

济宁国投财信担保集团

# 打好担保服务“组合拳” 赋能民营经济“加速跑”

近年来,济宁国投财信担保集团以普惠金融支持实体经济为着力点,不断加大民营企业担保力度,提供有力的担保支持。截至8月末,济宁国投财信担保集团融资担保余额206亿元,其中民营经济市场主体占93.98%,走出了一条具有济宁特色的政府融资担保路径。

## 创新引领民营企业成长

落实涉企惠企政策。济宁财信担保与市人社局、财政局、业务承办行围绕创新创业群体推出“创业担保贷”,实现了政府性融资担保与创业担保贷款政策的融合。充分发挥政府性融资担保和创业担保基金双杠杆作用,累计支持创业主体2.6万户、56.40亿元。针对全市11个农业产业集群、产业联合体重点支持龙头企业,精准打造“农业龙头担保贷”,利用市农业农村局、市财政局给予贴息、保费补贴和风险补偿等优惠政策,撬动更多银行信贷、金融“活水”流入“三农”领域,真正助力农业产业化龙头企业做大做强,累计为356家农业龙头企业担保20.59亿元。

量身定做多元化产品。济宁财信担保针对民营经济融资需求多样性的特点,先后推出“专精特新贷”“绿色产业

贷”“济担科创贷”等系列产品,将有限的担保资源向高新技术、科创类等重点企业倾斜,为972户高新技术和科创类企业提供担保55亿元。

降费让利使企业真正得实惠。济宁财信担保实施“免担保费+降担保费”减负措施。通过“免”,在“创业担保贷”、单户100万元及以下“总对总担保”业务免收担保费的同时,对符合条件的农业龙头担保贷、科技补偿担保、锁汇保等产品实施阶段性免收担保费。通过“降”,对单户担保金额500万元及以下的小微企业收取的担保费率不超过1%,对单户担保金额500万元至1000万元的小微企业收取不超过1.5%,对单户担保金额1000万元以上的单项冠军、专精特新、瞪羚等企业的担保费率,按照“保本微利”的原则收取。据测算,平均担保费率低至0.15%,较全省担保费率平均水平低0.29个百分点,累计为4.3万户小微、“三农”等市场主体降费7.9亿元,政府性融资担保机构的作用得到有效发挥。

## 积极融入产业发展大局

搭建政银担企桥梁纽带。济宁财信担保建立“政银担

企”融资对接机制,搭建“部门联手、市县联动、银担企互动”合作桥梁,为民营企业营造良好融资环境。不断加大银担合作力度,目前已与38家驻济金融机构签订“二八分险”合作协议,授信额度达417亿元,实现了济宁地区银担合作全覆盖。

创新实现两个“首次”。济宁财信担保与山东担保集团合作,为兖州区某建材有限公司1000万元电子商业承兑汇票转让背书提供担保增信,通过嵌入供应链票据的开票支付、背书转让、贴现融资等环节提供担保增信服务,高效盘活核心企业应付账款,落地全国首笔供应链商业票据背书加保贴现业务。与省普惠担保公司在全省首创开启“1+2+N”的科创企业融资担保新模式,首笔联合担保业务1000万元落地国家级高新技术企业济宁某生物科技有限公司。

大力实施数字化转型。争取全国政府性融资担保数字化平台建设首批试点上线单位,完成数字化平台国家、省、市、县四级体系线上对接。担保业务管理系统与全市11家农商行实现银担直连,业务受理、资料传输、项目审批、保函回传全流程线上化办理,进一步提升了服务质效,降低了人为操作风险。

赵岩

## 工行梁山支行

### 积极宣传人民币防伪知识

为切实做好反假货币宣传工作,近日,工行梁山支行开展反假货币宣传专项活动,通过多层面宣传,让广大市民、务工人员、青少年、老年人等重点人群掌握人民币防伪知识和技能。

以营业网点为阵地开展宣传。工行梁山支行通过网点LED显示屏滚动播放反假货币宣传理念,用厅堂海报屏循环播放反假货币宣传海报,在网点摆放宣传折页,开展厅堂微沙龙等,向客户宣传假货币的典型特征及发现假货币的处置方法。

利用线上渠道扩大宣传覆盖面。该行收集假货币骗术惯用手法等案例,结合人民币防伪特征、辨识真假货币的方法、人民币图样使用规定等知识,积极在朋友圈、微信群等线上渠道集中宣传,增强宣传覆盖面。

落实网格化管理,主动对接基层社区。该行工作人员走进社区、公园进行宣传,向公众分发宣传材料,面对面开展反假货币知识宣传,通过知识讲解和案例分析的方式,提高公众的金融知识水平。

温春景

## 中国太保

### “与亚运健儿面对面”在渝举行

近日,“太平洋保险·亚运健儿面对面”活动在重庆举行,逾400名中国太保客户参加。杭州第19届亚运会田径男子100米金牌获得者、男子4×100米金牌获得者、“太保蓝之队”成员、太保服务体验官谢震业出席活动,分享夺冠经历,并与太保客户互动交流。

作为杭州亚运会官方合作伙伴,中国太保携手田径运动员谢震业,中国女子排球队、游泳运动员张雨霏、覃海洋,组成“太保蓝之队”共赴亚运会,并在杭州设立了绿色保险服务门店,助力“绿色亚运”,服务参赛选手、工作人员和观众。

在活动现场,中国太保发布了“芯活力”服务品牌,正式启动第三届康养嘉年华活动。此前,中国太保寿险已连续两年在全国开展康养嘉年华活动,帮助客户开展周期性健康检测,建立长期健康管理档案,提升健康管理水平。在即将开始的第三届康养嘉年华活动中,中国太保寿险将为客户带去更好的服务体验。

孟维程

## 新华保险济宁中支

### 对环卫工人开展消保宣传



为加大金融知识宣传力度,保障消费者合法权益,新华保险济宁中支针对环卫工人开展了“消保金融知识面对面”教育宣传活动。

消保宣传员向环卫工人发放“以案说险”宣传单页,提供消费维权咨询,普及消保知识,以实际案例为环卫工人详细讲解如何防范推销陷阱,引导大家理性消费,强化权益保护意识。

张颖 王锐

## 平安人寿山东分公司

### 走进医科大学宣传金融知识

近日,山东省保险行业协会、省保险学会联合山东第一医科大学医疗保障学院,举办“汇聚金融力量 共创美好生活——金融知识进校园”宣传活动。平安人寿山东分公司培训部副经理刘晶以《走进保险》为题,从保险的起源与发展、保险的分类、保险经营的原则以及保险的意义四个方面进行了阐述。会场外,平安人寿山东分公司的工作人员向参会的同学们发放宣传折页,讲解金融消费者八项权益、如何保护个人信息安全、防范金融诈骗和校园贷风险等金融知识,进一步提高了师生们的风险防范意识。

崔培娜

## 太平人寿

### 为新青年群体提供保障

为满足新青年群体在创业、居住、消费、医疗等方面的金融需求,太平人寿从打造坚实的健康保障到开展独具特色的金融知识宣教,全面为“新青年”群体保驾护航。

5年前,小丽母亲为正在读大学的小丽配置了太平人寿的重疾险和医疗险。近期,已经走上工作岗位的小丽在体检中发现宫颈上皮病理异常,遂前往医院进行诊治。治疗不仅给小丽造成了生活上的不便,也让她步入社会的她有了不小的经济压力。阶段治疗结束后,小丽联系太平人寿进行医疗险理赔。

太平人寿工作人员通过仔细查阅小丽的重疾险投保合同,发现诊断符合合同约定的轻症赔付条件,于是主动告知小丽并协助她提起了相关理赔申请。最终,太平人寿赔付小丽医疗费用2万余元,轻症赔付金2万元,并根据合同约定豁免了后续15年保费,且后续保障依旧有效。

王丽娜



近日,2023中国(北京)数字金融论坛在京举行,论坛以“融合与升级:共建数字金融新生态”为主题,对当前数字金融发展进行了成果总结和前瞻性讨论,集中展示近一年来数字人民币在拉动居民消费、服务国家战略、助力数字化和绿色转型等方面的建设成果。在论坛设置的数字人民币体验区,工商银行与中国移动联合研发的数字人民币SIM卡硬钱包,该硬钱包支持无网无电支付。

李鑫 摄

## 普惠金融 一线行

### 济宁银行泗水支行

### 加大对中小微企业支持力度

2011年,浙江温岭人王德定在泗水县成立济宁鸿润食品股份有限公司,在他的全力经营下,公司一直稳步发展。2018年底,正在构筑新厂房的济宁鸿润食品股份有限公司流动资金突然吃紧,5000万元的资金缺口让王德定心急如焚。济宁银行泗水支行得知这一消息后,第一时间深入企业了解情况,成立授信专班,紧锣密鼓开展送审报批程序,最终成功为该企业集团授信(含子公司)3680万元。另外,鉴于当时企业还款压力较大,该行为其调整为3年期贷款,帮助企业渡过了难关。

“济宁银行不仅仅是服务好,放贷快,那年冬天更是雪中送炭,让我这个异乡人深深感受到了温暖。”回忆起当年的一幕,王德定依然很激动。

如今,济宁鸿润食品股份有限公司已经是山东省农业产业化龙头企业,实现了生产过程全检测、生产管理全封闭,先后通过ISO22000、ISO14001系列标准认证和农产品无公害认证,产品质量达到了国内先进水平,2022年产值达到20亿元。

面对中小微企业的经营困难和稳经济大盘的金融使命,济宁银行泗水支行认真贯彻“敢贷、愿贷、能贷”

长效机制,充分发挥地方金融管理机构链条短、决策速度快、经营机制活的优势,加大对各类中小微企业市场主体的纾困帮扶力度。

山东鑫隆管业有限公司是国家级高新技术企业、山东省瞪羚企业、山东省科技型中小企业。近三年来,公司受下游客户回款不及时影响,面临流动资金紧张。济宁银行泗水支行认真学习国家相关信贷支持政策,主动向企业提出为其办理科技成果转化贷款,通过调整贷款品种,为企业节省了几十万元资金,有效减轻了企业贷款还款压力。

截至8月末,济宁银行泗水支行累计投放贷款4.31亿元,授信客户23户,贷款余额6.72亿元。其中中型客户2户,贷款余额6000万元,小微企业客户20户,贷款余额5.97亿元。济宁银行泗水支行行长李艳萍表示,将继续深入贯彻落实优化营商环境政策,全面深化中小微企业金融服务,通过持续优化信贷结构、提升客户便捷服务体验度、提高客户经理服务效率等多种方式,加力助推地方经济高质量发展。

记者 郑慷 通讯员 许建军

### 泗水农商银行

### “泉源乡情贷”引雁归巢搭金桥

“多亏了政府的好政策和农商行的好产品,好服务,给我们这群‘归雁’提供了发展的沃土,我们真正赶上了创业的好时代!”山东欧诺威数控刀具有限公司总经理王金梅深有感触地说。

山东欧诺威数控刀具有限公司注册于2014年,是一家集研发、制造、销售各种精密数控刀具及机床附件为一体的互联网型贸易公司。目前,公司拥有120名员工,2条生产高精度数控刀柄的生产线。公司的发展进入快车道,离不开泗水农商银行的资金支持。

“2009年,我们带着在外打工赚的10万元回家乡创业,没多久就遇上了资金困难,是泗水农商银行的四万五千元贷款帮我们渡过了难关。15年来,我们赶上了大众创业、万众创新的好机会,政府对我们创业青年有很多优惠政策,泗水农商银行的‘泉源乡情贷’让我们再也不用为资金发愁,可以心无旁骛地钻研技术,扩大生产。”王金梅对公司未来的发展充满信心,预计今年的产值能突破9000万元。

近年来,泗水县委、县政府探索实施“四郎回乡”工程,鼓励泗水籍大学生、外出务工人员等各类人才返乡创业,助力乡村振兴。泗水农商银行积极响应金融支持实体经济号召,坚持支农支小,聚焦主责主业,针对不同客户群体推出了“创业担保贷”“鲁青惠企贷”“土地使用权质押”等覆盖面广、适配性强、普惠度高的金融产品,实现“量体裁衣”精准服务。该行紧紧围绕当地特色产业、专精特新小微企业、新型农业经



营主体等普惠金融客群,深化“四张清单”走访对接,开展“首贷培植”“金融辅导”“走进走访行动”“驻村办公”等专项行动,推广“无感授信”新模式。信贷人员办公地点由营业网点转移到服务的行政村、社区、专业市场、工业(产业)园区等客户聚集区,面对面问需于民,零距离上门服务。截至8月末,该行各项贷款64.56亿元,较年初增加3.87亿元,实体贷款余额51.58亿元,较年初增加5.36亿元。其中普惠金融领域贷款余额27.43亿元,较年初增加2.14亿元,占实体贷款余额的53.18%。

记者 郑慷 通讯员 许建军

## 建行济宁分行 “科技补偿贷” 护航科技型中小企业

近年来,建行济宁分行不断提升金融服务实体经济的工作质效,大力推进普惠金融业务,用实际行动护航小微企业的发展。

山东奥能医疗科技有限公司坐落于济宁市高新区,公司成立于2014年10月,是国家科技型中小企业。公司因生产需求增大,原材料价格上涨,资金存在一定缺口,而融资又缺少抵押物。建行济宁分行上门走访时,公司了解到建行“科技补偿贷”产品不用抵押、担保,在其他银行贷款家数金额也没有限制,材料也很简单,山东奥能医疗科技有限公司总经理朱连立递交了材料,申请贷款300万元。该行很快就完成了审批、放款。企业通过这笔资金,完成了原材料的采购。这笔款项对企业经营发展提供了帮助。

据了解,建行推出的“科技补偿贷”业务是对国家科技型中小企业信息库的小微企业发放的,由山东省科技厅和济宁市科技局共同提供风险补偿,用于企业科技研发、成果转化或产业化的信贷业务。截至2023年8月底,建行济宁分行累计通过省科技厅备案客户271户,金额9.68亿元,有力地支持了中小企业发展。

许建军

## 兴业银行济宁分行 创新评价体系 助力民营企业融资

兴业银行济宁分行不断强化改革创新、减负纾困、精准扶持,着力解决阻碍民营企业发展的突出问题,持续加大对民营企业贷款支持力度,促进民营企业高质量发展。

兴业银行济宁分行通过“金融服务进万企深化年”等活动,加大对民营制造业企业的信贷投放。该行积极对接济宁市科技局、工信局等部门,建立民营科技型中小企业信息对接机制,开通绿色审批通道,优先办理民营企业贷款审批和投放。创新推出“技术流”评价体系,通过对民营企业产学研、获得奖补、科技资质等维度指标的客观综合评价,形成符合企业实际情况的评分,以此构建差异化审批模型,变“技术流”为“资金流”,更好地助力民营企业融资。截至8月末,该行民营企业贷款户数达到185户,较年初新增11户,系统内全省排名第四。小微企业贷款余额达到9.24亿元,较年初新增3.46亿元,系统内全省排名第一。

该行积极提升对民营企业的融资服务水平,健全民营企业“敢贷、愿贷、能贷、会贷”机制,对国家级、省级、市级专精特新企业进行逐户对接推广,充分发挥“投行+商行”业务优势,为培育和扶持中小企业提供一揽子专业化金融服务。该行通过“兴速贷”等小微企业线上贷款产品,提高企业获得信贷便利程度。积极落实LPR利率下调和金融惠企政策,降低企业融资成本,为民营企业减负让利。

卢川

## 浦发银行济宁分行 “专精特新贷” 赋能科创企业

一直以来,浦发银行济宁分行持续创新金融产品,优化服务模式,积极为企业提供融资支持。该行聚焦专精特新企业的融资需求,针对其“轻资产、融资难”的痛点,推出“专精特新贷”,打破传统模式,提高审核效率,为科创企业提供全方位的金融服务。

专精特新企业掌握行业内尖端技术,但多数专精特新企业都是小微企业,在研发投入、购置厂房、添加设备、流动资金等方面因缺乏足值抵押物导致融资困难。浦发银行推出“专精特新贷”,为专精特新企业提供信贷支持,同时提供整合投放、结算、融资、现金管理、行业咨询等综合金融服务。

山东某电力器材有限公司成立于2000年12月,公司为高新技术企业、专精特新“小巨人”企业。公司主导产品为电力金具,用于高压架空输电线路和变电站(站)户内外配电装置,该公司2010年进入国家电网开展供货业务。今年8月中旬,浦发银行济宁分行客户经理得知该公司融资需求后,立即上门对接,了解到客户受疫情影响,2022年3季度全部停产,期间未经营。恢复生产后原材料和产成品运输也存在一定困难。企业下游客户主要为国家电网及其子公司,应收账款较多,周期较长,流动资金较为紧张。客户经理为企业申请综合授信额度1000万元,并于9月8日为企业发放了贷款500万元,解决了企业资金困难,支持了企业发展。

杨文强