



中共济宁市委机关报
济宁日报社出版
国内统一刊号:CN37-0045
邮发代号:23-159
新闻热线:0537-2349995

济宁日报

JINING DAILY

2020年5月1日
星期五 今日4版
农历庚子年四月初九 第11415期



掌上济宁手机APP



济宁日报微信公众号

东方圣城网 www.jn001.com

习近平给郑州圆方集团职工回信勉励广大劳动群众

弘扬劳动精神克服艰难险阻 在平凡岗位上续写不平凡的故事 向全国各族劳动群众致以节日的问候

新华社北京4月30日电 在“五一”国际劳动节来临之际,中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平4月30日给郑州圆方集团全体职工回信,向他们并向全国各族劳动群众致以节日的问候。

习近平在回信中表示,新冠肺炎疫情发生后,你们在集团党委带领下,一直坚守保

洁、物业等岗位,不少同志主动请战驰援武汉等地的医院,以实际行动为抗击疫情作出了贡献。大家辛苦了!

习近平指出,伟大出自平凡,英雄来自人民。面对这次突如其来的疫情,从一线医务人员到各个方面参与防控的人员,从环卫工人、快递小哥到生产防疫物资的工

人,千千万万劳动群众在各自岗位上埋头苦干、默默奉献,汇聚起了战胜疫情的强大力量。希望广大劳动群众坚定信心、保持干劲,弘扬劳动精神,克服艰难险阻,在平凡岗位上续写不平凡的故事,用自己的辛勤劳动为疫情防控和经济社会发展贡献更多力量。

圆方集团是河南省郑州市一家综合服务型民营企业,现有员工6万人,其中党员500多名。近日,党的十九大代表、圆方集团党委书记薛荣给习近平总书记写信,代表全体职工汇报了坚守岗位、积极参与抗疫的情况,表达了共担责任、共克时艰的决心。

傅明先在调研洸府河景观项目建设情况时要求 持续掀起“百日攻坚”热潮 着力打造亮丽生态景观带

本报济宁4月30日讯(记者 宋凯凯) 今天下午,市委书记、市人大常委会主任傅明先到洸府河重点地段景观项目建设现场进行实地调研。他强调,各级各部门要保持攻坚状态,发扬攻坚精神,拿出头拱地、往前冲的劲头,持续掀起“百日攻坚”热潮,集中突破重点项目建设,推动更多项目落地见效。

洸府河重点地段景观工程位于济宁城区东部,是老城区与新城区之间贯穿南北的

生态景观带,城景融合的新地标,具有娱乐休闲、文化展示、改善生态、带动城市更新发展的重要作用。项目一期计划今年底全面竣工。

在任城区段和高新区段建设现场,傅明先详细了解当前项目进展情况,现场协调解决项目推进中遇到的困难和问题,向一线工作人员致以亲切慰问。他指出,洸府河重点地段景观项目是城市建设的重点工程,要高品质、高档次规划建设好这条生态景观带,

切实增强精品意识、质量意识,做好绿化、硬化、美化、亮化等各项工作,努力建成精品工程,打造亮丽的城市名片。要使项目发挥好改善城市生态环境、营造良好人居环境等方面的作用,充分考虑项目的功能性和实用性,科学摆布建筑物和人文景观,从满足群众休闲娱乐健身等需求出发,进一步加快生态水系治理工程建设,改善沿河周边环境,努力实现生态效益与社会效益的双赢。

傅明先强调,各项目建设单位要抓住当

前施工的黄金季节,卡紧时间节点,统筹安排、压茬施工,在确保工程质量、安全生产、生态环保的前提下,调集施工力量,开足机械马力,提速提效推进项目建设。相关部门要按照“百日攻坚”要求,“下沉”到项目一线,坚持问题导向,了解项目建设需求,做到办法在一线研究、问题在一线解决、工作在一线落实,高效率、高质量推进项目建设,争取早日建成投入使用,切实发挥项目功能作用,完善提升城市形象,惠及更多市民群众。

今日导读

■新华全媒头条

这个春天,追寻奋斗者的脚步
——写在2020年“五一”国际劳动节到来之际

>> 2版

傅明先会见深圳客人

本报济宁4月30日讯(记者 宋凯凯) 今天下午,市委书记、市人大常委会主任傅明先在圣都国际会议中心会见了深圳市投资控股有限公司总经理王文杰一行。

傅明先代表市委、市政府对王文杰一行来我市考察表示欢迎。傅明先说,济宁素有“孔孟之乡、运河之都、文化济宁”之称,文化底蕴深厚,区位优势明显,工业体系完备。当前济宁正深入实施新旧动能转换重大工程,大力发展新一代信息技术、高端装备、医养健康等新兴产业,规划建设了“四个新城”,中心城区首位度不断增强,随着济宁新一轮规划布局的全面展开,双方合作有了更为广阔的空间。希望深圳市投资控股有限公司充分发挥理念先进、经验丰富、实力雄厚等优势,积极参与济宁经济建设,双方携手共创美好未来。

王文杰介绍了公司发展定位、战略规划、市场布局等情况,对我市经济社会发展取得的成就和良好的营商环境给予高度评价,表示将进一步加深与济宁的沟通联系,充分发挥双方各自优势,推动项目落地,实现互利共赢。

副市长张胜明参加会见。

惠民生 促消费 稳运行 2020济宁消费季

乐享惠民盛宴

——“2020济宁消费季”
系列惠民活动启动侧记

■本报记者 孙逊

为全力克服疫情带来的不利影响,加快释放居民消费需求,加速推进消费市场回暖升温,4月30日上午,“2020济宁消费季”系列惠民活动正式启动,这是市委市政府做好“六稳”“六保”工作的具体举措,也是提振消费信心、促进消费回补、提高居民幸福感的重要举措,必将有力助推我市经济社会平稳运行和高质量发展。

据了解,“2020济宁消费季”系列活动的主题是“惠民生、促消费、稳运行”。按照“政府出资、金融助力、企业促销、百姓获利”的原则,由市政府发起并联合中国银联山东分公司、银联驻济宁商业银行共同出资超过2000万元,市商务局、市财政局、中国人民银行济宁市中心支行、市文化和旅游局、市体育局等部门组织发放餐饮零售、文化旅游、体育健身3类消费券,与各级工会会员提货券和商家让利促销活动一并推出,致力于实现政企优惠让利的叠加效应,起到提振消费意愿、提升客流量、推动企业经营的多方面作用。

让消费市场恢复正常,提升起人们的消费欲望,需要注入必要的“催化剂”,激活消费经济的“一池春水”。

“其中,餐饮零售行业消费券惠民活动将发放‘餐饮类30元’和‘零售类20元’两种消费券,单次消费满100元可使用。活动遴选了市内重点餐饮零售企业参加,所有在我市消费的银联卡持卡人均可抢券。从2020年4月30日起,每周四上午11点发放消费券,连续发放13轮,每人每周可抢券一次,每次每类可领一张,发放7日内有效,在参与活动的商户刷‘云闪付’二维码支付时使用。”市商务局主要负责同志介绍,活动举办前期,在济宁日报等新闻媒体公布消费券的领取和使用规则,并在济宁国际商务网公布首批参与活动企业名单,银联商务山东分公司客服热线电话为0537-2368786,将24小时为消费者服务。

“面对突如其来的疫情,济宁九龙贵和商贸集团客流下降、销售下滑,经营面临较大的压力。感谢市政府发起的本次消费券惠民活动。消费券的发放给市民提供了补贴,鼓励顾客到店消费,对商场客流的回升和整体销售都会有较大拉动。”济宁九龙贵和商贸集团有限公司董事长杨楠认为,在市委、市政府坚强领导下,我们坚信,经济长期向好的基本态势不会改变,济宁餐饮和零售业完全有信心克服眼前的困难,助力全市经济尽快恢复到正常轨道。“同时集团将积极响应市委市政府号召,推出贵和优惠券,让消费者享受到实实在在的让利和更多的实惠。”

“本次活动意义重大,我们也将加强活动监控,确保活动秩序,真正让好政策落到实处。”中国银联股份有限公司山东分公司总经理刁云涛谈到如何服务好本次活动时表示,下一步,将继续联合各方深入推进移动支付便民工程建设,持续优化济宁市移动支付消费受理环境,也期待与济宁市进一步深化合作,为全市经济社会健康发展助力。

“这对我们老百姓肯定是个好事,咱老百姓过日子就是精打细算,用消费券购物,更实惠了!”正在贵和购物的李女士高兴地说。

关于停水降压的公告

尊敬的客户:

4月30日16:30左右,位于圣都国际东、廖沟河河北侧的供水管道被电力施工单位损坏,造成周边区域水压降低或停水。公司已经第一时间安排抢修人员赶赴现场停水抢修。

停水影响范围:创业公寓、仁美社区、高新区管委会、孔子国际学校、嘉达路创业园等附近区域。

公司将全力以赴开展紧急抢修,但抢修施工现场复杂,具体恢复供水时间暂不确定。由此带来的不便,请广大客户谅解。

详情请致电水务服务热线:2321111。

济宁中山公用水务有限公司
二〇二〇年四月三十日

大力弘扬企业家精神 奋力夺取“双胜利” 新时代企业家风采

造有“脑子”的管道 做有良心的企业

——记山东东宏管业股份有限公司董事长倪立营

编者按:为大力弘扬企业家精神,凝聚崇尚创新创业正能量,激励企业家干事创业,推动企业高质量发展,奋力夺取疫情防控和经济社会发展“双胜利”,今天起,本报开设《大力弘扬企业家精神 奋力夺取“双胜利”——新时代企业家风采》专栏,集中展示我市优秀企业和优秀企业家的典型事迹,敬请关注。

■本报记者 孙逊
本报通讯员 陈曙光 张艳

山东东宏管业股份有限公司董事长倪立营是上世纪80年代白手起家的创业者。他不良生活困苦,不怕创业艰辛,不惧商场考验,秉承“造有‘脑子’的管道系统,做有良心的企业”这一理念,带领企业由小型民营企业成长为国内管道行业首家主板上市公司,产品辐射国内外市场,与10余家国外客商建立了长期战略合作伙伴关系,并成功跻身全国行业三强。同时,倪立营被聘任为济宁市政府经济顾问,荣获“济宁市功勋企业家”“山东省诚信民营企业”等称号。

“不怕别人看不起,就怕自己没志气”

倪立营1964年出生于曲阜市北部的倪家村。10岁时,父亲因一场疾病撒手人寰,母亲悲伤过度,双目失明。年幼的他成了家庭的主心骨,挑起了照料母亲、养家糊口的重担。从小母亲就叮嘱他:“不怕别人看不起,就怕自己没志气!”他始终把这句话牢记在心。

1984年,倪立营东拼西凑借了2000块钱,在家里开始进行矿用铁件加工,从此有了第一份属于自己的事业。第二年,他筹建了保温材料小作坊,事业有了一定规模。1990年,他创建了曲阜鲁宏工矿贸易公司。7年后,山东东宏管业股份有限公司成立。

2000年,国家明确要求禁止将镀锌管用于室内给水管道,转而推广应用铝塑复合管等新型管材。凭着敏锐的商业嗅

觉,倪立营抓住机遇,确立了新的发展方向,迅速制定了以绿色环保建材、管材、管件为主导产品,以专业化民用供水和工业用管道生产为专业方向的实业发展计划。从贸易公司到实业公司,公司的整体管理逐步实现现代化。东宏公司投产后全面通过两大管理体系认证,逐渐在同行业众多企业中脱颖而出,走在了管材生产的最前沿。2005年年底,东宏实现5000万元的销售总额,并在原有的市场之外,开始进入东北地区及宁夏、内蒙古等地市场,成为行业的领航者。

从小作坊到上市公司

30多年来,秉承“造有‘脑子’的管道系统,做有良心的企业”这一理念,倪立营带领公司上下攻坚克难,一路向前。

2013年,正值国内煤矿市场下滑之际,企业发展遇到了市场瓶颈。在对管道行业深入调研分析后,倪立营提出“开辟管道领域新赛道,制定工程管道新标准”的发展战略,带领工程师跑市场,掌握客户需求,制定工程管道行业标准。

近年来,他负责主持研发的管道连接新产品、新技术获得专利20余项,其中2012年发明的“一种用于钢丝网骨架聚乙烯复合管的粘接树脂”,引领了钢塑复合领域技术发展和进步。靠着过硬的技术储备和优质的售后服务,东宏管业先后在15个领域创造了中国工程管道“第一”。

2017年11月6日,东宏股份作为国内管道行业首家主板上市公司在上海证券交易所敲锣上市。倪立营用了7年时间实现了对东宏的股份制改造,他将上市公司内控管理理论与中国民营企业实践相结合,形成了系统的以“市场核心、客户中心、合同主线”为理论核心的东宏管理体系,他总结提出了“在企业中成长自己”等管理思想,使东宏成为一家符合现代企业制度的集团化公司。

“制造业企业必须从大规模制造变成大规模定制。”在2019年长江经济带水务发展技术博览会上,倪立营这样说。当年,他主导与浙江大学联合开展了智能管道技术开发及应用,为管道生产制造、施工、运维管理由数字化向智能化迈进提供



图为山东东宏管业股份有限公司董事长倪立营在车间了解生产情况。

■记者 刘明清 通讯员 陈曙光 摄

了系统解决方案。2019年,备受管道行业关注的华北首条聚氯乙烯(PVC-O)管道生产线在东宏投产,标志着我国摆脱了国外在此管道领域的技术垄断。如今,东宏研发投入已占到营业收入的8.3%,研发范围涉及基础材料到管道系统全领域,形成了集群式科研创新成果。

东宏集团自1997年成立以来,已从一家民营企业成长为集工业制造、LNG新能源、金融服务为一体的大型集团化企业。集团控股的山东东宏管业股份有限公司为A股上市公司,设有国家级CNAS

实验室、院士工作站,是国内最大的钢塑复合管道制造企业,是工程管道行业领军者和智能管道系统先行者,先后被认定为国家守合同重信用企业、中国塑协AAA级信用等级企业、山东省级工程技术研究中心、省级企业技术中心。

“发展中共享,共享中发展”

“员工是企业的根本,是企业最宝贵的财富。”这是东宏集团企业文化中重要的一项内容,(下转2版)

记者手记:“造有‘脑子’的管道系统,做有良心的企业”,这不仅是倪立营赋予东宏集团的信念,更是他创业历程的真实写照。

“有目标的人是幸福的,把目标付诸实践的人是快乐的。”这是倪立营常说的一句话。如今的东宏集团,正以

质量、高效、稳健的步伐,全速探寻高质量发展道路,全力推进新旧动能转换,全面优化产品结构,全流程升级设备工艺,全要素加强研发创新,全员提升能力素质,积极打造传统行业的高端阵地,争做客户信赖、社会尊敬的一流企业。