

构建普惠金融 支持地方经济

农行嘉祥支行加速“贷动”新旧动能转换

近年来,农行嘉祥支行以服务“三农”的市场定位,不断完善服务机制,创新服务手段,加强地方民生项目支持、中小企业服务和互联网服务“三农”等重点工作,构建了网点、惠农服务站、“惠农通”服务点、互联网金融“四位一体”、“线上+线下”相结合的立体化的普惠金融服务体系。此外,通过信贷资源的优化配置,以绿色信贷为抓手,扶持绿色环保型企业发展和节能减排工作,通过引导市场资金的流动与运用,一方面推动新兴产业加速崛起、扩容倍增,另一方面推动传统产业脱胎换骨、迸发活力,在助力嘉祥县新旧动能转换过程中释放了金融能量。截至5月末,农行嘉祥支行各项存款余额60.19亿元,各项贷款余额18.81亿元。

聚焦传统产业 驱动高端发展

在山东晨光胶带生产车间,引进国际先进技术及成套设备的PVC、PVG输送带和钢丝绳芯输送带生产线有条不紊的进行生产。“近年来,国家为保证煤炭行业安全生产工作,强制要求煤炭行业进行改造,废弃传统的输送方式,全部以输送带方式进行开采、输送。输送带行业总体市场规模保持稳步增长。公司生产设备先进,产品品种齐全、质量稳定,拥有一大批自己的固定客户和销售市场。政府加速推进企业新旧动能转换,这是企业发展的重大机遇,农行嘉祥支行去年授信1500万元贷款,帮助企业将潜在技术优势转化为‘走在前列’的动能优势,助力集团由大到强。”山东晨光胶带有限公司董事长曹彦宾对未来的发展充满信心。

不仅如此,农行嘉祥支行还将该县纳税50强的企业作为支持的重点,积极为企业提供流动资金贷款、承兑汇票和跨境参融通等产品,满足该县重点企业多样化的融资需求,先后为永昌路桥、诚祥建安、嘉冠粮油等地区支柱型企业发放流动资金贷款2.2亿元。

创新金融服务 推动企业“走出去”

农行嘉祥支行根据企业金融需求,充分



发挥农业银行产品创新、客户整合和金融网络的优势,为企业量身定制综合金融服务方案,通过“惠农e商”产品的运用解决企业电子商务发展的需求,通过保函、贷款承诺函、跨境参融通等业务开展为企业提供表外业务支持。

山东嘉合塑胶制品有限公司是一家集设计、生产、销售、出口为一体的综合性品牌化运营公司,该公司生产的浴帘、台布、床罩等产品主要销往美国沃尔玛、塔基特、BBB等大型超市,2017年出口产品销售额达到1.5亿元。农行嘉祥支行创新整合金融服务,推动企业“走出去”,大力拓展国际业务,积极推进国际跨境参融通融资产品渠道拓展,成功为山东嘉合塑胶制品有限公司办理国际跨境参融通业务(订单融资)620万元。

跨境参融通业务贷款可以不占压企业资金即可完成货物的加工销售、便利企业的资金周转,能有效降低企业的融资成本,在一定程度上缓解了该公司的流动资金紧张问题,较好地满足了企业多元化融资和海外业务的低成本融资需求。

围绕乡村振兴 带动新兴产业

加大新型农业经营主体和小企业的支持力度,加快推进现代农业发展。农行嘉祥支行积极对接全市乡村振兴项目,争当金融服务乡村振兴的领军银行。以“新三农”为导向,积极运用“融资增信”等产品,绘制现代农业图谱,加大对家庭农场、专业大户等新型农业经营主体的支持力度。截止2018年5月末,农户贷款余额3.12亿元,较年初增加7341万元。

嘉祥县华生祥葡萄合作社采摘园里,工人们正在为阳光玫瑰等订单式葡萄品种套袋管理,合作社采取“合作社+基地+农户”的模式,订单式种植模式让该合作社的葡萄价格翻倍。2016年以来,华生祥葡萄合作社负责人苗华章计划扩大种植规模,需用周转资金91万元,用于购葡萄种苗(葡萄种苗季节性替换),于是向农行嘉祥支行申请农村个人生产经营贷款。苗华章自愿加入嘉祥县农业新型经营主体融资增信共保基金后,农行嘉祥支行通过融资增信业务加大了对

该合作社信贷投放倾斜力度,投放贷款40万元,合作社规模的扩大,每年的销售收入增至500万元,利润达到60万元。有效扶持了地区现代农业发展。

不仅如此,农行嘉祥支行重点围绕龙头企业产业链,支持上下游农业规模主体生产经营。坚持“一县一产品”“一行一特色”,将特色农业金融服务扩展到全辖县域支行,带动“三农”特色农业信贷投放。积极支持园区基地建设项目和绿色农业项目,对现代农业产业园、农业科技园区的金融服务覆盖面达到80%以上。

构建普惠金融 惠动地方民生

农行嘉祥支行不断完善服务机制,创新服务手段,加强地方民生项目支持,通过构建普惠金融服务体系,加大贷款投放力度,全力支持嘉祥经济社会民生发展,发挥了金融主力军作用。

积极支持重点工程项目,加快县域基础设施建设步伐。通过项目贷款运作,先后为G327连固线嘉祥段改建工程和嘉祥县社会福利中心两个重点项目申请贷款4.1亿元,已实现投放7340万元;积极对接了嘉祥县农村公路路网提升及S319临郛线嘉祥段改建工程PPP项目。

此外,农行嘉祥支行将农民“安家贷”为重点产品,着力加以突破,个人住房贷款较年初增加近1亿元。同时,积极拓展了个人生产经营贷款、房抵贷和个人质押贷款等业务。

农行嘉祥支行构建了网点、惠农服务站、“惠农通”服务点、互联网金融“四位一体”、“线上+线下”相结合的立体化的普惠金融服务体系。截至目前,农行嘉祥支行共设立“惠农通”服务点650个,布放电子机具684台,覆盖乡镇15个、行政村564个,乡镇、行政村覆盖率均达到90%以上。同时,积极为乡镇卫生院、药店办理安装医保POS,激活城乡居民社保卡,已累计发放社保卡44万张,有效解决社保卡发卡后的用卡问题,做到竭尽全力方便百姓办理业务。

记者 梁汝腾 通讯员 张春生 张庆岭

工行汶上支行 各项存款增量居同业首位

今年以来,工行汶上支行坚持“存款立行”理念,坚持将存款作为经营发展中的重要工作来抓,通过深度开拓区域市场,实施精准营销,有力地促进了存款业务发展,各项存款、对公存款时点增量四行占比均跃居首位。

开展劳动竞赛,拓展全量客户。该行制定劳动竞赛方案,将存款类指标分解到部门和员工,严格落实存款考核奖惩制度,坚持全量客户拓展,以新增代发工资、机构客户为突破口,拓宽储蓄存款、对公存款增长主渠道,为存款稳定增长打开了更广阔的空间。

做好关系维护,夯实营销基础。该行建立了严格的客户分层营销及关系维护制度,成立团队走访维护客户,在此基础上,团队通过当地经济管理部门积极寻找有价值的市场信息,第一时间争揽大项目、大客户,多层面、多维度营销、维护,全面巩固发展与存量客户、新增客户的合作关系。

开拓区域市场,实施精准营销。该行年初对某矿业集团单位集中发放职工年终奖项目进行全力攻坚,成功将千万元资金承揽;紧抓当地国有土地招拍挂的契机,积极承揽土地交易保证金、土地出让金等优质资金项目,今年以来累计争揽土地交易资金13000万元。

孙盈

广发银行邹城支行 开展“消防安全教育”培训

为提升消防安全管理水平,强化全体员工的消防安全意识,确保广发银行公共财产和员工生命财产安全,保证营业秩序和各项工作的顺利进行,近日,广发银行邹城支行组织全员开展“消防安全教育”培训。

本次培训邀请社安消防培训中心的教官授课,教官通过真实火灾案例讲解消防安全知识、火灾的危害,指导全体人员正确使用灭火器、防火毯、防毒面具等进行初期火灾的扑救,及火场逃生的方法。

通过本次“消防安全教育”培训,全体员工掌握了消防器材的使用方法,明晰了如何正确处置突发火灾。通过案例分析、五防一保等学习,加深了银行人员对消防安全知识的理解,提升了全员“大安保”意识。

王亚楠

泗水县国税局 “科技防控”加强超市征收管理

今年以来,泗水县国税局运用“科技防控”手段,加强超市征收管理。

正面引导,梳理难点。该局提前统筹部署,将全县四家大型超市全面纳入税控管理。他们成立专项工作小组,对纳入税控全面开票后,企业政策疑问及可能遇到的问题,正面引导,逐户对接,逐一解决。

科技攻关,无缝对接。该局与科技服务公司对接,对四家商场逐一实地核实,因地制宜制定实施方案。通过税控系统与企业收银系统直接对接改造的方式,实现无缝对接。需要开具发票的消费者可以通过开票机扫描二维码的方式,直接打印纸质发票;超过规定时间未申请开票,由税控系统自动生成电子发票。

平稳运行,效果显著。通过国税部门努力,四家商场税控系统平稳运行,科技防控效果显著。彻底避免了消费者开票排队以及个别商场不开发票的问题,整体税收比去年同期大幅增加。

吴德



近日,农信社济宁办事处先后与兖州区、汶上县政府签订《服务乡村振兴 支持新旧动能转换全面合作框架协议》。办事处党委书记、主任陈运成表示,这次签约仪式是省联社济宁办事处深入贯彻落实乡村振兴战略、新旧动能转换等重大战略决策的具体行动,也是深化双方战略合作、推动资源共享、形成优势互补、实现双赢发展的重要举措。

根据协议,兖州、汶上农商银行将围绕乡村振兴战略、新旧动能转换,为当地优质企业、个体工商户及自然人提供信贷资金支持,积极发挥自身资金、品牌、渠道及产品多样性的优势,提升金融服务水平,加快政银双方高质量发展,实现经济与金融同兴共荣。

■孟浩博 摄



移动支付 如何平衡便捷与安全

“移动支付风险正逐渐成为主要的支付风险类型。”日前,中国支付清算协会副秘书长马国光在移动支付安全与创新研讨会上指出了行业所面临的挑战。当下,移动支付亟待便在民与安全之间找到平衡点。专家认为,加强大数据建设可更高效地帮助消费者在支付时证明“你是你”。

移动支付连续多年保持高速增长,渗透了居民交通出行、消费购物、日常缴费等方面,为百姓生活提供了便捷高效的服务。“移动支付在改进体验、便利百姓的同时,其风险也随之发生变化,呈现出隐蔽性、复杂性、交叉性等新趋势。尤其是移动手机端的账户盗用

和欺诈屡有发生,给用户资金造成一定损失。”马国光表示,移动支付需要安全升级,跟上效率的提升。

中国银联年初发布的移动支付安全调查报告显示,八成以上的受访者通常使用二维码扫码支付,近五成人群即使在二维码来源不明的情况下,仍会因为优惠信息扫码。“一些消费者扫了‘李鬼’二维码被钻了空子,有的扫了来路不明的二维码被嵌入木马病毒,还有人贪图扫码注册账户的赠品而导致个人信息被盗。”中国银联云闪付事业部张凉说。

目前,大数据技术的运用已成为市场机构颇为重视的风控方案。招商银行零售网络银行部总经理助理刘衍波

介绍,通过大数据分析,支付机构可以掌握消费者支付的时间和地点、登录的移动设备和时长、浏览的习惯和喜好。

工商银行网络金融部场景合作处处长谢翔表示,以前,银行想通过电子证书和密码器这种强认证方式把风险拦在支付前端,但安装硬件大大影响了客户的支付体验。“现在,各家机构在安全方面都尽量希望做到无感,对涉案账户进行黑名单管理,加强中后台的数据分析,通过大数据发现可疑交易。”

不过,在当前阶段,许多大数据风控系统仍存在一些不足。例如,数据的真实性不高、有效性有待市场验证、数据收集和使用面临合法性等。

中国人保财险济宁市分公司

迅速开展农险查勘理赔

4月上旬,受冷空气影响,汶上县大幅度急速降温,单日降温差达到17℃,降温持续48小时后又急速回升,致使汶上县小麦受到大面积冻灾损害。

灾情发生后,人保财险迅速启动大灾应急预案,第一时间组建20余人的查勘理赔工作组,由汶上支公司负责人带队赶赴各乡镇了解受损情况。同时,积极对接当地政府主管部门,迅速查勘定损工作,缩短赔付周期,力争将广大农户的损失降到最低。

5月30日,在小麦成熟期,人保财险又邀请市农业局农业专家对全县不同地区的受灾小麦进行抽样、测损,并指导农户如何处理以降低小麦遭受冻灾后的损失。农户对人保财险心系农户、积极作为,切实帮扶以降低冻灾对小麦造成的损失的行为表示感谢。

据悉,人保财险多年间已积累了丰富的农险承保、理赔经验,并制定了农险大灾应急预案,总结形成了独具特色的服务模式,承保多年间,服务群众“零投诉”,人保财险公司积极承担社会责任,为全面助推“乡村振兴战略”、落实强农惠农政策作出了积极贡献。

王浩宇

中国平安与广西壮族自治区 签订“三村工程”扶贫战略协议

近日,中国平安保险与广西壮族自治区人民政府签订“三村工程”扶贫战略框架协议书,通过“村官、村医和村教”的资源导入,助力广西脱贫攻坚。平安集团副董事长孙建一表示,广西是国家贫困县集中地,平安将“三村工程”在广西全面、深度落地,利用3至5年的时间,大力提升广西偏远贫困地区的发展、医疗健康和教育发展水平,为广西的经济和社会发展助力。

“村官”项目由平安银行在广西通过“金融扶贫+产业扶贫”来落实,平安银行投入扶贫资金支持企业与政府的扶贫项目,促进当地产业发展,贫困户加入项目实现个人增收;“村医”项目通过科技赋能村医,提升村卫硬件水平,做好村民健康管理,定期组织名医下乡巡诊,减少广西贫困地区村民因病致贫、因病返贫的情况;“村教”项目将通过“4+1”综合教育帮扶行动,用科技赋能乡村教育,提升当地贫困地区的教育发展水平。

张凡腾

新华保险 税延养老保险首单落地上海

6月8日,继首批荣获税延养老保险产品销售资格后,新华人寿保险成功签发首单。来自互联网行业的客户秦先生购买了新华保险个人税收递延型养老年金保险B1款(2018),月缴保费1000元。

秦先生表示,税延养老保险产品考验保险公司长期服务水平 and 能力,自己此前在新华保险多次购买健康险,公司的良好服务令他非常满意。本次选择的B1款产品是收益保底型,既能为未来养老提供稳健的收益,又能分享公司发展的成果。

新华保险共有3款产品获批销售,包括:新华保险个人税收递延型养老年金保险A款、B1款、B2款,产品分别为收益确定型和收益保底型,以满足不同投资风险偏好的客户需求。在税延额度内,三款产品可以自由组合,转换操作灵活便利。

所谓税延养老保险,是指投保人在税前列支保费,将来在领取保险金时再缴纳税款的一类保险。由于边际税率不同,购买税延养老保险可降低应缴纳的个人所得税,同时获得税延投资收益,既能个税“减负”,又使养老金保值增值,是践行“保险姓保”、“回归保险本源”的一项重要举措。

王锐

中国太保联合腾讯微信保 上线保险红包小程序

近日,中国太保集团旗下中国太保产险与腾讯旗下保险机构腾讯微信保共同打造的保险红包小程序正式上线。该小程序主要以保险红包的形式进行意外险保额的赠送,消费者可以根据需要对保额进行激活或加购并转赠亲朋好友。微信红包保额属业界首创保障新玩法,开辟了保险意识推广和保险营销的新思路,上线4小时就成功生效9万张保单。

据了解,保险红包小程序是中国太保产险与腾讯微信保初次合作的重要项目,中国太保产险提供50亿元保额的生活无忧意外险保障,微信通过该小程序将中国太保产险意外险保额以保险红包的形式赠送给微信用户。

保险红包操作十分简单,用户首次登录保险红包小程序,即可获赠5万保额,此外还可根据需要对保额进行激活,生成正式保单或购买增加保额、转赠亲朋好友,1元人民币可购买1万意外险保额。

孟维程

太平人寿菏泽中心支公司 3日内快赔客户107万

近日,菏泽东明的客户丁先生获太平保险公司理赔107万元。

2014年10月,丁先生投保了太平百万驾乘华两全保险,保额10万(私家车意外赔付10倍保额);2017年8月投保了太平乐享无忧终身重大疾病保险,保额7万。2018年4月3日,丁先生驾驶面包车发生重大交通事故,经抢救无效身故,年仅42岁。同乘这辆车的丁先生妻子身受重伤,需要长期治疗及护理。

当日下午,太平人寿东明支公司代理人王女士得知事故后,立即拨打全国客服电话95589报案。该公司理赔人员接到报案短信通知,随即启动前置响应核实动作,与丁先生家属建立了微信实时通讯联系,指导他们收集保存交通事故责任认定书等资料,并第一时间至东明交警队走访核实事故情况。5月2日,东明支公司工作人员将完整的理赔申请资料录入系统,最终于5月4日结案,共赔付身故受益人107万,用时仅2天5小时。

邓曙光