

全市农商银行扎根“三农”沃土 奋力书写乡村振兴时代答卷

今年以来，全市农商银行深入贯彻落实乡村振兴战略部署，围绕省联社党委和市委、市政府具体工作要求，坚持“三个紧眼”，创新“信用+”体系支持乡村振兴，推广“按揭农业（畜牧业）”信贷服务模式，发挥政策性信贷产品作用，全力满足辖内各类农业经营主体金融服务需求，助力打造乡村振兴齐鲁样板。截至目前，涉农贷款余额738.21亿元，较年初增加78.54亿元。

信用分值点亮农民“创业梦”

走进汶上县杨店镇于村，文化墙上“让文明有分值，让信用有价值”的宣传标语格外引人注目。如今的于村，街道干净整洁，井然有序，民风善良淳朴、邻里关系和谐、农村经济主体活跃，文明健康的生活方式正描绘着乡村和谐之美。2015年，于某注册成立济宁某农业科技有限公司，承包700余亩地，从事小麦、玉米等农作物种植和销售，在他的带领下，于村村民的腰包渐渐鼓起来了。近期，于某决定筹划成立人力服务公司，但眼下正值冬小麦生长的关键期，施肥、缴纳承包土地款占用了大量资金。汶上农商银行驻点办公的客户经理得知了他的困难，根据于某信用积分，为其办理100万元“诚信积分贷”，并给予利率优惠，圆了于某带领乡亲们发家致富的梦想。如今，于某的服务有限公司为100余名村民提供了就业岗位。

全市农商银行主动对标党的二十大报告中提出的“全面推进乡村振兴”要求，以省联社“四张清单”获取对接为引领，坚持“紧跟地方党委政府发展战略走、紧跟当地产业整体规划布局走、紧跟老百姓的生产生活需求走”，加强与当地党委、政府沟通汇报力度，巩固深化“四对接”活动成果，推广“无感授信、有感反馈”普惠金融全覆盖工程，创新“信用+”体系支持乡村振兴模式，落实客户经理驻点办公机

制，发挥智慧营销系统作用，深入村居、社区对接金融服务需求，推行全民授信，真正让村民信用变成贷款授信的“真金白银”，全力支持实体经济发展，服务乡村振兴。截至目前，无感授信客户55.21万人、金额145亿元，有感反馈客户7.65万人、金额20.57亿元。

冬暖大棚撑起农村“致富梦”

入冬后，又到了白梨瓜种植户扎大棚的时节，忙碌的田地里开始建起一座座钢架大棚，遍布乡村大地。金乡县胡集镇是著名的白梨瓜产地，具有1000多年白梨瓜种植历史，以小张庄为中心，带动周边33个行政村从事白梨瓜生产，常年种植面积1.2万亩，产值3亿元左右。

为支持白梨瓜产业发展，金乡农商银行以“党建共建”为引领，逐村逐户对接行业龙头、村集体经济组织、专业合作社和种销大户，建立服务台账，定期走访维护，为农户批量授信。截至目前，该行为胡集镇种瓜区12村授信982户、金额1.18亿元。

在市政府“按揭农业”发展思维引领下，全市农商银行加强与农业农村局对接，立足县域特色农业产业集群，推出“按揭农业（畜牧业）”服务模式，农户仅需缴纳少量首付，即可获得“拎包入住式”承包经营。充分发挥139名脱产挂职副镇长（副主任）职能作用，围绕各县（市、区）按揭农业（畜牧业）项目，基础设施建好后，及时做好信贷资金支持，根据承包项目资金回笼周期情况设置还款额和期限，减轻承包经营户资金压力，实现按揭农业（畜牧业）项目承包经营户创业致富。今年6月份，“按揭农业”信贷产品被省农业农村厅、省联社采纳，在全省推广。截至目前，支持“按揭农业（畜牧业）”项目106个、累计授信4.1亿元。

水产养殖助圆农业“振兴梦”

微山南四湖渔业有限公司主要从事微山湖鲤鱼提纯复壮、微山湖乌鳢的开发保护、名优水产良种引种的实验、水产新技术新品种的科研开发。公司通过合作共建教学、科研基地的方式，搭建“一站一基地一中心”的三院士科研平台，吸引各类高端渔业科研人才进驻工作，充分释放创新创造潜能。

“受疫情影响，生产成本不断增加，资金较为紧张，但眼下正值渔业生产旺季，大好的生产形势不容错过。微山农商银行及时为我们发放了400万元的‘人才贷’，还有利率优惠，让我们搞渔业生产也信心倍增。”该公司李经理说。在农商银行信贷支持下，该企业引入智能机器人养殖管理系统，建设国内首家机器人管理的智慧渔业车间。微山农商银行依托“渔业园区”核心企业作用，向其辐射链条内的上下游配套集群提供金融服务，形成“一对多”的链式金融服务模式，促进产业集群的发展壮大。截至目前，该行累计发放渔业贷款1681户、金额3.05亿元。

全市农商银行作为全省农商银行系统唯一一家供应链金融试点单位，围绕辖内特色产业全产业链培育，梳理产业链核心企业和上下游企业名单，“一链一策”制定金融服务方案，向特色行业上下游给予全链条金融支持。实行“1+N+N”服务模式。“1”，即产业链核心企业；“N”，即产业链上下游企业；“N”，即充分发挥政策性产品功能，将财政贴息、无需担保、免担保费等“一揽子”优惠政策有效运用到服务“三农”工作中，为新型经营主体实现高质量发展持续注入金融活水。截至目前，全市农商银行政策性信贷产品余额176.97亿元，其中“鲁担惠农贷”“创业担保贷”“财信担保贷”余额分别占全市金融机构的36.34%、76.7%、54.2%。

李虎 孟浩博



济宁日报社 联合主办
山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

兖州农商银行

金融“及时雨” 拓宽养牛“致富路”



“这笔300万元的贷款，真是解了我的燃眉之急。”兖州区大安镇后官庄村白仲强激动地说。

前些年，为带领全村老百姓致富，兖州区大安镇后官庄村白仲强牵头创办众强肉牛养殖合作社，以养殖及批发肉牛为主，通过规模化养殖、科学化喂养，养殖场发展得红红火火，带动该村村民致富，后官庄村也成立远近闻名的养殖专业村。眼看着养殖场发展得这么好，白仲强对市场前景也非常有信心，马不停蹄地带领合作社组员筹备第二期厂房扩建养殖，但厂房建好了，青贮饲料也准备好了，白仲强却犯起了难。

原来养殖场新开展的第二期项目里，白仲强预计购入800头小牛，但一切准备就绪，奈何厂房资金建设超出预期，导致购牛资金出现短缺，如果因此耽误了养殖时期，前期投入就会打水漂，整个养殖场都会陷入困境，这可急坏了他。

就在他一筹莫展的时候，兖州农商银行通过客户回访了解到该合作社的资金困境。客户经理立刻赶往养殖场进行实地调查，积极进行有效对接，及时准备贷款手续，在最短的时间内为该养殖合作社发放“鲁担惠农贷”300万元，解了燃眉之急，为后官庄村规模养殖产业注入金融“活水”。

早在2021年，养殖场第一次扩大规模，农商银行就给我发放贷款120万元，这次300万元‘鲁担惠农贷’，更是解了我们的资金困境。最困难的时候，是咱们农商银行一次又一次伸出援助之手，有了资金支持，我们的肉牛养殖场一定会发展得越来越好。”拿到贷款后，白仲强立刻着手准备购入小牛。

近年来，兖州农商银行紧紧围绕省联社和济宁审计中心党委工作部署要求，坚守市场定位，以支持家庭农场、农民专业合作社、种养大户为重要抓手，积极给予农户相关优惠政策，有效满足辖内种养大户的信贷需求，力破农区百姓“融资难、融资贵、担保难”问题，推动农民增收增收，全力支持乡村振兴。

陈瑞文

梁山农商银行

金融活水 浇灌特色农业产业



“多亏了农商银行为我提供了‘创业贷’，今年的蔬菜大丰收，加上价格好，年销售量预计会超过40万元。”梁山县马营镇的大棚蔬菜种植户赵先生感激地说。

蔬菜大棚种植是梁山县政府的重点发展产业。前些年，赵先生将自己多年的积蓄投入大棚蔬菜种植，通过努力日渐有起色。今年受疫情影响，资金回笼方面遇到不小困难，又适逢新一轮芹菜种植，资金极度紧缺，赵先生为此犯了愁。梁山农商银行客户经理在开展驻点办公工作时，了解到赵先生的情况，主动上门对接、开展现场调查，并为其推荐“创业贷”贷款，为其发放贷款15万元，解决了资金难题。

近年来，梁山农商银行聚焦乡村振兴，实施“走出去”办理业务，组织辖内客户经理开展“走出去”办公，将“走出去”办公形式与无感授信相结合，通过“示范村覆盖周边村”的模式切实做到扎根基层、贴近农户，并将办公地点搬到蔬菜大棚里，有效对接需求。优化贷款发放流程，实行“名单制”跟踪管理，开辟“绿色通道”，进一步规范信贷流程，简化纸质信贷资料，优化信贷流程，推行“限时办理制”“首问负责制”，确保不误时令。截至目前，该行累计发放涉农贷款62.17亿元，为辖内蔬菜种植产业发展注入金融活水。

徐浩 刘亚群

泗水农商银行

创新产品服务 助力农业产业发展

“农村土地经营权也能抵押贷款了，咱们老百姓的贷款渠道多了，致富路上更有奔头了！”刘大哥对农商银行“农村土地经营权抵押贷款”赞不绝口。

刘大哥在泗水县杨柳镇经营一家种植专业合作社，流转土地200亩，主要种植芹菜、菜花、黄瓜等各类蔬菜，属于典型的高效农业、健康农业。然而大棚、化肥、育苗等需要不少资金，这也成为发展路上的一道“坎”。泗水农商银行通过大量走访调研，深入了解农民需求，创新产品服务，利用“农村土地经营权抵押贷款”，为刘大哥发放了15万元信贷资金，为他的种植产业发展注入了金融活水。

为做好“农村土地经营权抵押贷款”试点工作，泗水农商银行积极与县农业农村局、人行及乡镇政府沟通，组织客户经理深入农村实地调查走访，查找、反馈、疏通、解决试点过程中的难题，明确了贷款办理的政策规定和操作流程，实现了农村金融产品和服务方式创新的新突破。通过有效盘活农村土地资产，有效缓解农户融资难、担保难问题，助力农业产业结构调整，为乡村振兴注入新活力。

任彦峰 胡波



微山农商银行

聚焦“党建+” 点亮乡村振兴路

近年来，微山农商银行积极探索“党建+”工作模式，以党建与业务融合发展为主线，促进党建与业务深度融合，着力发挥金融“造血”功能，以金融色彩书写乡村振兴新篇章。

“党建+无感授信”搭建信用桥梁。坚持党建引领业务融合发展，大力推广以融荷志愿者服务队为品牌、以组建融荷临时党支部为基础、以金融夜校全覆盖为目标的“无感授信”利民惠农服务新模式，系统集成推进普惠金融和乡村治理机制创新，致力打造金融服务乡村振兴的齐鲁样板。依据“无感授信——有感反馈——便捷增信——线上签约——按需放款”工作流程，组建“融荷临时党支部”，发挥党组织权威性和群众基础优势，成立无感授信“背靠背”评议小组，以个人口碑、人品、所获荣誉、家庭条件等指标进行授信，线上线下便捷

增信，真正将文明道德转换为“真金白银”。将“无感授信”与“党建共创”活动相结合，不断延伸普惠金融服务触角。打造“随用随贷”的办贷模式，切实将授信政策、金融知识、产品信息送到群众身边。

“党建+助企纾困”抢注金融“活水”。积极融入地方经济发展大局，创新金融服务手段，推出高效、精准的金融服务，帮助中小微企业缓解融资难题，推动经济平稳健康发展。以党建共创平台为依托，开展党委、支部、党员三级下沉，与各级党委、村支委、驻镇（乡）民营企业开展面对面座谈，实行现场办公，“一对一”制定服务方案。建立村集体经济及民营小微企业的对接台账，加大信贷供给，落实金融纾困政策、提升减费让利力度、开辟金融绿色通道，切实提升金融服务质效。大力推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”等政策性信贷产品，着力培植龙头企业，创新推出“知识产权质押贷款”“人才贷”“产业链融资模式贷”等产品，为小微企业

汶上农商银行

党建引领 创优争先 全力服务乡村振兴

引导党员深入一线、走近群众，面对面提供金融服务，点对点解决问题，搭建新型党建阵地，筑牢夯实了增户扩面的群众基础。积极探索“按揭农业贷”服务新模式，有效破解新型农业经营主体融资难题，打造“合作社+农商银行+基地+农户”的利益共同体，加快推动现代农业转型升级。

聚焦数字赋能，同时具备校园功能和银行功能，实现校内餐饮消费、学费缴纳、奖学金助学金发放全在线支付。打造“智慧+商场”，通过上线收单系统、安装POS机具、扫码设备等渠道，进一步密切银超对接，实现客户资源共享。同时，拓展智能服务应用场景，让客户即买即支付、支付即会员，实现了商场增客源、银行提效益、客户得实惠的三方共赢。

马帅 徐宝静

送上金融“及时雨”。

“党建+金融服务点”做实普惠金融。发挥63个金融服务点的下沉服务优势，对农金员进行岗前培训，配备相关办公机具，提升服务点服务水平，并由客户经理专人定点对接，开展上门指导和驻点办公，让服务点实现了存、转、取以及便民代缴服务功能，实现了“基础金融服务不出村，综合金融服务不出镇”，缩短了服务半径，提高了服务效率，真正打通了金融普惠的“最后一公里”。实行以数字化金融普惠、线上服务、上门服务等于一体的多元化金融供给，该行所有客户经理加入村民微信群，7×24小时在线接受金融咨询，提供金融服务线上指导。实行预约上门服务、流动车服务、适老服务等，与辖内各乡镇派出所开展党建共建活动双方签订“警银共建”协议，在33个网点挂牌建立警银联系点，联合派出所广泛开展反诈宣传，宣传触角进一步延伸，叫响叫亮“乡村振兴主办银行”金字招牌。

卜娣娣

