

农发行济宁市分行

早调研早准备早发放 全力保障夏粮收购



存粮如存金，有粮不担心。全力支持夏粮收购工作，是保障国家粮食安全的“诺亚方舟”，作为农业政策性银行，农发行济宁市分行坚持早调研、早准备、早发放的“三早”原则，备足夏粮收购信贷资金，真正做到全力服务、全力支持、全力保障。

比普通小麦多卖了一毛四分钱，每斤能卖到1.45元，400多亩地多收了七万多元呢。”位于汶上县的山东利生集团汶上面业有限公司，满载小麦的车辆有序通过检测、过磅等程序，长龙般的车队绵延数百米，闲暇之余，该行信贷工作人员为忙碌的装卸工人送去饮用水、毛巾等物品，“今年虽然累，但比往年挣得多”，工人们边擦汗边说。

为确保夏粮收购工作顺利开展，农发行济宁市分行坚持政策性与市场化收购并重的思路，早在4月份，信贷工作人员便深入基层一线、走入田间地头，对全市夏粮生产、收购及资金需求等情况进行了全面调研，合理测算各类粮食经营主体收购数量

和贷款需求量，同时也为一线收购企业、农民群众送去农发行最新支农政策，带去农发行慰问的“夏日清凉”。此外，为沟通有无、共享信息，该行主动与粮食管理部门、中央储备粮济宁直属库进行沟通对接，建立联席会议制度，共享夏粮收购信息，形成部门联动，确保及时解决夏粮收购中出现的各种问题。

早准备，做到收购资金足额供应

农发行夏粮收购信贷资金为一线收储公司做好夏粮收购工作提供了强有力的资金保障。“精准评估、足额授信是农发行一直坚持的原则，从一开始我们就做好十足把握，‘零’拖延、‘零’失误，第一时间完成贷款企业资格审查，确保收购资金及时发放，充当收购企业的‘及时雨’。”该行信贷工作人员表示。

农发行济宁市分行党委及启动员、周密部署，基层信贷人员矢志不渝、蓄势待发，于今年2月份提前启动2021年度夏粮收购工作，明确夏粮收购资金保障工作时间表，做好各项准备工作；3月份对全市14家夏粮收购企业2021年粮油轮换增储情况、夏粮收购资金需求等情况进行摸底预测，与粮食管理部门、中央储备粮济宁直属库召开夏粮收购座谈会，与市发改部门共同制定收购贷款信用保证基金管理办法。5月份根据信贷准入条件，对全市首批20家粮食收购企业进行贷款资格认定，累计授信35亿元。同时，做好收储企业及收购库点的选定和仓容设施准备工作，实现辖内县县的全覆盖，为农民就近售粮提供了便利。

早发放，保证收购资金迅速落实

5月20日，该行成功发放本年度首笔地方储备粮油贷款3000万元，打响了信贷资金支持夏粮收购的“第一枪”。“农发行‘钱等粮’绝非口号，贷款的及时发放给了我们很大帮助。”济宁市粮油购销公司工作人员说。为保证收购资金快速落实，展现农发行全力支农、迅速办贷的决心，做到“钱等粮入”，该行市县级领导班子压实工作责任，客户经理履行职责义务，靠前指挥、深入一线。落实过程中，逐步形成优先办理、优先审批、优先发放“三个优先”的工作思路，在合规办贷的前提下，全面开辟“绿色通道”，保障资金第一时间发挥作用。同时，充分利用网银等电子支付渠道，提供24小时全天候结算服务，保证收购资金不间断、不断档。截至目前，已累计发放夏粮收购贷款6亿元。

该行在做到信贷资金及时到位的基础上，加强粮食信贷管理及库存管理工作，市行按照每月抽查一个支行、每季度开展一次全面自查的方式，对政策性粮油贷款进行现场、非现场检查，发现问题随时采取有效整改措施，全力保障国家粮食安全。为保护种粮农民利益，保障粮食市场稳定，该行主动转型发展，积极支持市场化收购，充分发挥信用保证基金作用，引导辖内市场化收购客户入市收购，目前正在营销市场化客户7家（其中拟使用保证基金贷款客户5家），拟投放贷款金额2.4亿元（其中拟使用保证基金贷款0.9亿元）。王鹏宇

中行济宁分行与市妇联、女企业家协会签署战略合作协议

7月16日，中行济宁分行与济宁市妇女联合会、济宁市女企业家协会签署战略合作协议。本次活动围绕省妇女联合会提出的“创业创新巾帼行动”“科技创新巾帼行动”“乡村振兴巾帼行动”“巾帼健康行动”四大行动，开展金融赋能、授信支持、跨境金融等全面合作。签约仪式后，中国银行山东省分行同步视频举办“巾帼大讲堂中银金融专场”报告会，邀请中国入世首席谈判代表、博鳌亚洲论坛原秘书长龙永图先生作《当前政治和经济格局的变化》专题讲座。中国银行山东省分行普惠金融事业部、消费金融部、私人银行中心就授信政策及尊享服务等内容进行详细介绍。

此次签约活动的成功举办，为中国银行与妇联、女企协 and 广大女企业家客户搭建了更加密切的沟通联系平台，有力推动了各方在更深层次、更广领域实现合作共赢。张妍

鱼台农商银行 举办党史知识竞赛



为了推进党史学习教育走深走实，增强基层党组织活力，激励广大员工奋勇争先，7月14日，鱼台农商银行举办“学习百年党史凝聚奋进力量”党史知识竞赛。此次知识竞赛以团体赛形式开展，参赛选手沉着冷静、对答如流，展现出了优良的团队协作精神。宋洪涛 邱瑾 摄

农行济宁分行 聚焦农村金融需求 助力乡村振兴出实招

近年来，农行济宁分行紧跟乡村振兴战略，聚焦农村金融需求，着力加大服务供给，创新服务模式，延伸服务渠道，推广金融产品，深度融入乡村振兴发展。

创新服务模式，开展“整镇推进”信贷服务。为进一步加大惠农政策宣传，打通最后一公里服务通道，农行济宁分行创新信贷服务模式，联合地方政府职能部门组织开展惠农政策及产品业务“整镇推进，全县覆盖”。该行召集辖内种粮大户、特色种养殖及涉农经营主体，逐乡镇召开对接推介会，解读惠农政策，

推介金融产品，现场解答农户咨询，收集整理融资需求。二季度，召集惠农产品“整镇推进”推介会67次，达成贷款意向18200万元，实现惠农e贷有效投放1亿元以上。

拓宽渠道，构建农村金融服务体系。农行济宁分行组织乡村振兴服务团队，常态化深耕乡村市场，发展能力强、有影响力的农村致富带头人为乡村振兴信息员，围绕致富带头人及带领的客户群体金融需求，推介特色惠农产品，延伸服务半径，着力构建“网点+惠农通服务点+乡村振兴信息员”的农村服务体系，

有效打通农村金融服务品入村“最后一公里”。

加大投放，推广“强村贷”产品拳头产品。结合村党组织领办合作社融资难题创新推出“强村贷”产品，该行将基层党组织的工作能力和在群众中的声誉，转化为可评定的信用等级和申请贷款的依据，通过“组织部门推荐+农担担保+农行贷款+财政贴息”模式，有效解决党组织领办合作社担保难、融资贵难题，目前已累计支持村党组织领办合作社146家，发放“强村贷”6516万元。李见功



为扎实推动党史学习教育深入开展，引导党员领导干部“重温百年党史、坚守奋斗初心”，7月17日，济宁银行组织党员干部到济宁市档案馆参观“庆祝中国共产党成立100周年”主题展览和档案文献巡展，重温中国共产党人为了实现初心使命前赴后继、英勇奋斗的光辉历程。 济行宣

服务实体经济质效持续提升 重点领域风险有效防控

——银保监会有关部门负责人谈上半年银行业保险业运行发展情况

上半年，银行业保险业支持实体经济情况如何？风险防控形势怎样？在14日举行的国新办新闻发布会上，银保监会有关部门负责人进行了详细回答。

制造业贷款同比增速连续14个月超10%

银保监会数据显示，上半年，普惠型小微企业贷款增速保持在30%以上，信息技术服务类贷款、科学研究服务业贷款同比分别增长19.3%、23.7%，均高于各项贷款增速。制造业贷款较年初增加1.7万亿元，同比增速连续14个月保持在10%以上。

银保监会政策研究局负责人叶燕斐表示，下一步要督促银行机构继续落实“两增两控”考核要求，特别是拓展首贷户，增加信用贷款，确保小微企业综合融资成本继续合理下降。

银保监会统计信息与风险监测部负责人刘忠瑞表示，新冠肺炎疫情发生以来，银行业通过让利等政策安排，与实体经济“同呼吸、

共命运”。从局部来看，银行业利润出现一定的暂时性波动，但从宏观来看，实体经济利润回升有利于银行改善资产质量。银保监会将持续引导银行业更好地服务实体经济，进一步缩短融资链条，降低融资成本，促进金融与实体经济良性循环。

不良贷款率降至1.86%

防风险是金融业的永恒主题。数据显示，6月末，银行业不良贷款余额3.5万亿元，较年初增加1083亿元，不良贷款率1.86%，较年初下降0.08个百分点。

刘忠瑞表示，当前银行业信用风险总体可控。由于加大不良贷款的处置力度，不良贷款率较年初有所下降。

“我们也清醒地认识到，当前经济恢复不均衡，基础不稳固，部分企业尤其是小微企业、个体工商户生产经营仍然面临一定困难。由于不良贷款暴露存在一定的滞后性，随着延期还本付息政策到期，未来不良贷款

仍然面临上升压力。”刘忠瑞说，对此，银保监会深入研判风险，掌握风险底数，督促银行采取预期信用损失法，充分评估风险，做实资产分类，足额计提拨备，鼓励银行统筹做好应对不良贷款反弹的综合方案。

对于银行理财存量业务的整改情况，叶燕斐表示，总体看，整改进展符合预期，一季度末已经整改过半，2021年底前绝大部分银行将完成整改。对于个别银行存续的少量难处置的资产，将按照相关规定纳入个案专项处置。

持续深化保险资金运用市场化改革

数据显示，上半年，保险业充分发挥风险保障作用，提供保险保障金额达5276万亿元，同比增长31.6%，累计赔付支出7651亿元，同比增长21.3%。

银保监会新闻发言人张忠宁表示，保险资金运用对经济社会发展发挥着越来越重要

的作用。近年来，银保监会鼓励保险资金发挥长期、稳定和价值投资者作用，通过股票、股权、债权、基金等形式，为制造业和战略新兴产业提供多层次资金支持。

数据显示，到今年5月末，保险资金通过投资企业债券、股票、基金、股权、资管产品等方式，直接投资制造业、能源、科技及相关基础设施领域4.35万亿元，占保险资金运用余额的19.07%。

“下一步，银保监会将持续深化保险资金运用的市场化改革，支持保险资金在依法合规、风险可控、商业可持续的原则下加大对先进制造业和战略新兴产业的长期资金支持。”张忠宁说，要完善监管政策，修订保险资金投资金融产品的政策，将更多风险收益特征符合保险资金需求的金融产品纳入投资范围。适度放宽保险资金投资创业投资基金和股权投资基金的要求。同时开展产品创新，支持保险资产管理公司发起设立长期限产品，通过债权融资、股权融资、股债结合等形式，满足企业多元化的融资需求。李延霞

济 宁 日 报 社
济宁市地方金融监管局 联合主办

全面降准让金融机构更好支持实体经济

央行近日下调金融机构存款准备金率0.5个百分点（不含已执行5%存款准备金率的金融机构），将有效提升金融服务能力，更好支持实体经济，进一步增强经济活力。

今年以来，部分大宗商品价格持续上涨，一些小微企业面临成本上升等经营困难。货币政策如何灵活精准、合理适度，支持经济高质量发展，十分重要。

这次全面降准将释放约1万亿元长期资金，旨在增加金融机构长期稳定资金来源、优化资金结构的同时，鼓励和引导金融机构进一步降低实体经济、特别是小微企业的融资成本，为企业生产经营和经济平稳运行创造适宜的利率水平。

降准是“甘霖”，却不是“大水”。本次降准后，金融机构加权平均存款准备金率为8.9%，仍处于合理水平。作为疫情期间少数实施正常货币政策的主要经济体之一，我国坚持货币政策的稳定性、有效性，不搞大水漫灌，而是精准发力。此次降准并不等于政策转向，稳健货币政策取向没有改变。

我国货币政策的适时调整主要依据实体经济发展需要而进行。可以预期，此次及时、精准的资金释放，将护航中国经济航船平稳运行，为高质量发展 and 供给侧结构性改革营造适宜的货币金融环境。张千千

工行任城支行

着力提升客服经理服务能力

工行任城支行不断加大技能培训组织力度，强化员工专业知识学习，为做好客户服务打下坚实基础。

深化制度学习，做好思想教育。该行通过工银大学相关课程、业务制度明白纸等，使客服经理可以通过多渠道了解制度要求，思想上树立风险意识、红线意识、规范意识，不断加强员工思想教育，坚决杜绝“得过且过”“无关紧要”等错误思想的滋生。

加大培训力度，强化实操能力。该行积极为客服经理安装传票录入程序，并配发点钞纸、练习传票，充分做好相关准备工作。同时充分利用班后时间开展点钞培训、翻打传票培训、业务技能交流座谈等，积极做好客服经理的业务技能的解疑解惑，促进客服经理的实操能力稳步提升。

创新组织形式，发挥传帮带作用。该行积极做好运营主管的引领作用，加强优质师资力量发掘工作，充分发挥传帮带的作用，把业务薄弱的青年员工作为重点，开展一对一结对帮扶培训活动。通过开展行内竞赛、测试等，做到以教促学、以行促学，全面提升客服经理服务技能和业务水平。赵康

中国太保

定制6.3亿专属风险保障 护航中国女排出征东京奥运

7月12日，中国太保在北京举行护航中国女排出征奥运排球公益项目合作仪式。根据女排运动的特点，中国太保定制了符合女排队员、教练员全生命周期特点的专属保险服务方案，累计风险保额达到6.3亿元人民币，并配套提供“太医管家”与“太保蓝本”两大线上线下融合的健康管理服务。

据悉，中国太保为女排量身定制的专属保险方案，既覆盖团体重大疾病保险、团体高额医疗保险，又包含新冠肺炎保障，充分体现了“灵活性、专属性、覆盖性”等特点。针对本次出征东京奥运会，中国太保特别为女排队员和教练定制了包括意外伤害、航班延误、行李丢失、紧急救援在内的专属境外短期保险方案。同时，中国太保集团旗下“太医管家”与“太保蓝本”两大服务品牌，为女排教练和队员提供线上线下融合的健康管理服务。孟程程

新华保险

连续十八年入围 中国500最具价值品牌

近日，世界品牌实验室在北京举行第十八届“世界品牌大会”，发布2021年《中国500最具价值品牌》分析报告。

今年的“世界品牌大会”主题是“可持续品牌助推公司增长”。在这份基于财务数据、品牌强度和消费者行为的《中国500最具价值品牌》分析报告中，新华保险品牌价值为682.39亿元，排名第81位。这是新华保险自该榜单诞生起，连续十八年入围，连续十年居榜单前100名。

近年来，新华保险坚持以党建引领高质量发展，推动“1+2+1”战略构想全面落地，服务新发展格局，通过实施可持续发展措施以保持行业领先优势，不断提升品牌知名度。2021年一季度，公司实现营业收入813.7亿，同比增长19.4%；实现归母净利润63.1亿，同比增长36%。王锐

太平人寿

20万重保、20个小时 太平用速度诠释信誉

“客户收到了信息了，特意委托我向公司表示感谢，还说要给家人备足保障”，保险代理人黄经理说。

原来，客户胡女士曾在2016年3月购买了一份“太平福佑金终身寿险（分红型）”、“太平附加福佑金重大疾病保险”（已停售），保额20万。2021年5月，胡女士查处发现甲状腺结节，入院进行穿刺检查，检查结果显示“甲状腺乳头状癌”，随后便进行了甲状腺切除手术。胡女士手术结束后第一时间联系代理人，得知情况的黄经理一面安抚客户情绪，一面拨打公司客服电话进行报案。从递交理赔申请到理赔结案，仅仅用了20个小时，这让胡女士感受到太平人寿的速度和信誉。化明昊 王丽娜