

邮储银行济宁市分行 各项贷款年增突破百亿大关

邮储银行济宁市分行坚持服务实体经济，积极发展普惠金融，支持重点项目建设，助力乡村振兴，助推消费升级。截至9月19日，该行各项实体贷款年增100.59亿元，成功突破百亿大关，继今年各项贷款余额突破400亿大关后，邮储银行济宁市分行再次实现了跨越式的发展。

投放聚焦，全力支持重点项目建设。邮储银行济宁市分行积极对接国家和省出台的最新版政策，围绕交通基建、城市更新、双碳转型等重点领域加强项目储备和投放，持续优化产品和流程，推进政策落地并取得实效。2023年先后落地运河城市更新、济宁印象城市更新等重点项目建设。截至目前，该行公司贷款年内净增超过39.85亿元。

政银携手，打出助企纾困组合拳。为畅通政银合作渠道，支持全市小微企业持续健康发展，该行与市场监督管理局联合开展“政银携手 共助小微”活动，制定“政银携手 共助小微”三年活动计划，通过推进信息共享、搭建服务载体、优化服务方式、创新融资产品等举措，为个体私营经济提供常态化、精准化、全方位的金融服务。为缓解小微企业融资难，该行充分运用科技成果转换风险补偿政策，为科技型中小企业量身打造“科创企业贷”，以科技部门提供的风险补偿资金作为企业融资担保增信措施，使企业可以不用提供担保物申请信用贷款。该行充分发挥企业专利质押金融赋能作用，为具有知识产权企业量身打造“知识产权质押贷”，以企业专利等知识产权质押为企业提供增信支持，使企业享受最高LPR利率的知识产权质押融资贴息政策。2023年以来，该行累计发放科技信用贷及知识产权质押贷款超7亿元，进一步激发了市场主体活力，助力小微企业健康发展。

优化服务，助推消费升级。为助力居民实现“安家梦”，该行深耕房贷业务，持续优化服务，打造“进城买房就找邮储银行”的房贷特色品牌。该行调整一手房项目准入要求，扩大合作项目数量，稳步推进带押过户政策落地，进一步降低交易风险和成本。与房产中介广泛开展合作，加快二手房流通和交易。2023年实现房贷净增12.83亿元。该行加大额度类消费贷款的投放力度，下调抵押类消费贷款准入门槛，增加还款方式，满足了更多市民装修、购车、旅游、购买大额消费品的融资需求，减轻了客户还款压力，缩短了业务流程，提高了业务处理效率，提升了客户体验。该行以业务流程再造为抓手，强化“互联网+金融渠道”融合对接，提供“一站式”创新服务模式，拓展服务空间，年内实现非房贷类消费贷款净增6.63亿元。

精准施策，点燃普惠金融新引擎。邮储银行济宁市分行依托“行长访厂长”等金融大走访活动，深入市场调研，建立了小微企业信贷服务队伍。该行不断加快传统业务向线上业务转型速度，将小微贷产品打造成优化客户结构、做大客户基数、迅速占领市场的“拳头”产品。综合运用税务、发票等模式，通过跨境、工程、结算等场景支持特定客群，以普惠金融生态版图为抓手，聚焦小微企业、政银合作、双创领域、民生领域四大客群，制定“1224”企业走访服务计划，为企业精准画像，一户一策制定综合开发方案。截至目前，该行小微企业贷款实现年增13.96亿元。

邮银协同，奏响乡村振兴最强音。该行紧抓数字化转型机遇，依托科技赋能，加快产品创新，优化金融服务，通过深入调研

宁各县市区特色产业和市场，抓好“一县一品”，围绕产业特色进行培育，加快信贷投放。该行通过“内部挖潜+自主采集+外部互联”的方式积极推进整村授信，加快推进农业农村大数据平台建设。在受理端，依托移动展业设备为农户提供一揽子上门综合服务；在产品端，积极探索“小额、广覆盖”的主动授信机制，为广大农户精准画像，创新推出无抵押、无担保的纯信用线上信用贷款；在支用端，农户通过手机银行足不出户便可实现额度支用，进一步打破了物理网点的束缚。目前，线上支用率已突破90%。截至目前，该行涉农贷款余额实现年增35.96亿元。

该行还发挥中国邮政各板块资源禀赋优势，与邮政公司济宁分公司凝聚共识，以“融资E”为切入点，重塑场景和生态模式，邮银合力助力乡村振兴。截至目前，该行与邮政公司济宁分公司合力打造乡村振兴示范点190个，协同共建普惠授信信用村122个。作为邮银协同标志性指标的“融资E”业务年增达到3.64亿元，户数年增达到2812户，居全国第1位。

张新宽

中国银行济宁分行 普惠小微贷款突破50亿

中国银行济宁分行秉承“深耕实体经济，服务普惠小微”金融理念，以全市小微企业市场主体融资需求为出发点，以打破小微企业融资困境为落脚点，为企业发展注入“金融动能”，为企业成长畅通“金融通道”。近日，该行普惠小微贷款余额首次突破50亿元。

以专业的服务团队为小微企业发展领航。该行高度重视小微企业金融支持工作，组建了“部门+支行”专业服务团队，依托支行深入对接，部门精准定策，一企一策，一户一策，动态掌握最新惠企政策及企业融资需

求变化，为企业送上金融“及时雨”。

以优质的信贷产品为小微企业成长助力。该行依托总行、省行特色信贷产品，为企业个性化授信服务，满足对公、对私各类客户在审批、额度、定价等方面的差异化需求。今年以来，该行实现多个系统内全省首笔贷款落地，搭建商超“租金贷”“金乡大蒜”等特色场景，为各领域小微企业成长助力。该行在2023年累计为300余家小微企业减免抵押登记费、评估费，为多家小微企业叙做无还本续贷，并持续提供普惠优惠利率，真正为小微企业纾困解难。 孟玉

普惠金融 一线行

工行曲阜支行

发力普惠金融 赋能实体经济



“把企业‘信用’变为信贷‘资本’，工行为我们办了件大好事。”提到一个月前的办贷经历，曲阜恒威水工机械有限公司负责人翟常伟感慨道。作为专业制造设计与制造回转式清污机的公司，随着财政部支持水利工程建设专项资金的到位，企业订单大幅增加，购买原材料急需大额流动资金，但企业缺少可抵押担保的资产。工行曲阜支行深入对接后，仅用两周便为其发放了1000万元的“科创贷”，解了企业的燃眉之急。

该行紧紧围绕曲阜市产业布局，针对部分企业“轻资产”的特点，探索创新服务模式，充分运用“科创贷”“人才贷”“税务贷”等线上线下专属产品，精准提供金融服务和产品，解决企业在担保方式、融资规模、融资成本等方面的问题。

需要企业提供足额抵押物，而且发放速度快，让我们有更多的资金和精力投入到研发和生产中。”曲阜良友食品有限公司法定代表人孙庆义说。曲阜良友食品有限公司是一家集食用油研发、加工、灌装于一体的食用油现代化加工企业，具有年加工30万吨玉米胚芽的生产能力。当了解到企业存在融资需求时，该行第一时间上门对接，了解到企业缺乏抵押物，其法人为“齐鲁之星”，便提供了定制化金融方案，采用“人才贷”解决企业融资难的问题。

这正是工行曲阜支行发力普惠金融、赋能实体经济的一个缩影。该行紧跟地方战略性新兴产业发展方向，及时优化信贷政策，加大现代化产业体系建设支持力度，优先支持技术成熟、市场需求明确、产业化程度高的智能制造装备、核心电子器件、高端电子信息、新材料和新能源等“专精特新”企业，实施“专精特新”企业信贷规模、资源配置、考核激励等差异化政策，赋能“专精特新”企业发展。

工行曲阜支行将普惠金融服务业务作为服务实体经济的重要途径，持续加大信贷投放和减费让利力度，切实为中小微企业纾困解难，助力企业发展壮大，有效助推曲阜市“工业立市”战略落地。截至9月末，该行普惠贷款余额5.89亿元，较年初增加1.55亿元。 高宏伟 许建军

济宁市银行业 金融知识进校园 反诈行长进课堂



近年来，电信网络诈骗手段花样翻新，为了提高学生群体防范电信网络诈骗的意识和能力，济宁市银行业开展了“反诈识诈，护航学子”金融知识进校园、反诈行长进课堂活动。

济宁市银行机构宣传人员携带市银行协会印制的《消费者权益保护手册》和宣传折页，到校园普及反电信诈骗知识。济宁银行消保宣传人员在行长陈振勇的带领下，走进济宁职业技术学院，向学生讲解当前电信诈骗的主要形式和不断翻新的作案手段，普及国家反诈中心APP的安装使用方法和96110预警劝阻电话的功能，并通过有奖问答的方式，让学生们学习金融知

识，树立正确的金钱观和消费观，增强反诈意识，筑牢防骗防火墙。

济宁市银行业协会组织会员单位分管反电信诈骗的行长及相关部门负责人，走进大学课堂开展反诈宣教活动。威海市商业银行滨州支行负责人走进济宁工业技师学院，为同学们介绍当前银行业开展反电信诈骗宣教活动的情况，并从反电信诈骗、反假币等四个方面讲解金融诈骗的危害性及预防措施。农行济宁分行分管行长高刻带领任城支行工作人员走进山东理工职业学院的课堂，现场讲解“校园贷”“套路贷”网络刷单返利等常见的诈骗手段，提醒学生保护个人信息，防范电信网络诈骗。 许建军

邹城农商银行

金融助力猪牙皂种植

邹城农商银行深入落实金融助力乡村振兴工作要求，聚焦辖内致富带头人，推动当地产业发展，形成“以点带线、聚线成面”的发展态势，持续提升普惠金融服务能力，助力农民致富增收。

邹城市看庄镇西柳下庄村历来有种植猪牙皂的传统，300年以上的古树全村就有40多棵，是全国四大猪牙皂产区之一。该村党支部书记看中猪牙皂树果实药用价值高、耐寒耐旱等特点，下定决心要把猪牙

皂种植成老百姓的致富树。他先后流转了30亩土地，尝试规模化种植猪牙皂。为吸引村民一起种植，该村党支部书记打算购置树苗免费发放给村民，等村民收获后再收回树苗钱，但购置费用让他一时捉襟见肘。邹城农商银行了解情况后，主动上门对接，向其推荐了“鲁担惠农贷”，第一时间为其发放了80万元信贷资金。目前该村猪牙皂种植面积发展到4000余亩，每亩可为农户带来约5000元的收入。 孟令勇

中国太保

“太保蓝之队”获“最佳代言资源激活奖”

近日，杭州亚组委颁发赞助企业最佳营销案例等系列奖项，“太保蓝之队”荣获最佳营销案例。同时，中国太保还荣获亚运会官方合作伙伴、中国太保把握体育赛事营销传播的核心，签约中国女排、游泳运动员张雨霏、覃海洋和田径运动员谢震业，组成“太保蓝之队”，激活并整合保险、服务、健康、公益、绿色等资源，策划实施覆盖亚运会赛前、赛中、赛后的营销传播活动，创建了体育营销新模式。

“太保蓝之队”亚运营销传播在亚运会期间持续获得流量曝光，全网曝光量预计超11亿，全网阅读量超2.5亿，全网互动量超450万，通过全面激活“太保蓝之队”资源，利用全方位的整合营销实现了品牌影响力与美誉度全面提升。 孟维程

新华保险济宁中支

金融知识进校园

近日，新华保险启动“金融消费者权益保护教育宣传月”系列活动。新华保险济宁中支积极响应，组织开展“金融知识进校园”活动。

新华保险济宁中支工作人员走进济宁职业技术学院，通过现场宣传与金融知识讲座相结合的方式，从学生的兴趣和关注点出发，找准学生日常生活中的金融知识疑点和盲点，结合AI换脸典型诈骗案例，提醒广大学生警惕高科技诈骗，保障个人信息安全，避免财产损失。 张颖 王锐

中国平安

第四次获“中华慈善奖” 累计投入1000亿支持乡村振兴

近日，《民政部关于表彰第十二届“中华慈善奖”获得者的决定》发布，中国平安荣获第十二届“中华慈善奖”。这也是中国平安第四次获得此奖项。据悉，2018年至2022年的5年间，中国平安累计慈善捐赠总额超13亿元；2018年至2023年8月，中国平安累计投入产业帮扶资金达到1020.64亿元。

中国平安坚守“金融为民”的立业初心，时刻关注国家发展，积极回馈社会民生，聚焦乡村振兴战略，积极推进“三村工程”，整合金融、科技、医疗之力，打造了金融扶贫到乡村振兴的行业典型。截至8月末，已累计投入产业帮扶资金1020.64亿元；中国平安长期投身教育公益事业，致力于弥合城乡教育差距，通过校舍援建、科技设备捐赠、开设远程培训及举办夏令营等多项举措，在乡村教育方面持续发力，帮助乡村孩子从“有学上”到“上好学”；该公司鼓励员工及代理人开展志愿服务，平安志愿者协会已在全国28个地区设立志愿者分会，覆盖集团20家成员公司。平安志愿者们在乡村振兴志愿服务、应急志愿服务、儿童志愿服务等领域深入开展志愿服务活动。 崔培娜

太平人寿

科技赋能优化保险服务

近年来，太平人寿在数字化经营、大数据建设、科技赋能方面持续发力，构建起对客户服务的“全场景”与“全流程”覆盖，借助“大数据+AI”能力，科技赋能优化保险服务。

太平人寿自主研发了专属的智能双录系统，根据投保信息，辅以“人脸识别”“图像处理”“语音播报”和“语音识别”等技术手段，把复杂的双录流程划分成一个个简单的、仅数十秒的权益告知环节，单一险种双录时间较传统流程节省超80%，双录一次通过率提升超75%，大幅提升了客户双录体验。

太平人寿推出的太平智慧营业厅，让客户足不出户即可办理各项业务。为了提高理赔效率，太平人寿还独家推出了“秒赔”系统，大大缩短了赔付时间。“秒赔”系统背靠强大的自动核保规则库，能够瞬间完成对所有类型案件的智能筛选和分流；OCR（字符识别）、人脸识别等技术可完成用户的身份验证；智能审核、风控模型、银联校验让理赔系统有了强大的风险甄别和控制能力。太平人寿利用科技创新拓展服务场景，为客户提供更加优质、便捷、高效的保险服务。 王丽娜

OCT 华侨城 济宁

运河 1283

济宁运河1283 如期交付再领热潮

太白湖芯·古运河畔·央企品质家

0537 TEL 709 9999 运河文化艺术中心地址 济宁市火炬南路与圣贤路交汇处50米

110-119m² 亲水小高层 119-168m² 宽境洋房

今年买 今年住

济房开预字[2021]第33号 意向图