

全市农商银行

用心念好“三字经” 助企攀登再提升

今年以来,全市农商银行紧紧围绕市委、市政府“助企攀登”工作部署,充分发挥资金、网点、人员、产品优势,做好“快、简、优”文章,以高质量金融服务支持“攀登企业”发展,为持续推进制造业强市战略、助推济宁制造业高质量发展贡献“农商力量”。

立足一个“快”字,让“攀登企业”便捷获得信贷。省联社济宁审计中心第一时间成立由主要负责同志任组长的助企攀登服务督导专班,各农商银行成立助企攀登服务专班,明确担保联系人,实行项目“名单制”、对接“责任制”、问题“清单制”,充分发挥网点和人员优势,及时对纳入助企攀登工程的402家“攀登企业”实现逐户对接“全覆盖”。根据对接调查情况,“一企一册”建立金融服务档案,按照“应贷尽贷”原则,开辟办贷“绿色通道”,实行“快受理、快审查、快审批、快放款”的“四快服务”,优先从速保障“攀登企业”资金需求,真正实现便捷获得信贷、优化营商环境。至9月末,全市农商银行已信贷支持“攀登企业”12.52亿元。

推行一个“简”字,让“攀登企业”办贷只跑一趟。全市农商银行针对“攀登企业”,大力推行“线上+线下”服务模式。线上积极运用“税e贷”等,由“攀登企业”自助



申贷、系统自动化审批,全过程纯线上操作,不需提供纸质办贷手续,贷款资金即时到账,真正实现“让数据多跑路,客户少跑腿”。线下落实“两简政策”。在办贷流程上“能简尽简”,在合规操作的前提下,对贷款受理、调查、审查、审批等各环节简化整

合,坚持“能线上不线下、能从简不从繁”,实现“简而合规、限时办结”;在办贷手续上“能简尽简”,对办贷手续做“减法”,积极简化所需办贷资料,同时能提供原件的不需纸质资料,能提供电子材料的不需提供纸质资料,确保让攀登企业“一次办好”。

突出一个“优”字,让“攀登企业”尽享政策红利。全市农商银行积极落实国家惠企政策,大力推广财信担保贷、创业担保贷、鲁担惠农贷等政策性贷款产品,将“免担保、财政贴息、利率优惠”等优惠政策转化为攀登企业的“发展红利”,大力扶持“攀登企业”进一步发展壮大。至9月末,全市农商银行财信担保贷余额20.40亿元、“创业担保贷”余额34.29亿元,“鲁担惠农贷”余额15.86亿元,分别约占全市金融机构的95%、72%、34%。积极开展惠企活动,用好央行货币政策两项直达工具和再贷款、再贴现政策,积极为攀登企业减费让利。至9月末,全市农商银行再贷款余额25.07亿元。将选派的139名脱产挂职副镇长作为“攀登企业”的“专属金融顾问”,加强与驻地“攀登企业”的常态化对接联系,及时跟进做好服务,源源不断的为制造业企业发展注入金融“活水”。至9月末,制造业贷款余额73.30亿元,较年初增加7.31亿元。

下一步,全市农商银行将持续贯彻落实市委市政府工作要求,围绕支持乡村振兴、实体经济、推动普惠金融落地再发力、再提升,进一步加大攀登企业扶持力度,提供“快、简、优”综合金融服务,助力小微企业做大做强,积极推动全市经济高质量发展。

兖州农商银行

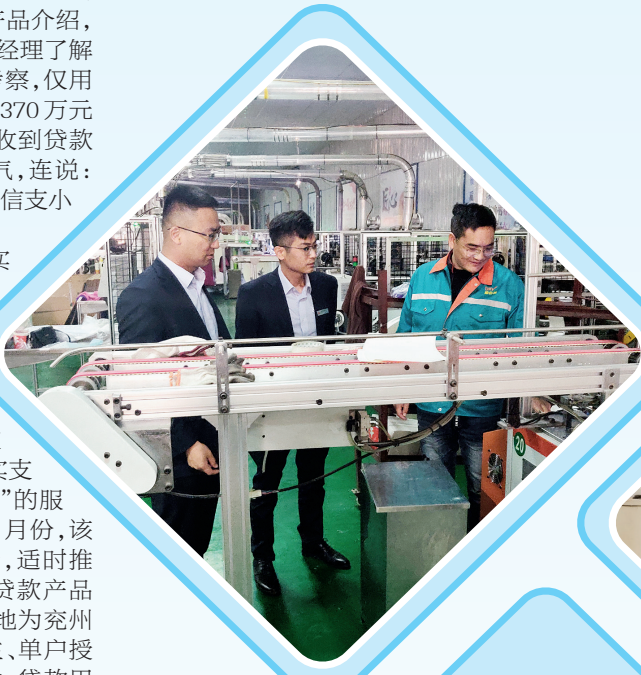
“端信支小贷”助企攀登新台阶

石先生是济宁翰思矿山信息工程有限公司负责人,该公司主要为济宁市及周边地区水泥厂、搅拌站、煤矿等供给化工原料,行业发展前景良好。近期,因急需购买一批硫酸盐熟料等化工原料,资金有370万元缺口,一筹莫展之际,石先生突然想起前几日开车时在收音机中听到兖州农商银行“端信e贷”系列产品介绍,就到该行进行了咨询,该行客户经理了解情况后,第一时间上门进行了考察,仅用了短短2日时间,为石先生发放370万元“端信支小贷”。当供应商确认收到贷款受托款项后,石先生长舒一口气,连说:“妥了,妥了,兖州农商银行的‘端信支小贷’,让我实实在在的受益了!”

近年来,该行全面贯彻落实省联社、济宁审计中心各项工作部署,坚守市场定位,将兖州传统“端信”文化理念融入经营管理、业务发展等工作,持续加大信贷投放力度,不断创新信贷产品,大力支持地方经济发展。该行全面落实支农支小相关政策,以“快、简、优”的服务支持“攀登企业”发展,今年5月份,该行结合辖内小微企业经营实际,适时推出“端信支小贷”信贷产品,该贷款产品适用客户群体为生产经营注册地为兖州区内的个体工商户、小微企业主、单户授信金额3000万元以下的民营企业,贷款用途为不含装饰装修、建材购销等建筑行业的生产经营性贷款,贷款执行利率不高于6%(不含),有效解决了辖内企业融

资难、融资贵的难题,切实提升便捷获贷服务水平,打造富有农商特色的“端信银行”,培育“端信客户”,推动零售类贷款稳步增长。截至9月末,该行发放“端信支小贷”425笔、金额1.27亿元。

(吕秀仙 王超)



汶上农商银行

金融辅导“架银桥” 助企攀登显成效

为深入贯彻金融助企攀登工作要求,了解攀登企业经营情况与金融需求,提高支持中小微企业发展的能力和水平,汶上农商银行多措并举,不断提升工作质效,提高企业融资便利度,助力攀登企业发展。

积极调研走访,拓展银企对接渠道。为做好金融产品的普及,该行利用“企业金融顾问”“百行进万企”“金融辅导员”等活动,积极开展银企对接,按月深入辖内攀登企业实地走访,入厂房、进车间、看产品、访困难、问需求、谈思路,并根据企业需求,实时调整信贷产品,提高了企业融资便利度,为企业发展提供资金支



持。汶上县华诚机械有限公司作为汶上县优秀的攀登企业,主要以生产工程机械、重型汽车、轨道交通配件等锻铸件为主,所生产产品主要销往徐州徐工公司、山东山推欧亚院机械公司等企业。在对该企业进行走访过程中,发现该公司的订单日益增加,现有的生产线不能满足需求,迫切需要将注入资金来扩大规模。针对这一情况,该行很快为其办理了800万元的循环额度授信,满足了资金需求,助其提高生产力。

创新金融产品,加大政策优惠力度。为充分发挥好普惠小微贷款延期支持工具和信用贷款支持计划两项工具的作用,针对攀登企业融资需求的多样化,该行先后结合企业需求创新推出知识产权质押贷、富农兴商贷、普惠小微信用贷、财信融合普惠贷等贷款产品,提高贷款额度,一次性满足企业需求,利率最低执行LPR基准利率,还款方式灵活,担保方式多样化,贷款手续简化,真正以质量和服务满足了企业需求。

企业的发展一直是实体经济发展的主要组成部分。该行致力于充分发挥县域主力银行作用,不遗余力地扶持县域中小微企业的发展,有效解决企业个性化的金融需求,不断优化申贷流程,创新信贷产品,提高金融服务水平,将金融资源对企业的支持力转变为企业蓬勃的发展力,为企业的发展保驾护航。

(向淑芬 刘倩倩)

济宁农商银行

“创业担保贷”为小微企业撑起创业的一片天



今年以来,济宁农商银行积极履行社会责任,发挥金融支持三农主力军的作用,与济宁市创业担保中心合作,面向辖内个体工商户和小微企业,大力推广客户实际承担利率2.35%的创业担保贷,将政策红利带给更多创业者,助力创业群体发展壮大,有力支持了辖内各类市场主体创新创业发展。截至9月底,创业担保贷款共计4670户、金额9.59亿元,分别较年初增长1794户、4.34亿元,创业担保贷款户数增量占该行全部贷款户数增量的42.59%,额度增量占该行新增贷款的24.46%,真正成为该行

支持乡村振兴的拳头产品。

打造一站式服务平台,方便创业群体贷款。一是配备专业驻点人员。该行在市创业指导中心派驻一名专职工作人员,设立专门窗口,负责客户咨询及贷款信息系统录入及贴息等工作,同时该行各支行客户经理每天轮流在任城区人社局服务大厅值班,帮助解答申请人的咨询及业务办理,有效确保申请人贷款需求及时处理、各类问题及时解决。二是在各网点设立一站式服务窗口。在原有良好合作的基础上,今年以来该行进一步深化与市创业就业指导中心及任城区人社局的合作,通过不断改进服务模式,优化贷款流程,探索建立创业担保贷款“一站式”服务窗口,该行在全行具有信贷权限的24家一级支行网点,均配备了贷款资格查询机、与创业担保中心系统互联的专用电脑、扫描仪等设备,可实现创业担保贷款在该行完成贷款资格查询、申请、放款、贴息等一站式便捷服务,极大的节约了客户贷款办理时间,进一步拓宽授信信用覆盖面。

线上线下双线宣传,扩大政策知晓覆盖面。疫情发生以来该行积极转变传统营销宣传方式,最大限度运用好线上宣传营

销方式,同时借助当地媒体扩大宣传力度。4月份,该行参加由任城团委、人民银行济宁中心支行、任城民营经济发展促进中心以及任城区融媒体中心联合举办的信贷产品线上推介会,重点向青年创业者介绍“创业担保贷”信贷产品,吸引3500余名线上观众参与,达成授信意向客户10户,并现场与两家达成合作意向的客户完成签约授信。在灵活运用线上宣传途径的同时,该行进一步加大线下宣传对接力度。为了有效助力小微企业复工复产,解决小微企业融资困难,切实履行好民营和小微企业金融服务责任,该行积极主动组织参与10余场线下推介活动,如到泡宝工业园、海能国际创业大厦等创业客户群体集中的园区、创新工场,为小微企业现场宣讲该行信贷产品和政策,了解小微企业信贷需求,对小微企业信贷需求进行深入摸底,精准化助力小微企业发展壮大。

整村授信与网格化营销相结合,提高营销广度精度。该行坚持整村授信和网格化营销相结合,通过发挥全行力量,不断提高营销的广度、精度。一是在农区大力推广整村授信。按照“无感授信、有感反馈、

体验信用、按需提额”的原则扎实推进整村授信,充分利用白名单批量导入和智慧营销系统整村授信功能,对所有适宜授信农户给予家庭备用金额度,不断扩大授信覆盖面。2020年以来,已开展整村授信515处,授信客户3.61万户,授信金额56.3亿元。同时借助整村授信契机,针对各村种养殖户、家庭农场等新型农业经营主体,逐户开展上门营销宣传创业担保贷。二是在市场和商业街开展网格化营销。一方面开展扫街式营销活动。7月份以来,累计组织9期全员营销日,该行部室人员、支行人员参与其中,班子成员靠前包保指导,通过对接各街镇人社部门获取创业群体名单,对专业市场、沿街商户进行全覆盖营销。另一方面,积极对接行政审批局、市场监管局等政府部门,获取辖内个体工商户清单5.8万户、小微企业清单2.7万户、正规企业清单200余户等,根据经营地址分配至各支行信贷营销人员,开展清单式精准营销对接,向潜在客户群体重点宣传创业担保贷款优惠政策,支持创业群体发展壮大。

(王宪虎)



济宁日报社 联合主办
山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行快讯

金乡农商银行 推广政策性贷款 支持小微企业发展

一直以来,金乡农商银行深入贯彻落实省联社、济宁审计中心各项工作部署要求,统筹做好支持实体经济、发展普惠金融,优化金融服务,主动对接人社局、省农担等单位,全面推广“创业担保贷”“鲁担惠农贷”“财信担保贷”等专项政策信贷产品,大力支持涉农企业、初创型企业发展。截至目前,该行共投放政策性贷款2669户、金额16.37亿元。

“创业担保贷”扶持创业。该行提升服务水平,简化“创业担保贷”办理手续,致力于为企业提供快速的创业贷款资金支持,以“创业担保贷”贷款解决小微企业的融资问题,降低企业融资成本,全力支持小微企业创新,成为撬动创业的有力杠杆。山东省玛利亚农业机械股份有限公司从事农业机械研发、设计制造工作,自主研发的大蒜播种机为支持当地大蒜行业发展做出突出贡献,在大批投入生产、进行全面推广时遇到了资金难题,该行了解到企业的发展困难,积极联系人社局对该企业进行申请登记及贷款资格审核工作,成功发放“创业担保贷”400万元,解决了企业的燃眉之急。截至目前,该行共投放“创业担保贷”1865户、金额2.52亿元。

“鲁担惠农贷”惠企利民。为解决企业融资难、融资贵、无担保的难题,支持辖内经济发展,该行与鲁农担公司加强业务合作,推出小微企业政策性农业信贷产品“鲁担惠农贷”,支持当地粮食生产、畜牧水产养殖等农林特色优势产业及家庭休闲农业、观光农业等农村新业态发展。金乡县汇康现代农业有限公司从事农产品加工、销售,今年大蒜行情较好,该公司因收购大蒜、元葱等储备原材料急需流动资金,却因找不到合适的担保而犯愁,该行客户经理依托驻点办公政策,迅速对接企业,通过现场调查,向其发放了“鲁担惠农贷”300万元,有效解决了小微企业担保难、贷款难等问题,为企业发展纾困助力。

截至目前,该行投放“鲁担惠农贷”153户,金额1.68亿元。

“财信担保贷”纾困解忧。该行坚持将民营企业作为信贷投放的重点领域,迅速反应、统筹推进、精准施策,主动与各工业园区对接,全面走访工业园区企业,送政策上门、送资金上门,“一企一策”定制融资方案,解决小微企业经营困境。鑫睿创(山东)电子科技有限公司经营电子技术研发、电力设备生产销售等业务,经营状况持续向好,近期该公司因购买原材料,无法找到合适的担保人犯了难,该行经过实地调查,向该企业发放了“财信担保贷”100万元,为企业疏通了“资金”血脉。截至目前,该行共发放“财信担保贷”583户,金额11.88亿元。

(刘媛媛)

微山农商银行 高效服务解难题 企业致谢送锦旗

“真没想到如此高效、快速,仅3天时间,农商银行就送来200万资金及时雨,真是解决了我们企业的燃眉之急,农商银行总是在我们最困难的时候雪中送炭,心里太感激了”。近日,山东国之兴教育信息咨询有限公司将一面印有“雪中送炭为客户 大爱 赤忱农商行”的锦旗送至微山农商银行塘湖支行,对该行高效优质、综合全面的金融服务表示由衷感谢。

据悉,山东国之兴教育信息投资咨询公司是一家主要经营教育信息咨询、文化艺术交流及咨询、企业形象策划、市场营销策划的综合性公司。去年年初,受疫情影响,教育行业被冲击严重,学生停课、延迟开学等政策严重影响了该企业流动资金,各项业务在流动资金不足的问题上被搁置。该行塘湖支行在了解情况后,主动与其对接并提供上门服务,发放50万元信贷资金,助力企业复工复产。

今年夏天,适逢招生旺季,为容纳更多生源,该企业旗下多家幼儿园扩建迫在眉睫,资金短缺再一次成为最大难题。了解该企业情况后,为切实解决公司缺乏流动资金的难题,该行立即向其推荐了“创业担保贷”,并本着“特事特办、急事急办”的原则,安排专人全程办理,仅用3天便完成了贷款发放,不仅解决了客户资金短缺的“燃眉之急”,还让该企业享受到了政府贴息的利率优惠政策。

下一步,该行将认真贯彻落实省联社及济宁审计中心各项工作部署要求,切实提升金融服务水平,切实解决小微企业短、频、急的信贷资金需求,为企业发展注入“农商力量”。

(张丽楠)

