促便利 助复产 防风险

外汇局济宁市中心支局

推进贸易外汇收支便利化试点落地见效

7月7日，小松（山东）工程机械有限公司将“真诚服务、高效创新”的锦旗送到了外汇局济宁市中心支局，对外汇局推动实施的贸易外汇收支便利化试点政策表达谢意。“试点业务的开办，切实降低了我们的财务成本，尤其是在疫情期间，业务人员无需往返银行资金即可到账，切实帮助我们做好了疫情防控和复工复产。”企业财务负责人表示。

2019年10月，外汇局济宁市中心支局抓住山东省贸易外汇收支便利化试点推广时机，推动小松（山东）工程机械有限公司获得首批试点资格。“今年疫情期间，为扎实做好“六稳”工作，全面落实“六保”任务，在小松（山东）试点资格落地的基础上，我们又加快推动太阳纸业、通力轮胎等3家大型优质企业获得第二批试点资格，有力保障了济宁市产业链核心企业复工营运需求。”外汇局济宁市中心支局副局长李玉祥表示。

落实宣传促便利

小松（山东）工程机械有限公司是世界500强企业小松集团在中国投资设立的三家整机工厂之一。企业年出口额8000万美元，每月出口收汇笔数在50笔以上，金额700万美元左右，且主要集中在月初及月末时点。“在获批试点资格前，我们需逐笔准备合同、发票、报关单等入账单证，银行人员审核纸质单证后方可入账，整个流程需要1天或更长时间。”小松(山东)财务负责人表示，由于公司收汇比较集中，原流程大大增加了企业的人力时间成本，影响了资金使用效率。

便利化试点政策实施后，银行人员无需事前审核单证便可先行入账，仅需事后定期对业务进行随机或定向抽查，单笔业务时间缩短至半小时，特别是周末来款，资金周一上午即可及时入账，方便企业制定资金使用计划。试点业务实施以来，试点企业通过试点银行累计办理便利化业务280余笔，金额2900余万美元，预计全年可节约企业财务成本约10万元。

据了解，为加快推进贸易外汇收支便利化试点落地，济宁市中心支局成立了专门工作组，配备专职人员，全流程负责试点工作实施。通过培训、报纸、微信等线上线下多种渠道，加大对便利化试点政策宣传，同时结合济宁实际，制作了试点申请要点、试点流程等操作明白纸，为试点业务快速落地提供了制度保障，小松（山东）试点业务申请、验收、批复整个流程用时仅1个月的时间。

增量扩面助复产

“公司每月进口付汇笔数在100笔以上，且60%以上的为信用证方式付款，单据种类繁多，便利化试点业务大大缩减了疫情期间的资金结算时间，疫情期间我们无需前往银行提交单据、跑单交单，外汇资金便可及时到账，保障了公司资金流的高效运转和外贸业务的持续性。”太阳纸业资金结算负责人表示。太阳纸业股份有限公司是济宁市造纸行业龙头企业，年进口额6亿美元以上，资金收付频率高，规模大。疫情发生以来，试点银行已累计为企业办理资金收付90余笔，金额1800万美元，单笔业务办理时间缩短70%以上，满足了企业疫情期间的资金收付需求。

如果说资金流是保障企业正常营运的血液，那资金收付效率就是加快企业生产运转的催化剂。疫情期间为保障更多产业链核心企业资金收付，济宁市中心支局创新试点业务评估方式，提出“网点评估企业、管辖行评估网点”非现场评估思路，推动太阳纸业、倍耐力轮胎有限公司等3家大型涉外企业获批试点资格，帮助企业破解复工复产中资金收付堵点，助力企业打好抗疫情和稳外贸的“双线战役”。疫情以来，累计为4家试点企业办理贸易便利化外汇收支业务4500余万美元，有效带动龙头企业及产业链上下游企业协同复工复产。

跟踪指导防风险

试点政策不仅帮助试点企业降成本、增效益，还能促进试点银行进一步完善了操作规程，营造越合规越便利“软环境”。“获得便利化试点银行资格，促使我们不断改进服务质量，通过加强业务培训、制作明白纸等方式细化完善内部制度，严格了审慎展业工作要求”。中国银行济宁分行业务负责人表示，银行“枢纽”的审慎合规责任进一步强化，对提升银行业务合规度、客户满意度起到了良好的促进作用。试点业务获批以来，试点企业70%以上的资金收付通过试点银行办理，累计办理业务6000余万美元，形成银企共赢的良性循环。

据了解，济宁市中心支局按月联系银行和企业询问业务办理情况、搜集银企困难并及时改进，按季度对试点业务进行跟踪抽查，核实业务真实性和合规性，对内控薄弱环节进行重点评估，及时跟踪试点方案和制度的有效性，督促银行对试点制度不断优化。

为深入推进“放管服”改革，加快打造对外开放新高地，济宁市中心支局持续“走在路上”，通过广泛宣传和重点指导，目前已推动4家银行对5家目标企业开展综合评估，力争让辖区更多涉外主体享受便利化试点政策红利，持续助推济宁市涉外经济高质量发展。

彭英 隋津 郭廷坦

济宁日报社 济宁市地方金融监管局 联合主办

中国太保

用“保险+科技”保护黑土地

在吉林省，中国太保旗下中国太保产险为梨树县国家百万亩绿色食品原料（玉米）标准化生产基地核心种植合作社提供产业化服务，自今年4月创新推出“保险+期货+订单农业”项目，目前已为多家核心种植代表的2.7万亩土地提供完全成本收入保障。

为了更好地保护黑土地，自2019年8月起中国太保创新农险团队多次前往吉林多地开展保护性耕作实地调研，积极发挥产品创新和科技创新优势，推动“藏粮于地、藏粮于技”落到实处。2019年12月14日，中国太保产险北京分公司与国家黑土地现代农业研究院签署合作协议，共同设计研发《商业性玉米收入保险（黑土地保护性耕作技术专用）》等多款专属产品，就“玉米秸秆覆盖还田免耕技术”设立专项研究课题，从作业规程、技术规范等角度开展深入研究。

在梨树县国家绿色玉米生产基地核心示范区收入保险试点项目中，中国太保e农险从地块圈画、作物识别、作物监测、灾害预警等全种植周期提供遥感技术服务，深度结合国家黑土地现代农业研究院多年科研成果，依托种植专家队伍形成科学保中（种植）管理计划，充分发挥农业保险风险屏障作用，令合作社“种植有方法，收入有保障，卖粮有路径”。与此同时，中国太保产险还联合中粮期货旗下中粮祈德丰（北京）商贸有限公司依托保单价格为梨树黑土地产出的近2万吨玉米提供基差收购，力争让黑土地上产出的优质玉米实现“优质优价”。 孟维程

平安人寿发布理赔半年报

2020年累计赔付151亿

日均赔付金额超8000万

日前，平安人寿发布2020年理赔半年报。报告显示，1-6月，平安人寿赔付金额达151亿元，赔付案件169万件，豁免保费35亿元，平均每天赔付超过9000件，日均赔付金额超过8000万元，其中单个案件最高赔付586万元。

依托“科技+”策略，以AI技术为核心，平安人寿积极推动服务的智能化升级，提升理赔时效，推出30分钟“闪赔”、重疾先赔、特案预赔等特色服务。截至6月末，平安人寿特色服务“闪赔”累计赔付件数超390万件，赔付金额超80亿元，赔付时效已缩减至“分秒级”；重疾先赔累计赔付近30000件，赔付金额超15亿元。 崔培娜

新华保险

居《财富》中国500强第62位

7月27日，财富中文网发布了2020年的《财富》中国500强排行榜。新华保险连续9年入围排行榜，以2019年营业收入1745.66亿元、利润145.59亿元排名第62，较去年前进2名。

2019年，新华保险确立了以寿险业务为主体，财富管理和康养产业为两翼，科技赋能为支撑的“1+2+1”战略，公司综合实力实现新突破，实现2019年度保费收入1,381.31亿元，同比增长13.0%；实现归属于母公司股东的净利润145.59亿元，同比大幅增长83.8%；总资产8,789.70亿元，首次突破8,500亿元平台。今年前6个月实现累计原保险保费收入968.79亿元，同比增长30.93%。

新华保险不断提高理赔效率，提升理赔服务水平。2019年理赔总金额超过111亿元，理赔案件达256万余件，同比分别提升37%和49%。AI智能理赔自动化率达58%，平均理赔时效0.58天，部分赔案实现“秒赔”；个人客户微信自助理赔上线，客户可7*24小时在线提交理赔申请；2019年度内新增直连医院约6300家、直付医院超130家，直付案件超40余万件，通过数据互联互通，使客户获得“免垫资、秒结案”的快易理赔体验。 王锐

太平人寿

赔付重疾客户62万元

“尊敬的陈先生您好！您提交的理赔申请已处理完毕，共计赔付62万元。”随着陈先生的短信提醒，太平人寿德州中心支公司完成2020年迄今为止的最大额度理赔。

陈先生是太平人寿德州中心支公司的一名代理人，在公司为自己及家人购买了多份重疾保险与医疗保险。7月初，陈先生因胸部不适前往医院就诊，经过多次检查确诊为甲状腺癌。太平人寿德州中心支公司理赔人员在得到消息后第一时间前往医院看望陈先生，积极收集理赔资料的同时帮助其建设积极的心态，帮助这个家庭走出阴霾。

7月28日，陈先生收到累计62万元的理赔款。据悉，今年1月至7月28日，太平人寿德州中心支公司已完成赔付1433万元，为1677个家庭送去希望。 高峰

工行济宁分行

全力确保汛期运营安全

为保障汛期全行安全生产，工行济宁分行强化各项工作措施，组织开展应急预案准备相关工作，对该行网点夏季用电、雷雨防范等安全问题认真检查，尤其做好供配电、网点防水工作。对发现的安全生产隐患及时整改，通过加强人员值班，落实责任制和应急处置预案等措施，确保该行安全生产。

重点做好防汛、防涝及引发次生灾害的预防工作。该行加强人员管理、落实安全责任制，对该行机房、网点内的各类关键设备及环境设施进行全面检查维护，关注网点防水，对于地势较低的网点，准备沙袋，安排网点专人负责，提前采取防止水淹的应急防范措施。

关注本地区供电情况，及时与当地供电单位进行沟通协调，建立信息互通机制，对于可能对支行网点运行造成影响的计划性停电、限电等情况做到提前掌握、提前安排，针对各类灾害引起的临时性停电，加强监控并及时处理。

加强与通信运营商的沟通。该行加强网络设备和主备网络线路运行情况的检查，同时加强与通信运营商的沟通，确保主备线路互备的有效性，如果发生因灾害导致的网络线路中断，能够第一时间按照应急预案快速恢复，确保网络通讯正常。

做好网点智能机具的保护工作。根据天气预报情况，及早对低洼地区网点的电缆断电并进行设备转移；对于罕见突发灾情地区，采取专业的挡水围挡将网点全面保护。

做好应急准备工作。他们及时优化调整演练重点，对防汛相关的供电、机房、网络、自助设备等重点领域和环节进行针对性演练，确保各项应急预案有效、应急物资到位、相关人员熟悉应急处置流程。 孙星

全市农商银行

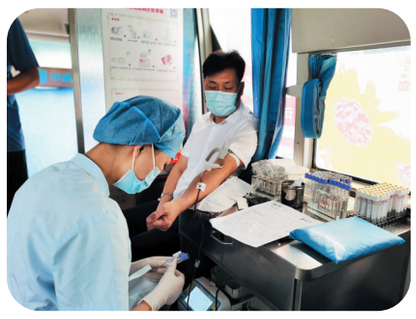
推出“人才贷” 最高可贷1000万

7月31日，山东省农村信用社联合社济宁审计中心组织召开信贷产品新闻发布会，就全市农商银行“人才贷”等信贷产品进行了发布，详细介绍了“人才贷”等信贷产品的服务对象、办贷条件、优惠政策等内容，并就全市农商银行在信贷产品创新、服务实体经济发展等方面回答了记者的提问。

据了解，近年来，全市农商银行立足市场定位，持续加大产品创新力度，已累计推出60余款特色化、精品化的信贷产品，有效满足了不同群体的金融需求。此次发布的“人才贷”是农商银行向服务辖区内省级（含）以上高层次人才或其长期所在企业发放的，用于科技成果转化和创新创业活动等资金需求的信用贷款。贷款额度根据借款人信用状况、资金需求及还款能力等合理确定，贷款额度最高可达1000万元。贷款期限根据借款人贷款用途、科技成果转化周期、（预期）经营情况及还款能力等合理确定，最长可至3年。疫情防控期间，针对高层次人才的融资需求，及时开辟办贷绿色通道，精简办贷手续，特事特办、急事急办，成功发放全市首笔“人才贷”360万元，第一时间解决了高层次人才的资金短缺难题；截至6月末，全市农商银行已发放“人才贷”760万元。据悉，今年以来，面对疫情防控压力，全市农商银行提高政治站位，主动担当，持续加大实体贷款投放，在服务“三农”发展、助力乡村振兴、打好疫情防控战等方面取得了突出成效。截至6月末，全市农商银行各项贷款余额899.25亿元，较年初增加96.68亿元，同比多增24.03亿元，其中：实体贷款720.57亿元，较年初增加63.75亿元，同比多增8.02亿元，实体贷款增幅9.71%。同时，对疫情影响出现资金短缺的小微企业、春耕备播、脱贫攻坚等重点行业，积极给予低成本、普惠性的资金支持，积极助力复工复产。至6月末，全市农商银行已发放支小再贷款11.36亿元；涉农类贷款达到530亿元，较年初增加60亿元，为“三农”、小微企业发展注入了强劲动力。据介绍，全市农商银行将坚持服务“三农”的宗旨不动摇，持续深入贯彻落实党中央、国务院和省市的重大决策部署，积极发挥自身“营业网点和从业人员最多、服务范围最广、资金规模最大”的优势，持续深耕“三农”，助力小微企业发展，全面服务乡村振兴，积极推动济宁经济社会又好又快发展。 记者 赵星灿

抗疫救灾 为爱撸袖

民生银行济宁分行组织员工无偿献血



受疫情影响，无偿献血人数较往年同期大幅减少，我市血站血液库存量达历史最低，医疗用血匮乏。近日全国多省连日暴雨，部分地区遭遇了严重的洪涝、地质灾害，为了用实际行动传播民生正能量，民生银行济宁分行工会、团委近日联合济宁市中心血站开展无偿献血活动。

盛夏的骄阳难阻民生银行员工献血的热情，献血车前排起了长龙，这也是民生银行济宁分行第三次举办员工无偿献血活动。该行行长郭采松、行长助理刘威带头参加本次献血，参与献血的员工依次填表、测血压、化验，累计采血量达11200毫升，在他们的带动下，周边的热心群众、交警同志也纷纷前来奉献爱心，也诠释了该行“民生家园文化”的内涵。

■记者 彭姝 通讯员 张俊鹏

邮储银行泗水县支行

举办“邮储银行杯”泗水原创文学大赛

为了支持和鼓励各种体裁文学作品的创作，通过文学作品特有的艺术感染力，展示泗水、赞美家乡、感悟生活，反映“生态泗水、活力泗水、文化泗水、幸福泗水”建设成果。7月27日，邮储银行泗水县支行联合泗水县文联、共青团泗水县委举办“邮储银行杯”泗水原创文学大赛。

大赛自4月30日启动以来，共收到投稿作品138篇。作品内容积极向上，体裁丰富多样，集中展示了文学作者对泗水经济社会、生态环境、城市建设、乡村振兴、扶贫攻坚、人民生活、文化底蕴等成果和感悟，涌现出很多优秀的新人新作。经过评议和审核，本次比赛共评出成人组和青少年组共42件获奖作品。 丁行龙

农行曲阜市支行

拉长“农”头产业链

农行曲阜市支行做深做细农业产业化金融服务，加快支农、惠农转型发展，依托农业产业化龙头企业上下游供应链，通过公私联动，有效拓宽了产业化业务的深度与广度，着力提升三农金融服务水平。截至6月末，该行涉农贷款达31.72亿元，较年初增加3.52亿元，个人贷款余额达17.75亿元，较年初增加2.06亿元，其中：农户贷款1.7亿元。

曲阜支行做好“大、新、特”三农金融服务，在“抓大”上，着力支持现代农业发展，建立涉农重大项目工程包，大力拓农田水利建设、农村土地整治，抢抓农村人居环境治理、农村道路建设等美丽宜居乡村建设项目。围绕进城农民生产经营和消费升级金融需求，积极发展农民住房安家贷、个人助业贷款、汽车消费贷款等个人信贷业务，努力培育县域个人信贷业务增长点。该行在“拓新”上，聚焦做强专业大户、家庭农场、农民专业合作社、省级及以上农业产业化龙头企业，大力支持落地县域的战略性新兴产业、先进制造业等新项目，实施名单制管理，明确营销责任，加大服务力度。该行在“扶特”上，择优支持优势、特色农业发展项目。加强客户走访和市场调研，充分做好不同客户的类型区分和产品需求对接，提高了金融支持的针对性。针对农业产业化龙头企业特点，该行积极加大特色新产品推广力度，并结合企业的发展要求，开辟绿色通道，在有力的支持了企业发展的同时，提高了服务形象和支农效果，实现了银企共赢。同时，该行强化农业产业化发展，以农业产业化龙头企业为重点，大力扶持家庭农场、专业大户、农民合作社等新型农业经营主体，累计发放产业化龙头企业贷款3.1亿元。以惠农卡为载体，大力支持“种养加”大户、农村经纪人等新型农民致富。

与此同时，该行延伸服务链条，稳妥推进农业产业链农户金融服务。积极运作“公司+农户”“专业担保公司+农户”等模式的产业链农户信贷业务，以经营实力强、带动能力强的农业产业化龙头企业为核心，推进农户贷款向有产业支撑、有还款保障、落实有效担保方式的产业化集中。 刘文新

招商银行济宁分行

把金融知识送到消费者身边

为积极推动“普及金融知识万里行”活动，招商银行济宁分行迅速开展宣传，以线上推广为主，注重线上宣传的原创性及趣味性，制作了各类主题的短视频、长图文，借助微信发动朋友圈及微信群等社交平台展开宣传，提高宣传的影响力。

该行结合网点进行现场宣传，在客户办理业务时或等候期间通过发放宣传折页、知识点讲解等灵活的方式，向客户讲解金融知识，通过“5分钟金融知识小课堂”，把金融知识送到消费者身边。 崔洪波