环保处理设备，却因缺乏抵押物陷入融资困境。

该行立即启动专班联动机制，一方面，联合财金融资担保公司提供增信支持；另一方面，依托县政府“乡村好青年”培育工程，为其匹配“乡村好青年贷”专属产品。从资料收集到审批放款仅用时 2 天，500 万元资金直达企业账户。

资金到位后，企业迅速完成技术升级，新建的智能化生产线提升了有机肥日产量，并且产品有机质含量处于行业领先地位，引进的农药残留降解技术，可将农作物化学污染降低。该行并未止步于“一次性输血”，而是联动专班成员为企业设计“链式服务”方案，销售链拓展。下一步将通过梁山农商银行“智 e 购”电商平台，将更多的“绿色农资”带给需要它们的人。吴经理感慨道：“从创业初期的 50 万元‘青创贷’，到

如今的 500 万元‘乡村好青年贷’，农商银行总能在我最需要的时候雪中送炭。政府搭建的融资专班更让我们吃下‘定心丸’，现在连省外客商都主动找上门合作！”

此案例的成功实践，推动梁山县政银合作机制持续优化。梁山农商银行创新绿色信贷制度，对环保达标企业给予利率优惠，2024 年累计让利超 600 万元；融资专班建立“金融顾问团”，为小微企业提供财务管理、政策申报等“一揽子”服务。

金融“活水”既要精准灌溉，更要持续滋养。随着“财政贴息、银行让利、担保增信”的服务体系日益完善，更多“吴经理”们正乘着政策东风，在乡村振兴的广阔天地中书写新的传奇。

管新景

微山农商银行

深耕服务小微企业 打造“金融便利店”

为全面落实国家支持小微企业融资协调工作机制政策，微山农商银行紧紧围绕高质量发展任务目标，以“千企万户大走访”活动为突破口，采取组专班、广走访、提措施等系列举措助力辖内小微企业扬帆起航。截至目前，累计授信金额 8.11 亿元，发放贷款 5.74 亿元。

千企万户走访，凝聚服务合力。该行将“千企万户大走访”活动与日常走访活动相结合，深入生产一线车间，与企业管理人员面对面交流，了解企业发展状况，宣讲金融政策，推介信贷产品，面对面摸透实情，实打实解决问题。通过早扫集、晚扫街、下班后一小时内外勤联动营销，对沿街商户多频次开展回访营销，打造全方位、立体化的营销体系，实现商户营销全覆盖、产品营销全覆盖，达到信贷产品客群精准，金融服务直达一线。

强化产品保障，增强资金投放。该行不断创新特色产品，加大支持力度。在实际运行中，小微企业融资协调工作机制成效显著。许多因抵（质）押担保不足、贷款有困难的小微企业，创新推出“企业+银行+担保机构+家庭农场（农户）”等多种新型服务模式，解决“融资难”问题；对先进制造、绿色环保、科技创新等小微企业，建立企业“白名单”制度，为企业发展壮大提供精准服务；建立县域特色产业企业“清单”，在机制的协调帮助下，成功获得发展所需资金。

“以前我们对知识产权的认知有限，并不知道知识产权可以质押办理贷款，当贷款资金到账后，才深刻感受到知识产权的价值和力量，微山农商银行真是帮了我们公司大忙了，贷款资金的及时发放解决了困扰我多日的难题。”某科技公司负责人感慨道。该公司是一家专业从事工程机械精密配套产品的综合企业，因

公司升级改造环保配套设备，流动资金一度十分紧张。该行工作人员在政银企对接会上了解到企业在发展中的资金难题，第一时间与该公司进行对接，发现该公司有一种为气缸盖铸造生产用落砂装置的发明专利，并为其详细介绍了知识产权质押贷款相关的优惠政策，推荐了组合贷款，仅用了两天时间 500 万元的信贷资金就发放到了该企业的账户上，及时解决了企业资金难题。

小微企业融资协调工作机制，不仅为小微企业解了燃眉之急，更点燃它们的发展希望。下步，该行将积极践行金融工作的政治性、人民性，坚持深度服务小微企业，提升金融服务质效，让金融“活水”更快、更准地流向小微企业，实现对小微企业的“短、频、急”融资服务，力争把微山农商银行真正打造成微山人民家门口的“金融便利店”。

殷晓茹