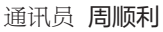


强化支企为农服务责任 助力“六稳”“六保”



惠企发展“播散甘霖”。着眼民营和小微企业融资“时间短、额度小、使用频、需求急”特点，创新推出“税e贷”“人才贷”“科技成果转化贷”“政银保”“民营企业贷”“微型企业主贷”等一揽子小微企业专属信贷产品，满足融资需求。扎实开展“百行进万企活动”，主动深入企业服务，至8月末，对接企业399户，贷款余额15.27亿元；积极开展“首贷培植活动”，满足小微企业、个体

绿色信贷铺就渔乡小康路

通讯员 卜娣娣

落实金融政策 赋能乡村振兴

通讯员 任彦峰 冯楠



助推图书出版产业集群转型升级

心贴心服务,支持从业人员生活品质提升。图书产业集群的发展壮大,促进了当地居民的创业、就业,截至目前,图书出版行业从业人员达到10000余人,梁山农商银行通过定期召开客户答谢户、举办图书行业沙龙、建立图书行业微信群等方式,大力推广宣传住房按揭贷款、车辆按揭贷款、装修贷等各类消费类信贷产品,累计向1358人发放消费类贷款9000余万元,同时,批量营销银行卡、智E通、代发工资、扫码付等产品,有效提供了一揽子便捷式服务,有效提升了相关从业人员的生活品质。

农商银行

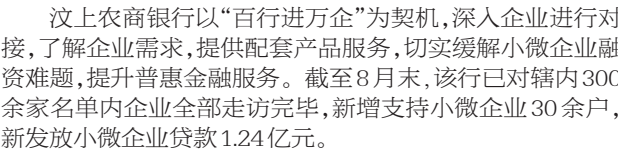
联合主办

山东省农村信用社联合社济宁审计中心

农商行 快讯

“百行进万企”

“贷”来企业发展好前景



成立服务专班,落实专人负责。此次活动开展后,该行成立走访对接服务专班,通过与工商、税务等部门对接,梳理出需联系对接的企业300余户,采取实地走访、电话营销、网络宣传、发放调查问卷等方式,逐户分解落实,指定专人负责,确保有效沟通。在对接当地一家小型宾馆时,该企业负责人表示以前从来没有银行主动来他们这种小企业谈贷款合作事宜,该行客户经理经过多次上门走访,根据客户经营情况制定出融资方案,最终成功为该宾馆授信500万元。

对接客户需求,定制专属服务。在走访对接企业过程中,该行充分掌握客户具体情况,评判是否符合授信条件,针对不同类型,量身定制专属服务方案,因企施策精准服务,满足企业融资、结算、代发工资等各类金融需求。汶上某纺织有限公司,因疫情影响库存占压资金较大,公司融资需求迫切,该行客户经理在了解到客户需求及经营状况后,当天制定了授信方案,开通绿色通道,优化审批放款流程,仅用两天时间就为企业发放专项再贷款500万元,解决了企业的燃眉之急,实行最低利率降低企业融资成本。今年以来,该行共发放“人行专项再贷款”7000余万元,及时向企业输血,有力地支持了企业复工复产。

深化银企对接,提升客户体验。积极参加各类银企对接会,详细登记企业信息,对优势产品及优惠政策进行现场推介,持续深化跟进企业需求,抓好各项政策落地落实,满足企业金融需求,提升客户对接上农商行金融产品及服务的体验,增加客户粘性。截止目前,该行已参加6场银企对接会,发放创业担保贷1660万元,截止惠农贷300万元,办理无还本续贷4.1亿元。

通过“百行进万企”走访对接，汶上农商银行主动问需于企、问计于企，进一步打通金融供给与需求的对接瓶颈。该行将充分发挥金融主力军的责任担当，全面做精做优小微企业金融服务，为服务实体经济、助力民生领域发展、破解社会融资难点贡献最大力量。

通讯员 芮腾

加大政策倾斜 做实惠民利企

