

全市农商银行

强化担当精准服务 确保夏粮颗粒归仓



今年以来,全市农商银行全面贯彻落实省联社党委“123456”总体工作思路,用足信贷产品,优化服务方式,加大信贷投放,全力支持“三夏”生产,保障夏粮“颗粒归仓”,为粮食稳产增产提供金融支撑。截至目前,累计投放涉农贷款360余亿元,支持各类经营主体10万余户。

优质金融服务送到“田间地头”。一是加大调研力度,摸清金融服务需求。以党

建共建为契机,加强与辖内农业农村局及相关部门沟通交流,获取辖内新型农业经营主体清单,发挥139名脱产挂职副镇长作用,落实客户经理“驻村办公”工作机制,以“四张清单”对接、整村授信、农村“信用+”体系建设工作为抓手,走村入户,深入田间地头主动对接各类新型农业经营主体,全面了解夏粮种植、收割、收购、存储等各个环节资金需求。二是提升服务效率,

确保夏粮丰产丰收。开辟“三夏”生产全流程金融服务“绿色通道”,大力推广线上特色产品,实行贷款优先审批,确保“应贷尽贷、能贷快放”。三是优化服务方式,畅通资金结算渠道。围绕农业生产全流程提供存贷款、电子银行、账户管理等“一揽子”金融服务,大力布放金融便民服务机具,加快推广手机银行、网上银行、聚合支付等产品,拓宽电子支付渠道。组建移动金融服务队,深入田间地头、粮食收购点、加工企业等,上门提供资金结算及零币兑换服务。营业网点延长营业时间、增加人员配备,全力做好夏粮收购金融保障工作。

产品创新推动夏收提速增效。用足用好60余款信贷产品、政策优惠,加快产品创新,精准匹配农业生产、购销各个环节,持续为“三夏”生产注入“金融活水”。用好信贷产品,大力推广13款“政策性”信贷产品,加大“强村贷”“农耕贷”“农机贷”等惠农信贷产品投放,创新推出“按揭农业贷”“收粮贷”“金种子丰收贷”“农业保单质押贷”等产品,加快推广“济e贷”“信e贷”等线上信贷产品,满足“三夏”生产“短、频、急”的资金需求。用足政策优惠,加大“支农支小再贷款”政策运用,加快推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”“财信担保贷”等政策性贷款,实行降低贷款利率、提高贷款额度、降低贷款门槛等优惠政策,降低“三夏”生产融资成本。截

至目前,累计降费让利5000余万元。

李新芳是泗水县中册镇新芳家庭农场的负责人,流转500多亩地从事小麦种植,统筹考虑进一步减少用人费用,提高耕种效率,计划购买装载机、运输车、收割机、打药机等一体化机械设施,但土地租赁、农药化肥、人工费用的投入,一下子让他陷入资金困境,泗水农商银行了解情况后主动对接,为其推荐办理了“鲁担惠农贷”40万元,为家庭农场发展插上了腾飞的“翅膀”。

链条服务助力乡村产业振兴。聚焦粮食全产业链,加大对土地流转经营、粮食收购加工、秸秆回收处理等产业全流程支持力度,按照“第一时间了解、第一时间受理、第一时间审批、第一时间放款”的原则,满足不同类型企业、不同粮食采购模式下的信贷资金需求,大力支持农户、涉农企业和新型农业主体发展。

梁山前能生物电力有限公司是一家生物质热电联产企业,梁山农商银行通过“四张清单”对接,了解到该企业每年收购秸秆、木屑等原材料38万吨,需要投入资金1.1亿元,但是发电、供暖、供汽的应收账款都有一定账期,每个月资金缺口达600万元,该行依托企业应收账款开展供应链金融业务,为上下游8家企业采用应收账款质押的方式授信3000万元,盘活了整个供应链。

孟浩博



农商银行

济宁日报社

联合主办

山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

梁山农商银行

念好“三字诀”

助力三夏生产



又值一年夏收夏种的农忙时节,梁山农商银行根据“三夏”生产时间紧、任务重、季节性强、资金投放集中的特点,早谋划、早部署,调配专项资金,以丰富的产品、优惠的利率、贴心的服务,精准发力,多措并举,全力支持“三夏”生产。

行动部署上体现“早”。该行将支持“三夏”生产列为重点工作,班子成员包片、部室负责人包行,把金融支持“三夏”生产的任务层层分解,落实到岗、落实到人、落实到支持对象,及时制定信贷计划,明确贷款投放重点,保障资金供给,全方位保证农民的生产需求。各支行组织信贷人员,充分发挥人缘地缘优势,结合“四张清单”和党组织结对合作社对接活动,深入田间地头、农资农机销售部门、夏粮收购商户进行走访调研,提前为支持“三夏”生产做足功课。

信贷投放上突出“快”。结合“党建+金融”服务乡村振兴工作,各支行与乡镇政府紧密对接,以挂职金融副镇长为依托,积极对接种粮大户、储粮大户、农业生产专业合作社,组织召开现场授信会,对有生产资金需求的农户优先集中办理,开辟绿色通道,快审快批,确保信贷资金第一时间发放到位。

金融服务上强调“优”。他们针对“三夏”期间粮食交易成交率高,资金流动性大的特点,加大对“济e贷”“信e贷”等小额贷款宣传力度,让农民群众享受高效、快捷、便利的金融服务,满足应急资金需求。为收麦“经纪”提供手机银行、网上银行、“聚合支付”以及以零换整、以整换零等上门服务;利用自身结算网络和产品优势,为粮油购销公司、粮食收储中心、粮食储备库以及售粮户开通存款、贷款、结算“绿色通道”,全力做好夏粮购销资金结算等金融服务工作,确保不误农时、不误农时。

王金

汶上农商银行

1.2亿力保小麦盈满仓

为全力支持夏粮归仓,汶上农商银行积极做好种粮大户、家庭农场、种养殖合作社专业合作社的资金保障工作,围绕促收割、保运转、优服务等方式,保障夏粮入仓,以金融助力乡村振兴。截至5月末,支持粮食种植领域贷款400余户、授信金额1.2亿元。

“幸亏有你们提供的信贷资金,机械货款得到及时支付,真是帮了我的大忙!”崔大姐高兴地说。作为汶上县远近闻名的农业机械零售商,崔玉花经过数年的经营,积累了一批忠实客户。在麦收的关键时机,全自动收割机销售市场十分紧俏,崔大姐看准商机,计划进入大批设备来满足销售市场,可崔大姐仓库现有机器零配件300万元库存占压,进货却需要大量的资金垫付,急需一笔资金进行周转。该行得知情况,主动上门营销及调查经营情况,提供精准的授信方案,仅用两天时间就为其办理完成了100万的授信金额,解了崔大姐的燃眉之急,助她乘上了致富的东风。

郭玉齐是汶上县杨店镇美齐种植农民专业合作社负责人,为做好足量的粮食储备工作,斥资升级了仓库,购入了玉米、大豆全自动筛选地磅。转眼到了夏收时节,购销小麦需要大量流动资金,可前期购置的设备花光了他大部分的积蓄。正值该行进行上门走访,为其推荐办理了“金种子丰收贷”100万元,给予利率优惠,保障了粮食收购正常进行。

汶上农商银行对符合财政金融政策和农业信贷担保政策的经营主体,优先利用财政贴息、风险补偿政策,降低借款主体创业成本;对农民专业合作社和家庭农场,通过合作社社员和家庭农场成员反担保实行增信提额,确保金融服务全流程覆盖。

向淑芬 王家豪



泗水农商银行

施足金融底肥 “夏粮”生产丰收

为做好夏粮收割工作,泗水农商银行提前分析县域“三农”生产现状,立足夏粮产业链发展实际,分类施策,助力“三夏”生产顺利进行。

党建引领,破解“夏粮”服务瓶颈。与县农业农村局进行对接,并签订党建共建合作协议,获取全县家庭农场、农业专业合作社、种粮大户清单,为全行金融服务精准开展奠定基础。依托泗水县农村“信用+”体系支持乡村振兴工作部署,找准契合点,将整村授信纳入到“信用+”体系建设中,争取县、镇街、村三级政府支持,按照“文明增信,升优限劣”原则,对群众文明善行等量化积分“存储”,给予贷款提额,将文明信用变为“真金白银”。

链条服务,提供“夏粮”购销一体化



微山农商银行

助力夏粮“收满仓”

全面部署,为夏粮收购提供全方位金融服务支撑,助力夏粮颗粒归仓。截至5月末,各项贷款余额85.49亿元,较年初新增8.89亿元,其中新增“三夏”生产贷款0.49亿元。

夏粮丰收,微山县两城镇北薄村的赵广法作为十里八村的粮食收购大户,正娴熟的开着大型收割机穿梭在田间地头。仅仅用了1周时间,已经帮助农户收割小麦1000余亩,收回小麦50余万公斤。“麦子还要在尽可能短的几天之内,割完、拉完、晒干、入囤。”谈到今年的粮食丰收,赵广法笑逐颜开。因为小麦长势喜人,夏粮收成将创新高。今年的小麦价格比往年呈上涨趋势,在享受喜悦的同时,赵广法的心里也在犯难。每年一到夏粮抢收时节,农户集中卖粮,作为收粮大户,必须持有大量的、足够的现金支付给农户,一旦有拖欠等行为,

直接会影响到粮食收购商的信誉度。正在田间回访的微山农商银行工作人员了解到赵广法当前资金需求量大、时间紧等问题,立即帮他测算小麦丰收期间的资金缺口,用最短时间为其办理“鲁担惠农贷”授信50万元,解决了他的燃眉之急。

服务高效 精准滴灌。该行对夏粮收购的金融助力,既有资金上的引流灌溉,亦体现在服务上的优质高效。该行积极主动对接相关部门,对辖区内粮食生产、收储进展、粮库管理等情况进行实地调研,并深入部分粮食储备库、收粮大户摸排金融需求。为了能将支农惠农政策送到田间地头,该行上下互通、条线联动,所有网点积极组织客户经理、柜员深入各粮食收购点、加工企业,主动宣传该行夏粮收购贷款政策和现代化结算服务工具,根据农户需求提供精准的金融服务。针对收粮户用钱急、时间短、频率高等特点,该行在营销走访中优先推广线上特色产品,线上放款,随贷随还,满足客户融资需求。为提高服务

效能,打造夏粮收购贷款的全流程“绿色通道”实行优先审批,相关网点也安排专人保障夏粮收购客户的账户开立和转账需求。截至5月末,累计新增银行卡客户25118户、智e通230433户,绑卡支付较年初新增8.2万张,累计拓展聚合支付1.55万户。

水盈池满 备足弹药。该行积极向人民银行申请支农再贷款,备足支农资金,为收粮旺季“备足弹药”。充分利用在农村的营业网点和金融服务站,对农业生产所需农机具、农药、化肥等生产资料资金优先供应、优先满足、优先发放、重点支持,力保不误农时、不误农事,有力地支持了一大批农户、购粮商扩大生产,有力地“贷”动农民增产增收,让乡村振兴战略在金融服务的一线落地生根。同时,为方便收粮资金及时运转,该行推广手机银行、“扫码付”等电子支付产品,确保夏粮收购资金供应不断档。截至5月末,该行开展驻点办公3224次,开展无感授信网格322个,授信29676户,授信金额12.16亿元。

卜娣娣

鱼台农商银行

紧跟「农时」

助力夏粮收购



“今年的小麦产量很好,我这一亩地能收1000多斤,多亏了农商行的信贷支持,今年实现丰产丰收肯定没问题。”家住王鲁镇种粮户刘大爷看着大型收割机在自家地里收割,笑得合不拢嘴。

眼下正值夏粮收购的黄金时节,鱼台农商银行将全力支持夏粮收购作为当前信贷投放的工作重点,多措并举,全力护航夏粮归仓,助力农户增收。

提早谋划,夏粮收购按下“快捷键”。为确保客户及早“多收粮、收好粮”,该行根据夏粮收购经营主体生产经营和资金需求特点,组织客户经理走村入户、深入田间地头和农家小院,主动对接涉农企业、种粮大户、夏粮收购点等农业经营主体,了解结算渠道、经营情况和资金需求。提前做好大额现金、零币、开户、转账等工作,加大POS机等金融便民服务机具的布放力度,引导客户使用手机银行、网上银行、扫码支付、聚合支付等电子支付工具。

拓宽渠道,夏粮收购跑出“加速度”。将全力支持夏粮收购作为“金融进万企”的重要抓手,立足“早、快、足”,开展粮食收购行业“送货上门”,对农户用于“三夏”生产的取款、转账、贷款等延长服务链条,加强对自助设备和农村自助服务终端的运营维护,确保及时、足额满足农户资金需求。

强化服务,夏粮收购宣传“全覆盖”。坚持“以客户为中心”的服务理念,大力宣传线上贷款业务,积极推广手机银行、银联二维码支付等移动支付类产品应用,不断提升农户支付的便捷率和金融服务的获得感。通过悬挂条幅、发放产品宣传折页、设置咨询台等方式,宣传涉粮贷款、资金结算等业务,全程实现“一站式”服务,先后发放夏粮收购专项贷款291笔、金额1968万元,得到广大农户的好评。

郭庆乐 吴玉露



又是五月麦子黄。在广袤而肥沃的土地上,麦梢的青色渐渐褪去,植株开始泛黄,沉甸甸的麦穗翻涌成浪,麦浪滚滚,遍地金黄,机器隆隆,在微山县辖内村庄的田间地头里,大型联合收割机正在全覆盖作业,一派丰收美景。

当前,夏粮丰收在望,收购在即。为全力做好粮食收购资金供应,保障农民“粮出手,钱到手”,微山农商银行积极响应号召,

