

加快推进鲁担惠农贷 让支农惠农落到实处

山东农担济宁管理中心启动百日赶超攻坚行动

为进一步发挥政策性农业担保平台在财政撬动金融资本、引导社会资本投向农业的重要纽带作用,有效破解济宁市“三农”领域融资难、融资贵、融资烦的问题,近日,山东农担济宁管理中心勇于担当、积极作为、真抓实干,加快推进农担业务模式优化,抓住重点,迅速启动三季度业务赶超攻坚行动,加快推进济宁在全省鲁担惠农贷业务的累保、存量、增量规模领先地位,用足、用活、用好农业信贷担保贷款政策,真正让支农惠农落到实处。

银担联合 政担联动 惠农政策精准落地

银担合作,政担联动,多方共赢。鲁担惠农贷“小杠杆”产生了“大效应”“小资本”助推了“大产业”,实现了财政增收、农担增信、银行增贷、企业增利、农户增收的“合作共赢、良性循环”立体效应。自2019年成立以来,山东农担济宁管理中心就积极主动与济宁各家银行开展合作,先后与农业银行、邮储银行、工商银行、建设银行、农业发展银行、全市农商银行及多家村镇银行形成业务合作,推出了“强村贷”“农耕贷”“生猪贷”“本草贷”“巾帼贷”以及围绕各县(市、区)农业优势主导产业形成的集群贷等系列鲁担

惠农贷业务,在金融机构和农业农村之间筑路架桥,引导更多金融资本投向农业农村,制约济宁市农业适度规模经营主体的融资难、融资贵、融资烦问题得以有效破解。山东农担济宁管理中心主任全义泉介绍,通过积极推进新型政银担合作,形成财政金融协同支农的路子,畅通金融微循环,提高服务能力,发挥合作优势,取得了一定成效。截至7月3日,山东农担济宁管理中心累计担保贷款3310户,实现担保贷款金额178752.89万元,2020年新增担保贷款1890户,新增担保贷款金额113370.9万元(含续贷保项目),目前在保2739户,在保余额148004.9万元。“鲁担惠农贷”精准落地,让老百姓得到了真正的“实惠”,更多金融“活水”流向了济宁三农领域。

奋勇争先 百日攻坚 打造农担工作济宁样板

当前,全市农担服务能力不断提升,业务规模加快发展,但也存在业务发展不平衡、服务对象不精准等问题。山东农担济宁管理中心高度重视鲁担惠农贷业务推进工作,日前,全面启动了三季度业务赶超攻坚行动,通过精心组织宣传、构建新型政银担机制,强化风险管理,分别在农行济宁分行、全市

农商银行开展推进会、业务培训等专项工作,促进全市农担工作高质量高水平发展,努力实现业务新突破,打造农担工作济宁样板。精心组织,提高政治站位。抓落实,领导重视是关键,分工负责是保证。“耕耘齐鲁、为农担当”,山东农担济宁管理中心积极作为、守正初心,始终将鲁担惠农贷作为服务乡村振兴战略的重要工作来抓,组织各县市区办事处集中学习相关制度办法,起草业务操作明白纸,加大惠农政策宣传,定期召开银行业务推进会,总结经验,破解瓶颈,提高运作效率。

明确职责,构建新型政银担良性合作关系。7月6日下午,山东农担济宁管理中心积极协调济宁市财政局、农行济宁分行召开农担工作推进会议,安排部署“强村贷”等重点农担产品推进工作。山东农担济宁管理中心各县市区办事处积极转变工作职能,发挥领导小组办公室农担工作牵头抓总作用,组织涉农部门、乡镇政府和银行机构,广泛宣传农担政策定位和支农惠农政策,结合当地主导产业、优势产业发展实际,形成产业扶持方案,确定农担服务方向,切实加强项目保后服务与管理,做好风险项目的预警和处置工作,通过强化督导调度,推进山东农担济宁管理中心百日攻坚行动全面深入开展。多措并举,加快推进农担业务模式优

化。为加快改变银行、农担两条线审查审批项目模式,实现场景化、批量化获客,银行自主化审批直报、农担审查审批的连续性一条线“银行通道”业务模式,快速推进三季度业务赶超攻坚季攻坚系列行动,7月9日上午,山东农担济宁管理中心又组织开展了济宁全市农商银行“鲁担惠农贷”业务专项培训。专项培训内容围绕银行直报渠道、业务提醒14项要点、尽调调查表、合同填写、注意事项以及担保范围等方面重点解读,提高了农商银行信贷人员对惠农贷款业务的理解认识程度,熟悉申报流程,有效提高了银行人员办贷效率。

山东农担济宁管理中心主任全义泉表示,在三季度业务赶超攻坚系列行动中,各办事处将立足本区域乡村产业振兴规划和优势农业主导产业发展实际,积极争取地方党委、政府支持,定准工作方向,加强政策宣传,畅通融资需求信息渠道,协调好银行业务办理流程,下一步,还将重点做好与农行济宁分行、邮储银行济宁分行、农商银行系统、济宁银行、工商银行济宁分行、建行济宁分行等金融机构开展“强村贷”“农耕贷”“生猪贷”“巾帼贷”“本草贷”等鲁担惠农贷系列产品的推进、培训、交流工作,努力实现全市农担业务累保、新增在全省的双领先。 记者 梁汝腾

济宁日报社
济宁市地方金融监管局 联合主办

平安人寿

平安金管家APP获评“保险类APP创新运营典范”

日前,在“2020创新型国家发展论坛”上,平安人寿旗下全方位移动金融生活服务平台平安金管家APP获评“2020年度保险类APP创新运营典范”。

该奖项由中国科学院主管的国家级重点学术期刊《互联网周刊》、中国社会科学院信息化研究中心、eNet研究院等机构联合发布。平安金管家APP是平安人寿为客户提供涵盖保单服务、生活助手、健康管理等多场景服务的一站式移动平台。截至2020年一季度,金管家累计注册用户达2.3亿,月活用户数量达3300万。目前,金管家已集成平安人寿全流程保单服务,将科技应用与服务深度融合,实现保全业务办理流程智能化升级。在保全业务办理环节,2019年智慧客服全年服务5000万次,其中线上业务占比99%,办理时效最快1分钟。AI视频回访功能支持客户24小时在线自助接入回访服务、随时调阅资料和咨询问题。 崔培娜

太平人寿济宁中心支公司

获评反洗钱考核评级A级单位和金融机构综合评价A级单位

近日,中国人民银行济宁市中心支行公布了2019年度金融机构的反洗钱考核情况和金融机构综合评价结果,太平人寿济宁中心支公司在两项评价中均获评“A级”。

太平人寿济宁中心支公司高度重视反洗钱及合规相关工作,积极配合人民银行各项工作,主动反馈反洗钱工作动态;有效落实反洗钱考核办法,提高反洗钱岗位人员技能和专业知识;适时开展反洗钱自查,积极组织反洗钱宣传,开展形式多样的反洗钱培训,扩大反洗钱宣传深度和广度。

同时,公司严格执行金融法律法规,切实落实金融稳定各项制度,加强内部管理,全面加强金融风险防控,主动创新金融服务,更好地承担起了金融机构的社会责任。 王丽娜

中国太保

升级拳头服务产品“太保蓝本”

日前,中国太保旗下中国太保寿险对“保险+健康”服务生态圈的重要载体“太保蓝本”进行全方位升级。此次升级从客户就医痛点、难点出发,结合各类就医场景,全面升级服务方式及服务内容,提供更为完善的就医服务解决方案。

2020版“太保蓝本”重疾绿色通道服务计划继续向出生满30天至59岁的客户免费开放,只需提供健康告知,即可无门槛加入计划,享受“重疾专家预约、重疾专家病房、重疾专家手术、120急救补贴”四项优质健康服务。

医疗特权服务实现了“全年开展、兑现快捷、服务升级、家人共享”四大亮点。在原先2档服务权益基础上拓展为4档,诊后环节新增普惠型“线上购药”服务,诊前诊中环节为高端客户引入视频医生服务,为客户搭建了较完整的“足不出户”到家式医疗服务体系。“家人共享”规则,充分利用已搭建的快速医疗服务通道,积极尝试客户家庭医疗需求解决方案,将服务惠及客户直系亲属。

“太保蓝本”是中国太保寿险“保险+健康”服务生态圈中的具有代表性的专属健康增值服务,涵盖了诊前、诊中、诊后的健康管理、快速就医和理赔服务,包含重疾绿色通道服务和医疗特权服务两大套餐。自2019年推出以来,已累计覆盖近1000万人,服务查询和使用近750万人次。 孟维程

建行济宁分行营业部

开展关爱残疾人志愿活动

为更好地关心关爱残疾人,6月28日,建行济宁分行营业部学雷锋志愿服务队走进市残联慰问残疾人,开展关爱残疾人感受“无障碍”志愿服务。

活动中,志愿者们与残疾人亲切交谈,了解他们的学习生活情况,并鼓励他们积极乐观地面对生活;同时,宣传金融知识以及反诈技巧,邀请有金融需求的残疾人到市分行营业部大厅进行服务体验。建行的一站式贴心服务,让残疾人充分感受到建行的关爱和温暖,并增加了对金融知识的认识。 蔡祥政

邹城农商银行

加大对企业金融支持力度

“真是太感谢你们了,真没想到你们农商行会主动上门为我们提供金融服务,还在这么短的时间里就发放贷款了,真是帮了我们的忙了!”山东常生源生物科技股份有限公司负责人由衷感慨。

山东常生源生物科技股份有限公司是一家集集药用菌优良品种选育、食用菌菌栽培、销售于一体的高效生态农业企业,是该行“百行进万企”活动走访的企业之一。客户经理在走访过程中,详细了解了该企业生产经营情况,在得知该企业急需资金购买原材料,积极为企业提供帮助,迅速为其发放了1000万元贷款。

自开展“百行进万企”活动以来,该行多措并举加大对驻县企业的金融支持力度,最大限度满足不同层次企业的融资需求。该行成立金融辅导队伍,选取业务骨干担任企业金融辅导员,根据辖内企业清单,采取辅导员“一对一”形式进驻企业开展金融服务对接。金融辅导员详细了解企业生产经营情况和资金需求情况,为企业量身定制金融产品,相继推出“复工复产贷”“鲁担惠农贷”“乡村好青年贷”等特色信贷产品,全方位满足不同类型企业的金融需求。为保证企业及时获得信贷资金支持,专设了绿色通道,简化业务流程,畅通线上服务渠道,实现信贷业务全流程的线上办理。截至目前,该行已累计发放企业贷款106户,金额3.89亿元,为企业复工复产提供了充足的资金支持。 崔汝菲

新华保险济宁中支

启动第二十届客户服务节暨“童绘中国力量”少儿书画大赛

7月12日上午,“新向未来·华彩腾飞”新华保险济宁中支第二十届客户服务节开幕式暨“童绘中国力量”少儿书画大赛在济宁市文化馆举行。“新华保险杯”少儿书画大赛作为客服节的旗舰品牌活动,自2010年创办以来已持续举办十届,累积惠及客户过百万。本届少儿书画大赛的主题是“童绘中国力量”,活动现场,来自全市各县市区的150余名小朋友将现场挥毫泼墨,用画笔记录自己所见、所闻、所感的中国力量,致敬伟大的祖国。经过30分钟的角逐,本次大赛共评出一等奖2名、二等奖4名、三等奖6名、优秀奖20名,环卫天使奖10名。 记者 梁汝腾



理财出现浮亏怎么看?

资管新规过渡期遭遇疫情怎么办?

资管新规实施以来,银行理财稳步推进净值化转型,投资者发现理财产品不再“稳赚不赔”,个别理财产品出现“负收益”。如何看待当前出现的理财浮亏?在疫情可能拖延存量资产处置进度的背景下,资管新规过渡期又该如何安排?这些问题引起市场普遍关注。

5月份以来,由于债券价格下行明显,部分以债券为主要投资标的的银行理财产品受到较大影响,出现了浮亏。

对此,人民银行调查统计司司长阮健弘在日前举行的上半年金融统计数据新闻发布会上表示,市场变化必然会导致净值产品波动,净值产品阶段性浮亏是正常现象。随着资管新规出台,净值型产品占比持续上升。5月末,净值型产品募集资金占全部资管产品募集资金余额的60.3%,较年初提高4.9个百分点。

“银行理财不是存款,理财产品的收益是动态变化的,净值收益正逐渐替代预期收益。”中国民生银行首席研究员温彬表示,市场有波动,收益有起伏。净值型理财产品不再承诺保本保收益,打破了刚性兑付,真正实现收益与投资标的资产变化相挂钩。选择净值型理财产品的投资者,可能获得更多投资收益,也可能面临亏损风险。

央行数据显示,5月末,全部资管产品的资本公积和未分配利润较年初

增加5000亿元。在阮健弘看来,根据数据判断,资管产品总体上收益是正的。

银行理财产品净值化转型加速,只是资管新规实施所带来的变化之一。人民银行金融稳定局局长孙天琦介绍,2018年4月资管新规出台以来,资管产品实现平稳有序转型,资管产品规模总体稳定,内部结构优化调整,整体风险持续收敛。

除了净值型产品占比持续上升,资管产品风险进一步收敛还表现为:同业交叉持有的占比持续下降,资管产品的负债杠杆率回落,非标准化债权规模持续减少。

数据显示,5月末,资管产品的同业资金来源占其全部资金来源的49.8%,较年初下降了1.2个百分点;资管产品投资的非标准化债权类资产规模同比下降7.6%。

尽管部分资管产品的规模有所下降,但实体经济融资并未受到存量业务整改的影响。孙天琦介绍,一方面,资金脱实向虚、自我循环的现象得到遏制,非标准化债权类资产持续压缩;另一方面,净值型产品占比稳步上升,资管资金通过增加金融债、企业债投资的方式,加大了对实体经济的支持力度。

笔者从央行了解到,5月末,包括非保本理财在内的八大类资管产品资

产总量为90.1万亿元,较年初增加4万亿元。其中,资管产品的底层资产配置到实体经济的资金余额为39.3万亿元,比年初增加2.2万亿元,占全部资产的43.6%,较年初提高了0.6个百分点。

“资管产品风险得到了更好控制,在服务实体经济方面也发挥了更有效的作用。”阮健弘介绍,从结构上来看,新增的投向实体经济的资管产品底层资产,主要是企业债券、股票等标准化资产。

按照监管规定,2020年底将是资管新规过渡期的截止时间。受疫情影响,全球经济暂时出现萎缩,我国经济也面临下行压力,这增加了资管业务规范整改的难度。因此,有市场人士呼吁延长过渡期。

对此,人民银行新闻发言人周学东日前明确表示,受疫情影响,资管新规过渡期应适当延期。但根据机构、学者建议,不能太长,可能延期一年比较合适。无论延期多久,对金融机构来说,关键还是必须转型,不能再像过去那样大搞表外业务、以钱炒钱、制造金融乱象。

温彬认为,在坚持资管新规基本要求的基础上,给予金融机构过渡期一定宽限期和弹性空间,有助于金融机构实现平稳过渡,推进资管行业整改和转型,也有利于支持实体经济应对疫情影响。 吴雨

工行济宁分行 依托融e购平台 助力脱贫攻坚

近日,工行济宁分行收到来自四川省金阳县天地精华青花白萝卜农民专业合作社赠送的题为《精准扶贫办实事、情系百姓暖民心》的锦旗一幅,对该行一直以来支持该地区扶贫工作表示衷心的感谢。四川省金阳县是国家级重点贫困县,该行多年来广泛致力于精准扶贫,发挥自身融e购平台优势,积极开展电商扶贫,助力金阳县农产品通过融e购平台销往全国各地,较好地带动了当地农产品的销售,助力金阳县农户脱贫。

自去年以来,该行借助自身融e购平台,先后与四川省金阳县、通江县、南江县、万源市,以及新疆疏附县、疏勒县等国家级贫困县的商家或农户联系,直接采购当地农户的扶贫商品,借助融e购平台帮助农户销售扶贫商品。

深挖系统内消费扶贫资源,采购国贫县扶贫商品。该行深挖本行食堂采购、工会福利采购、扶贫慰问等采购资源,确保全部通过融e购线上采购国贫县扶贫商品。

借助融e购平台优势,助力国贫县商户线上销售。该行依托自身融e购平台,通过组织网点融e购O2O积分活动、“手机银行登录有礼”线上营销活动等各类线上线下一体化的运营活动,助力国贫县商户线上销售。

积极营销行外扶贫力量,共同助力精准扶贫。该行积极联系各类企事业单位,特别是有扶贫意向的大型国有企业,依托融e购平台联合开展精准扶贫工作。 相起彬

浙商银行济宁分行 开展“普及金融知识万里行”宣传



为切实做好疫情防控期间金融消费者权益保护工作,推动金融知识教育和普及,营造良好的金融生态环境,浙商银行济宁分行通过线上、线下相结合的方式,持续开展“普及金融知识万里行”系列宣传活动,将金融知识传递给广大消费者。

浙商银行是中国银保监会批准的12家全国性股份制商业银行之一,总行设在浙江省杭州市,确立了“两最”总目标和“平台化服务”战略,打造平台化服务银行,积极为客户提供开放、高效、灵活、共享、极致的综合金融服务。浙商银行济宁分行于2018年11月23日正式开业,位于任城区任城大道67号,坚持以“服务地方经济”为己任,立足济宁,不断提升金融服务水平,在大力支持实体经济发展的同时,积极履行社会责任。在本次活动中,浙商银行济宁分行以营业网点为宣传主阵地,组织员工走进商圈、社区和企业广泛开展金融知识宣传,对“个人信息保护”、“防范电信网络诈骗”和“倡导依法理性维权”等社会热点问题重点宣传,提醒广大金融消费者理性投资,不盲目追求高收益,守好“钱袋子”,有效提高了市民的风险防范意识和维权意识。 李彬